



# Vaillant *plus*

Interni časopis  
10/2009.



Proizvodi

Klubovi

Događanja

Novosti

Partneri

Edukacija



Solarni paketi 2009.

Kondenzacija kao trend

Poseta Sajmu ISH

Svečana večera u Presidentu





## Proizvodi

- 04 Kondenzacija kao trend
- 10 Solarni paketi



## Novosti

- 03 eloBLOCK
- 03 actoSTOR



## Edukacija

- 15 calorMATIC 430



## Partnerstva

- 06 Upoznajte firmu Termo-aqua
- 08 Svečana večera
- 16 Predstavljamo Energy Net
- 18 Poseta ISH
- 20 Uvoznici na workshopu



## Događanja

- 12 Prezentacija na Mašincu
- 12 Prezentacija u Požarevcu
- 13 Prezentacija u Loznici
- 13 Poseta DemirDökümu
- 14 Kongres KGH



## Zanimljivosti

- 22 Toplotna pumpa
- 24 Godina za dvostruko slavlje



**Dragi čitaoci,**

Ove godine obeležavamo 135. godišnjicu postojanja firme Vaillant, jubilej vredan poštovanja. Ponosni smo što smo i mi zajedno sa našim partnerima mali deo te duge istorije.

Moja prva očekivanja i razmišljanja o firmi Vaillant, dosta pre nego što sam i počeo da radim za Vaillant, su bila da je to jedna vrhunski organizovana svetska firma, sa veoma naprednim tehničkim uredajima, ali sa hladnim odnosima, strogo hijerarhijskim, striktnim procedurama i dr. Na moju sreću, mnogo toga nije bilo tako. Tehnika, razvoj i organizacija su bili na još višem nivou nego što sam ja, sa svojim tadašnjim znanjem, mogao i da pretpostavim i to me je, kao inženjera, još više vezalo za ovu firmu.

Drugi deo mojih razmišljanja je bio vezan za odnose u firmi. Tu sam totalno promašio. Iako su moji prvi kontakti sa Vaillantom bili veoma pozitivni, preko izuzetnih ljudi Maria, Borisa i Kreše, pomislio sam da su oni retkost u Vaillantu ili je to možda zbog toga što je njihov mentalitet blizak našem. Kako sam kroz rad upoznao sve više ljudi iz Vaillanta, tako sam se iznova iznenadivao. Sve su to bili vredni ljudi, veoma pozitivni, iz kojih prosto izvire dobrota i pozitivna energija. Posle jednog Workshopa za menadžere istočne Evrope, shvatio sam da to ne može biti slučajnost. Pričajući sa drugim kolegama i razmišljajući odakle u jednoj velikoj firmi tako dobri odnosi, došli smo do zaključka da takvi odnosi potiču od samog vrha, odnosno od vlasnika Vaillanta. Činjenica da se deonice firme Vaillant nalaze isključivo u vlasništvu porodice, kao i činjenice da se oni brinu o firmi kao o svom detetu, definitivno Vaillant razdvaja od mnogih drugih svetskih kompanija. Ovom prilikom se još jedanput zahvaljujemo porodici Vaillant na podršci i razumevanju u našem svakodnevnom radu.

Drugi jubilej, koji takode slavimo ove godine je i 110. rođendan popularnog Vaillant zeka. Upravo protekli uskršnji praznici, bili su ponovo prilika da se prisetimo Uskrsa pre 110 godina i ideje Johanna Vaillanta da za zaštitni znak svoje firme uzme baš jednog uskršnjeg zeku. Posle svih redizajna logotipa, u skladu sa novim vremenima, Vaillantov zeka je uspeo da zadrži svoju originalnost, tako da i dalje mami osmehe ljudi koji ga gledaju na našim proizvodima, katalozima i reklamnom materijalu.

**Zoran Biserčić**  
Direktor Predstavništva

### Vaillant plus izdaje:

**Vaillant GmbH, Predstavništvo u Srbiji**  
Radnička 59, 11030 Beograd  
tel: +381/11/3540-050  
fax: +381/11/2544-390  
[www.vaillant.rs](http://www.vaillant.rs)  
[info@vaillant.rs](mailto:info@vaillant.rs)

**Direktor Predstavništva u Srbiji:** Zoran Biserčić  
**Uredništvo:** Dalibor Crnić, Jelena duranec Pribetić,  
Rudolf Hakala, Ivana Kotrman, Nebojša Mišić,  
Boban Obradović, Mario Opačak, Branka Sitvuk, Saša Tasić

**Priprema izdanja:** Ivana Kotrman, Nebojša Mišić  
**Grafička priprema:** Design studio Expositus  
**Lektorka:** Martina Šolčić

**Štampa:** Stojkov Štamparija  
Laze Nančića 34  
21000 Novi Sad

**Maj 2009. godine**  
Besplatan primerak  
**Tiraž:** 2000 primeraka  
**ISSN:** 1334-2010

# Električni zidni uređaj eLoBLOCK

Novosti

Uređaj eLoBLOCK pruža savremen način grejanja stanova i porodičnih kuća prilikom korišćenja električne energije. Prednost korišćenja ogleda se u dostupnosti električne energije u svakom objektu, kao i u jednostavnosti instalacije jer ne postoji potreba za odvođenjem produkata sagorevanja. Uzevši u obzir da je uređaj više godina prisutan na tržištu, uočili smo potrebe krajnjih korisnika za nadogradnjom postojećih modela dodatnim zahtevima.

Uređaji se proizvode u snagama od 6, 9, 12, 15, 18, 21, 24 i 28 kW sa priključkom na trofazni električni priključak. Novost je da se modeli od 6 i 9 kW mogu monofazno spojiti na električnu mrežu. Kod svih modela potrebno je voditi računa o prečniku provodnika kao i maksimalnoj jačini struje. Modeli od 21, 24 i 28 kW imaju mogućnost spajanja u kaskadu u slučaju potrebe za većom toplotnom snagom. U slučaju potrebe za postavljanjem sobnog termostata u obzir dolazi isključivo calorMATIC 240. Kod objekata sa zahtevom za pripremu potrošne tople vode upotrebljava se dodatni pribor koji uključuje rezervoar potrošne tople vode VIH R, termostat za rezervoar, spojne elemente, trokraki ventil i elektronsku ploču.



Modeli eLoBLOCK-a od 6 i 9 kW mogu se monofazno spojiti na električnu mrežu

# actoSTOR VIH RL



actoSTOR VIH RL zapremine 300 litara

actoSTOR VIH RL je nova generacija slojevitih rezervoara za objekte sa velikim zahtevima za potrošnom toplom vodom (PTV). Rezervoari se proizvode u tri veličine: od 300, 400 i 500 litara. Sva tri modela imaju integrisan pločasti izmenjivač od 120 kW i internu pumpu pomoću koje se crpi PTV iz donjeg dela rezervoara i potiskuje u pločasti izmenjivač gde se zagreva na podešenu temperaturnu vrednost. Karakteristika rezervoara su i male dimenzije u poredenju sa klasičnim rezervoarima koji imaju uronjeni izmenjivač toplote (VIH RL 500 zamenjuje klasičan rezervoar od 1000 litara zahvaljujući slojevitom načinu pripreme PTV). Svi modeli takođe imaju integrisanu magnezijumsku anodu i priključak za cirkulaciju PTV.

Rezervoari se kombinuju sa uređajima poput atmoCRAFT-a ili ecoCRAFT-a zbog pločastog izmenjivača veće snage, iako je instalaciju moguće izvesti i sa više manjih kaskadno spojenih uređaja. Upravljanje actoSTOR-om provodi se putem regulacije calorMATIC 392/430/620/630.

Najzanimljivije kod rezervoara actoSTOR VIH RL 500 je činjenica da prema istraživanjima DVGW, nemačkog društva za gas i vodu, može zadovoljiti potrebe za potrošnom toplom vodom za i do 50 stanova!

# Kondenzacija kao trend

Razvoj tehnologija u svetu je danas brži nego ikada pre. Poslednjih desetak godina svedoci smo svakodnevnih 'invazije' informacijama putem kojih se pokušavaju nametnuti određena razmišljanja, navike i proizvodi, a sve u svrhu pridobijanja krajnjih korisnika.

To su procesi koje je nemoguće zaustaviti i potrebno ih je usmeriti na zadovoljstvo svih strana.



Kondenzacioni kotao ecoVIT sa CO senzorom

Grejanje i priprema PTV potrebe su svakog krajnjeg korisnika, a nikako luksuz, stoga i pristup mora biti odgovarajući. Danas se više nego ikada pre velika pažnja posvećuje energetske efikasnosti što je i razumljivo kada se u obzir uzme visoka cena energenata i povećana emisija štetnih gasova u atmosferu. Upravo zbog navedenih razloga javlja se potreba za ugradnjom naprednijih sistema u novoizgrađene objekte ali i u postojeća postrojenja koja više ne mogu zadovoljiti zahteve današnjice.

Primena kondenzacione tehnologije predstavlja idealno rešenje za navedenu problematiku i samim tim nameće se kao trend u svetu. Prednosti su svakako brojne poput povećane korisnosti u odnosu na konvencionalne gasne uređaje (od 10 do 15%), manji negativan uticaj na životnu sredinu, smanjenje potrošnje energije, upotreba visokokvalitetnih materijala, jednostavnost ugradnje kod novih ili postojećih sistema.

Vaillant je shodno tradiciji oduvek bio prvi kada je u pitanju razvoj novih uređaja i sistema. Prepoznajući prednosti kondenzacione tehnologije, ponudili smo tržištu celi niz različitih proizvoda.

Najprodavaniji segment naše ponude predstavljaju zidni kondenzacioni uređaji **ecoTEC** koji se od prethodne godine proizvode u dve serije pro i plus. Upravo zahvaljujući pro seriji po prvi put su se na tržištu pojavili kondenzacioni uređaji visokog kvaliteta i niske cene i time postali dostupni gotovo svakom krajnjem korisniku. Sadašnja ponuda ecoTEC-a je do nazivne snage od 65 kW, a u skoroj budućnosti biće proširena i jačim modelima.

Kondenzacione kompaktne centrale **ecoCOMPACT** sa nazivnom snagom od 12 do 30 kW sa integrisanim laminarnim rezervoarom od 100 litara idealno su rešenje za manje objekte, a zahvaljujući kompaktnim dimenzijama mogu da se instaliraju na malom prostoru. Svakako se mora napomenuti i **auroCOMPACT** koji je konstrukciono gotovo identičan kao i ecoCOMPACT, ali ima integrisan 150-litarski laminarni rezervoar sa solarnim izmenjivačem čime objedinjuje kondenzacionu i solarnu tehnologiju.

Kondenzacioni kotlovi **ecoVIT** sa CO-senzorom su vrh tehnološke ponude, budući da imaju potpuno automatski nadzor procesa sagorevanja.



Uređaj ecoTEC se proizvodi u dve serije, pro i plus



Kondenzacioni kotlovi ecoCRAFT predstavljaju odličan izbor za veće objekte

Zahvaljujući navedenoj funkciji kotlovi se automatski podešavaju kako bi korisnost bila maksimalna moguća. Ponuda ecoVIT-a kreće se u snagama od 22 do 65 kW.

Kondenzacioni kotlovi **ecoCRAFT** proizvode se u snagama od 80 do 280 kW sa najavom da ćemo uskoro proširiti i njihovu ponudu (do 560 kW). Oni predstavljaju odličan izbor za veće objekte. Kompaktne dimenzije (uređaj od 280 kW zahteva površinu postavljanja od svega 1,1 m<sup>2</sup>) omogućuju smeštaj na malom prostoru pa se tako ovi uređaji mogu instalirati kao krovne centrale.

Za sve navedene modele postoji opširan program dodatne opreme i regulacije sa kojom se mogu zadovoljiti svi projektni zahtevi.

**Kvalitet i pouzdanost kao i napredna tehnološka rešenja Vaillantovih uređaja su garancija zadovoljstva krajnjih korisnika i investitora.**



Kondenzacione kompaktne centrale ecoCOMPACT sa rezervoarom auroSTOR



# Predstavljamo Vam Termo-Aqua



Porodica sa osmehom i uredaji sa osmehom

**Pre tačno dve decenije osnovana je firma Radijator Mont čiji je vlasnik gospodin Milenko Zgonjanin.**

**Radijator Mont se bavio isključivo izvođenjem termotehničkih instalacija, a 2007. godine stvorila se ideja o proširivanju delatnosti i osnivanju firme koja će građanima ponuditi široki asortiman opreme iz oblasti grejanja, vodovoda, klimatizacije...odnosno stvorila se ideja o otvaranju trgovine.**

Vremenom su zahtevi kupaca postajali sve veći, a zadaci pred Termo-aquom sve zahtevniji i uz veliku podršku Energy Net-a Termo-aqua je uspeła da odgovori na sve zahteve svojih kupaca i danas zauzima značajno mesto u poslovanju u Novom Sadu i okolini. Ova porodična firma iz Novog Sada, koja broji troje zaposlenih, bavi se trgovinom opreme za grejanje, klimatizaciju, vodovod i kanalizaciju. Sav ovaj proces od nekadašnje firme do firme profila kakva je Termo-aqua danas odvijao se na jednoj od najatraktivnijih lokacija u Novom Sadu na Novosadskom putu 136. Ovu tipičnu porodičnu firmu vodi gospodin Milenko Zgonjanin uz nesebičnu pomoć porodice.

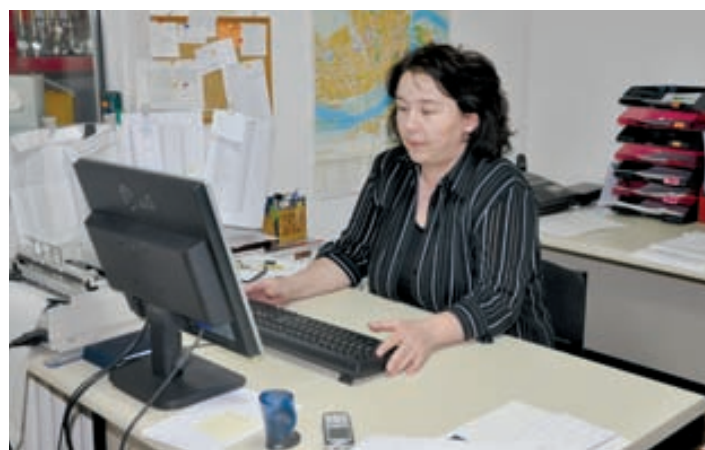
1989. kada je osnovan prvobitni Radijator Mont poslovi su bili isključivo vezani za izvođenje radova, da bi već 2007.godine počeo da se bavi i trgovinom.

Uz velika ulaganja Milenka i njegove porodice i uz punu podršku Energy Net-a do novembra meseca 2007. godine realizovana je ideja i počelo se sa trgovačkom delatnošću. Prodajni objekat nudi potrošačima kompletan robni asortiman Energy net-a.

Ta saradnja i danas traje gde zajedničkim snagama realizujemo sva rešenja uz dogovor i partnersku podršku - rekao nam je u intervjuu gospodin Milenko Zgonjanin. Prostor je opremljen uz podršku marketinga Energy Net-a i kreativnih sposobnosti gospođe Snežane. Početak poslovanja pokrenuli smo sa troje zaposlenih i taj broj se do danas nije menjao. Međutim, planiramo da u bližoj budućnosti zaposlimo još stručnih kadrova za potrebe nesmetanog poslovanja i ostvarivanja još većih ciljeva na zahtevnom tržištu Novoga Sada.



Ovako izgleda objekat Termo-aque



Gospođa Snežana za radnim mestom



Na ulazu u firmu dočekao nas je Vaillant Zeka

**TERMO-AQUA**  
SVE ZA VODOVOD I GREJANJE

Kontakt info:

**TERMO-AQUA**  
direktor Milenko ZgonjaninNovosadski put 136. Novi Sad  
Tel/fax: 021/82-19-16

Zadovoljni smo trenutnim obimom posla ali uvek ima prostora za napredak i rast što nam u suštini i predstavlja cilj u narednom periodu. Termo-aqua će u saradnji sa Energy Net-om nastojati da odgovori na sve tržišne izazove vođena poslovnim politikom partnerske firme. Naše poslovanje je najviše bazirano na individualnim potrošačima i domaćinstvima, odnosno izvođačkim ekipama što je bio i cilj otvaranja ove firme. Trudimo se da na najbolji način prikazemo svojim klijentima proizvode, da ih uputimo i pomognemo im u kreiranju rešenja za njihov dom. Ono na šta se najviše ponosim je činjenica da nismo imali nikakve reklamacije na prodane i ugrađene Vaillantove uređaje.

Što se tiče organizacije poslova, u ovoj firmi su veoma jednostavno organozovana polja delovanja. Gospodin Milenko Zgonjanin je direktor i vlasnik firme i ne

ustručava se da radi sve poslove. Na poslovima komercijale nalazi se gospodin Slobodan Dašić, a za trgovinu i knjigovodstvo zadužena je gospođa Snežana Zgonjanin. Sektoru komercijale posvećujemo posebnu pažnju. Osnovna delatnost je trgovina opreme za vodovod i grejanje kao i područje termomehaničkih i termodinamičkih instalacija. Prednost našeg poslovanja je partnerstvo sa kompanijom Energy Net i zahvaljujući podršci koju nam pružaju, pre svega u servisnom, marketinškom, edukativnom, prodajnom, tehničkom, informativnom i kadrovskom smislu. Svi ovi načini našeg komuniciranja su veoma značajni za uspešno poslovanje jedne firme. Takođe obezbeđujemo montažu i servis uz kompletnu tehničku podršku krajnjem korisniku. Ranijim iskustvom sam došao do ličnog saznanja da su Vaillantovi proizvodi najbolji i danas stojim pri tome da su to najkvalitetniji i

najpouzdaniji uređaji koji mogu da odgovore na apsolutno sve zahteve kupaca. U prilog tome govori i činjenica koju sam i ranije istakao da nismo imali nikakvih reklamacija. Na to sam veoma ponosan.

Kada govorimo o slobodnom vremenu, gospodin Zgonjanin ukoliko mu to dozvoljavaju poslovne obaveze, provodi ga sa svojom porodicom. Voli druženja sa prijateljima i poslovnim partnerima pa se organizuje i poneko putovanje ili izlet. Od hobija gospodin Zgonjanin ističe pecanje, obično nedeljom sa svojim sinom Milanom ide na Dunav. U braku je sa suprugom Snežanom već osamnaest godina. Imaju dvoje dece, ćerku Milicu koja ima 17 godina i sina Milana koji ima 13 godina. Oni su moje najveće bogatstvo - rekao nam je gospodin Zgonjanin.



Porodica Zgonjanin na okupu



Bračni par Zgonjanin predanim radom izgrađuje firmu Termo-aqua



# Svečana večera u Presidentu



Detalj sa prezentacije

Već tradicionalna Vaillantova svečana večera za partnere za 2008. godinu priredena je u prelepom hotelu President u SC Kovilovo. Još jedno nezaboravno veče proveli smo sa našim poslovnim prijateljima, u prijatnom ambijentu uz odličnu muziku i bogatu trpezu. Definitivno pravi način da se rekapitulira uspešna poslovna godina koju smo ostavili iza nas.



Svečana večera je održana u Hotelu President

Hladno vreme praćeno jakim vetrom i kišom zamenili smo toplom atmosferom u svečanoj Sali hotela President u Kovilovu. Ono što nas je u startu posebno obradovalo je bila činjenica da su se skoro svi pozvani partneri iz svih krajeva Srbije odazvali našem pozivu na zajedničko druženje bez obzira na vremenske (ne)prilike. Kada su svi odložili kišne mantile i kišobrane u garderobu, mogli smo da počnemo sa programom koji smo pripremili za ovo specijalno veče.

Kao po običaju, na početku je bila priredena kratka prezentacija na kojoj je g. Zoran Biserčić, direktor Predstavništva u Srbiji pozdravio sve zvanice i osvrnuo se na godinu na izmaku. Lepo je bilo čuti da ni veliko poskupljenje gasa ni najava velike ekonomske krize nisu imali posebnog uticaja na prodaju Vaillanta. Lepo je bilo pogledati slajdove snimljene na puštanju prvih Vaillantovih toplotnih pumpi u Srbiji...



Naše goste je dočekalo piće dobrodošlice



Na prezentaciji je rekapitulirana poslovna 2008. godina



Atmosfera sa svečane večere



Kulinarske čarolije na temu Vaillant

Posle uvodne prezentacije, preselili smo se u veliku dvoranu gde je sve već bilo spremno za svečanu večeru. Trpeza je zaista bila bogata i sigurno je za svakog bilo ponešto. Moramo istaći i uslugu koja je bila na odličnom nivou. Naravno, goste smo obradovali i Vaillantovim poklon paketima koje smo podelili u toku večere.

Za dobru atmosferu nismo morali da brinemo, budući da smo angažovali fenomenalni Euro Ekspres Bend, koji je u Beogradu i okolini već odavno poznat. O tome svedoči i činjenica da je za njihove nastupe u restoranu Reka na Zemunu i u kafiću Red Shoes na Adi Ciganliji uvek potrebno rezervisati mesta i po mesec dana unapred. Energični frontmen Nikola i ostala ekipa su nas veoma lako podigli na noge i naterali da spontano zaplešemo na podijumu ispred muzike.

Specijalni gost bio je naš eminentni glumac Goran Sultanović, koji nas je oduševio svojom čuvenom pričom o "Grtalici", kao i drugim fenomenalnim monolozima. Za kraj nam je uz pomoć Euro Ekspres Benda otpevao Balaševićevu "Balkansku", a publika je to nagradila spontanim aplauzom.

Kako je večer proticalo, sve se više ljudi selilo na podijum za igru, poneseno dobrom muzikom. Bilo je svega - od evergrin pesama, preko domaće i strane pop muzike pa do lepih

narodnih pesama, a zaigralo se i kolo. Definitivno je bio zadovoljen svačiji ukus.

Tako je još jedna Vaillantova svečana večera protekla u dobrom raspoloženju na radost naših gostiju i nas. Naravno da je na to uticao dobar izbor mesta održavanja, kao i muzike i specijalnog gosta. Potrudimo se da krajem ove godine bude bar jednako dobro kao ove večeri u Presidentu.



Neponovljivi Goran Sultanović nas je nasmejao do suza

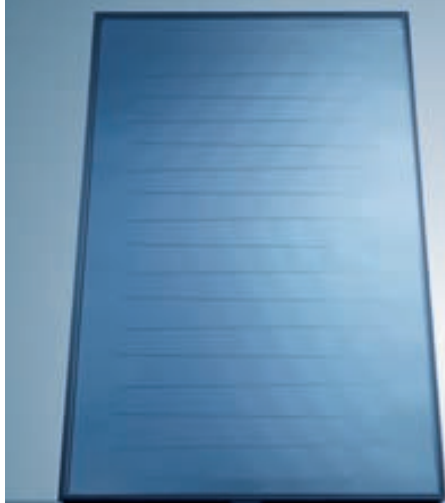


Za fenomenalnu atmosferu pobrinuo se Euro Ekspres Bend



Na podijumu za ples je bilo veoma živo





Ravni pločasti kolektor auroTHERM VFK 145 V - vertikalna instalacija



Vaillant je pripremio 14 različitih solarnih paketa auroTHERM, od kojih možete izabrati onaj koji najbolje odgovara Vašim zahtevima

## Solarni paketi 2009.

Solarni sistemi koji koriste sunčevu energiju za grejanje i pripremu potrošne tople vode pronalaze svoju široku primenu u brojnim evropskim zemljama. U Srbiji je njihovo korišćenje posebno opravdano, što je i razumljivo uzevši u obzir visok stepen insolacije. Zato smo za Vas pripremili 14 različitih solarnih paketa auroTHERM od kojih možete izabrati onaj koji najbolje odgovara Vašim zahtevima.



Vakuumski cevni kolektor auroTHERM exclusiv VTK 1140

Vaillantove solarne pakete razlikujemo prema nekoliko kriterijuma: vrsti kolektora (pločasti ili cevni), broju kolektora (pro i plus) i po veličini i vrsti rezervoara (VIH S 300, VIH S 400, VIH S 500, VPS SC 700 ili VPS S 1000). Kod svih paketa uzeta je u obzir pretpostavka da se solarni kolektori ugrađuju na kosi krov pod nagibom 30 - 45° (usmereno na južnu stranu), dok je kod pojedinih moguća i ugradnja na ravan krov ili u krov, kao i na fasadu.

### Svojstva

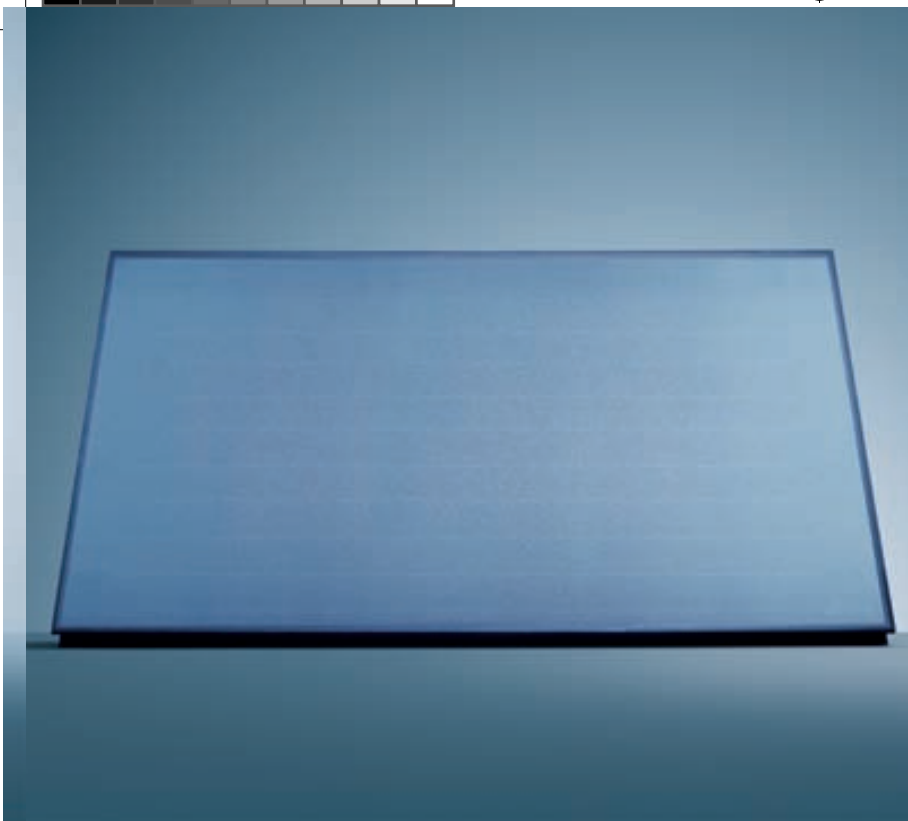
U zavisnosti od paketa, svaki sadrži:

- ravni, pločasti kolektor visokog stepena apsorpcije (95%) - VFK 145 V

- vakuumski cevni kolektor visokog stepena apsorpcije, kolektorsku cev sa posebno oblikovanim CPC ogledalom, cevno staklo otporno na grad - VTK 570 ili VTK 1140

kao i:

- čelični indirektno grejani bivalentni rezervoar emaljiran na strani PTV i izmenjivača toplote, toplotnu izolaciju od ekološki prihvatljivog materijala bez freona - VIH S 300, VIH S 400 ili VIH S 500
- čelični kombinovani rezervoar emaljiran na strani PTV i izmenjivača toplote (rezervoar potrošne tople vode 180 l i rezervoar grejne vode od 490 l za solarnu podršku grejanju), toplotnu izolaciju od ekološki prihvatljivog materijala, bez freona - VPS SC 700



auroTHERM VFK 145 H - dostupna je i horizontalna verzija



Regulacija za upravljanje solarnim sistemom auroMATIC VRS 620/2

- među rezervoar grejne vode sa solarnim izmenjivačem toplote - VPS S 1000

**Namena**

Namena svih ponuđenih solarnih paketa ne razlikuje se u mnogome:

- zagrevanje PTV u bivalentnom rezervoaru VIH S 300, VIH S 400 ili VIH S 500
- mogućnost primene za 3-4 osobe pa sve do 9-10 osoba uz prosečnu potrošnju tople vode od 50 litara po osobi dnevno, a pri izlaznoj temperaturi od 45 °C
- mogućnost dogrevanja PTV putem dodatnog Vaillantovog uređaja (na primer atmo/turboTEC (VU), ecoTEC (VU INT), atmoVIT (VK), ecoVIT (VKK INT) itd.) ili ugradnjom električnog grejača
- mogućnost izbora regulacije za upravljanje solarnim sistemom (VRS 560/2) ili dodatno sistemom grejanja u zavisnosti od spoljašnje temperature (VRS 620/2)
- mogućnost zagrevanja bazena
- mogućnost korišćenja solarne energije za podršku sistemu grejanja (preporučljivo je za niskotemperaturne sisteme poput podnog i/ili zidnog grejanja)

**Važne napomene**

Prilikom instalacije svih solarnih paketa potrebno je obratiti pažnju na:

- orijentaciju kolektorskog polja - poželjan smer prema jugu
- prečnik i izolaciju cevi
- podešavanje protoka solarne tečnosti
- podešen stepen pumpe u solarnoj cevnoj grupi
- nakon odzračivanja sistema, potrebno je zatvoriti automatski odzračni lončić
- ugraditi mešajući termostatski ventil za PTV u svrhu izbegavanja visoke temperature na točecim mestima
- pravilno dimenzionisanje solarne ekspanzione posude kao i prihvatne kompenzacione posude

Kada govorimo o dodatnim opcijama, postoji mogućnost izbora krovnih nosača, kao i dodatnog pribora, a sve zavisi od vrste instalacije.

Izbor **krovnih nosača** zavisi naravno od vrste krova, pa tako kao opciju imamo krovne nosače za crep Biber, zatim crep tipa Tondach ili Bramac, kao i krovne nosače sa produžnim vijcima za ostale tipove krova.

Takođe postoji i veliki izbor **dodatnog pribora** za pojedinu vrstu paketa (električni grejači, tečnost za punjenje sistema, solarne fleksibilne cevi i dr.).

Pregledan popis svih dostupnih paketa zajedno sa cenama možete dobiti u Vaillant Predstavništvu, pa Vas molimo da nas slobodno kontaktirate!

**Napomena:** Ponudeni paketi nisu zamena za pravilno projektovan sistem. Solarne sisteme moguće je proširiti (nadograditi) za veće zahteve u pripremi PTV kao i veće sisteme grejanja.



Pogled ispod omotača rezervoara auroSTOR VPS SC 700



## Prezentacija na Mašinskom fakultetu u Beogradu

I ove godine Vaillant je u saradnji sa profesorom Živanovićem organizovao prezentaciju za studente završnih godina Mašinskog fakulteta.

Vaillant kao vodeći evropski brend u tehnici grejanja, pored dokazanog kvaliteta i prepoznatljivosti može se pohvaliti odličnim odnosima i visokoj prisutnosti kod partnera.

Kao što je cilj upoznavanje što većeg broja krajnjih korisnika sa kvalitetom naših uređaja, tako je i vrlo bitno upoznati i buduće projektante sa svim karakteristikama naših aparata.

I ove godine povod za takvu edukaciju bila je prezentacija

na Mašinskom fakultetu, gde je velikom broju studenata i njihovim profesorima sa smerova termotehnika i termoenergetika prezentovan istorijat firme Vaillant, novine u proizvodnom programu, a dobar deo prezentacije bio je posvećen gasovodnoj mreži.

Cilj ovakvog koncepta bio je upoznavanje studenata sa celokupnim gasnim sistemom počevši od distributera gasa pa do

krajnjeg korisnika. Ispostavilo se da su predočene teme bile veoma interesantne i za studente, tako da je da prezentacija tekla u oba smera, sa dosta interesantnih pitanja i rezultovala je zadovoljstvom profesora, studenata i predavača.

Nadamo se da smo uspeali da još jednu generaciju budućih kolega upoznamo sa raznovrsnošću ponude i kvalitetom uređaja robne marke Vaillant.



Prezentacija Vaillanta u Visokoj tehničkoj školi

## Prezentacija u Požarevcu

**Savez društava inženjera i tehničara opštine Požarevac (SDITOP) organizovao je u prostorijama Visoke tehničke škole jednodnevni seminar iz oblasti gasne tehnike.**

**Predstavljeni su brojni projekti iz ovog domena, a podrazumeva se da je i Vaillant bio prisutan.**

Požarevac je kulturno-ekonomski centar Stiga i privredni centar ovog regiona Srbije. Ovaj grad još nije gasifikovan, ali sve je bliži dan kada će i korisnici u gradu ispod Čačalice moći da se greju na gas. Ova problematika je posebno postala aktuelna nakon nalaženja prirodnog gasa kod sela Ostrovo kod Kostolca.

Savez društava inženjera i tehničara opštine Požarevac (SDITOP) je organizovao seminar vezan za gasnu tehniku na kome su kolege iz struke projektantima iz Požarevca i okoline pokušali da približe problematiku vezanu za gasnu tehniku.

Vaillant je, kao što mu i dolikuje, uzeo učešće u ovom skupu i

predstavio se auditorijumu.

Upoznali smo prisutne sa našom firmom i proizvodima koje krasi logo zeca. Definitivno smo zaintrigirali prisutne, budući da je na prigodnom koktelu koji je upriličen posle prezentacije bilo zaista puno pitanja za prisutne inženjere iz Vaillanta.

Sa ljubaznim domaćinima iz SDITOP-a smo se dogovorili da ćemo obavezno biti uz njih i svaki sledeći put kada se budu organizovale ovakve prezentacije. Nadamo se da će takvih prilika biti još dosta, kao i da će uskoro Požarevljani koristiti naše gasne kotlove ne samo na propan-butan, već i na prirodni gas iz gasovoda.



Detalj iz Loznice

# Prezentacija u Loznici

**U saradnji sa Lozničkom firmom Instalterm 25.02. ove godine održana je prezentacija Vaillantovog proizvodnog programa iz oblasti obnovljivih izvora energije. Grupi od oko 40 investitora i projektanata prezentovana je osnovna problematika i upoznati su sa Vaillantovim rešenjima vezanim za toplotne pumpe i solarne sisteme.**

Loznica je grad u kojem su krajnji korisnici već odlično upoznati sa Vaillantom i znaju da od naše firme mogu očekivati samo najbolja rešenja. Veliki broj Lozničana već se odavno greje našim kotlovima i hladi našim klimama.

Stoga ne čudi ni činjenica da u ovom gradu Vaillant ima veliki broj saradnika, dva ovlašćena servisa kao i nekoliko firmi koje su članovi Kluba Instalatera Vaillanta (KIV-a).

Upravo je Instalterm firma koja je učlanjena u KIV, a o ozbiljnosti ove firme sa kojom se pristupa poslu govori i ovaj članak.

Naime, vlasnik firme Instalterm Goran Vasiljević nas je kontaktirao sa namerom da se ova prezentacija održi. Naravno da je Predstavništvo izašlo u susret, a rezultat je upravo održana prezentacija u

Loznici. Posetioci prezentacije su bili veoma zainteresovani za materiju, budući da je posle same prezentacije bilo još puno pitanja vezanih za obnovljive izvore. Drago nam je da smo uspjeli da učesnicima prezentacije približimo ovu materiju, a ovom prilikom se zahvaljujemo i gospodinu Goranu na gostoprimstvu i odlično organizovanoj prezentaciji.



Zajednička slika ispred fabrike DemirDöküma

# Poseta Demir Dökümu

**Početkom marta ove godine posetili smo najmlađeg člana Vaillant Grupe, tursku kompaniju Demir Döküm.**

Kompanija DemirDokum osnovana je davne 1954. godine kao Koc Group i osnovna vodilja je bila kvalitet pre svega, što je uslovalo da kompanija zauzme vodeću poziciju u oblastima grejanja, hlađenja i ventilacije na turskom tržištu. Ovo su bili prirodni uslovi za kvalitetno poslovanje, koje je prepoznao i Vaillant Group i 2007 godine došlo je i do kupovine većinskog paketa akcija firme.

Preobražaj DemirDokuma od 2007. godine je intenziviran i sada predstavlja savremenu fabriku sa visokim potencijalom. Gasifikacija velikog dela Turske, kao i prepoznatljiv i opravdan nastup kompanije sa sloganom "We are the market leader in every product that we produce", doveli su do toga da DemirDokum sa prodajom na

domaćem tržištu učestvuje sa 70%, dok se preostali deo odnosi na izvoz u 53 zemlje, uključujući i Srbiju.

Proizvodna gama obuhvata uređaje za kompletan sistem grejanja, hlađenja i klimatizacije. Tu su panelni radijatori, zidni gasni kotlovi, gasni protočni grejači vode, stabilni kotlovi, rezervoari tople vode, električni bojleri, klima uređaji.

Kao što je u narodu poznato da se dobar glas daleko čuje, tako je i deo palete proizvoda našao mesto na našem tržištu. Sve to je dalo povoda i za posetu Vaillant tima iz Srbije kolegama iz Turske. Prepoznatljivo gostoprimstvo turskog tima samo je bilo uvod u otkrivanje veličine DemirDokuma. Upoznali smo dobar deo pogona smeštenog u

Bozuyuk-u gde proizvodni pogoni zauzimaju 41.550 m<sup>2</sup> zatvorenog i 81.000 m<sup>2</sup> otvorenog prostora. Ovde smo se uverili u već nevedene priče o kvalitetu i poslovnosti, što je predstavljalo vrlo prijatno iznenađenje. Vrlo upečatljiva je bila i struktura zaposlenih, gde većinu čine mladi i ambiciozni ljudi. Obišli smo pogone za proizvodnju panelnih radijatora, gasnih uređaja, rezervoara tople vode, klima uređaja gde su u velikoj meri obnovljene i uvedene nove, savremene proizvodne linije.

Kao završnica naše mini turneje bio je obilazak novog logističkog centra u Sekerpinar-u, koji nas je svojom impozantnošću i kapacitetom (~50000m<sup>2</sup> skladišnog prostora i 39 pristupnih rampi za kamione) ostavio bez reči.



# 39. Kongres o Klimatizaciji, grejanju i hlađenju (KGH)

U beogradskom Centru Sava od 03. do 05. decembra 2008. godine održan je 39. Kongres KGH. Ovaj tradicionalni kongres je ove godine imao rekordni broj izlagača, što samo govori o važnosti ovog skupa. Na starom mestu posetioci su mogli da pogledaju i štand Vaillanta.

Kao i svake godine, prva sreda, četvrtak i petak u decembru mesecu rezervisani su za Kongres o Klimatizaciji, grejanju i hlađenju. Ponovo je tri dana u Sava Centru bilo rezervisano za firme iz ove oblasti, koje su se predstavile na svojim štandovima i putem prezentacija. I ovaj kongres je Vaillant iskoristio tako što se predstavio štandom na već poznatoj lokaciji, kao i jednom veoma posećenom prezentacijom za projektante.

Odlučili smo se da ovog puta na štandu prikazemo Vaillantovu toplotnu pumpu geoTHERM u kombinaciji sa ventilokonvektorima Saunier Duval. Saunier Duval je firma u okviru Vaillant Grupe sa sedištam u Vittoriji (Španija), u kojoj se proizvode Vaillantove klime, čileri i ventilokonvektori. Upravo za ovu kombinaciju smo se odlučili ne samo da bi upoznali posetioce

sa programom Saunier Duvala, već i da bi podvukli činjenicu, da se Vaillantove toplotne pumpe osim za grejanje objekata i pripremu potrošne tople vode, mogu koristiti i za pasivno hlađenje objekata upravo preko ventilokonvektora. Kako bi zaokružili uređaje iz oblasti obnovljivih izvora energije, predstavili smo i novi Vaillantov vakuumski solarni kolektor.

Drago nam je da je štand bio veoma dobro posećen, tako da su prisutni ljudi iz Vaillant Predstavništva uvek imali pune ruke posla, čak i kada ih je bilo po trojica na štandu. Posetili su nas organizovano studenti sa Mašinskog fakulteta Univerziteta u Beogradu, a bilo je i organizovanih grupa iz mnogih gradova širom Srbije. Podrazumeva se da veliki broj Vaillantovih ovlašćenih servisera, kao i instalatera članova KIV-a nije propustio ovu priliku da poseti naš

štand. Naravno, ovaj događaj ne propuštaju ni brojni projektanti iz naše zemlje, tako da smo imali dosta kontakata i sa njima, o čemu svedoči i veliki broj podeljenih projektantskih podloga i projektantskih diskova discOVER.

Kad smo već kod projekatana, razume se da smo i ove godine organizovali prezentaciju u Japanskom salonu Centra Sava, kako bi ih bliže upoznali sa novitetima iz kuće Vaillant. Ove godine smo fokus stavili na obnovljive izvore energije. Tako je posle uvodnog kratkog predstavljanja noviteta u Vaillantu, veći deo prezentacije bio posvećen toplotnim pumpama i mogućnošću pasivnog hlađenja objekata. Da smo definitivno pogodili temu, potvrđuje i činjenica da smo nakon prezentacije na prigodnom koktelu sa mnogim kolegama još produbili temu i još više ih zainteresovali za toplotne pumpe.



Prezentacija Vaillanta u Japanskom salonu je bila odlično posećena



Na prezentaciji je bilo najviše reči o toplotnim pumpama



Na štandu je prikazan deo proizvodnog programa Vaillanta i Saunier Duvala

# Atmosferski regulator calorMATIC 430

Prodaja regulatora sa spoljašnjim senzorom poslednjih godinu dana značajno je porasla, što govori da je tržište upoznato sa svim prednostima koje ova vrsta regulacije omogućava.

Uzevši u obzir da se atmosferski regulatori najčešće koriste za jedan ili dva kruga grejanja, u prvom planu je VRC 430. Potrebno je napomenuti da se u zavisnosti od tipa uređaja koriste i različiti atmosferski regulatori, odnosno VRC 430 moguće je spajati sa uređajima koji imaju elektronsku ploču eBUS (atmoTEC, turboTEC, ecoTEC, ecoCOMPACT, auroCOMPACT i ecoCRAFT).

U obimu isporuke uređaja calorMATIC 430 dobija se i regulator, spoljašnji senzor i konektor za priključivanje spoljašnjeg senzora na elektronsku ploču uređaja eBUS. Navedenim uređajem moguće je upravljati jednim direktnim krugom grejanja, a regulator je moguće integrisati direktno u uređaj ili ga postaviti na zid. Kada je integrisan u uređaj, nije moguće upravljati sa sistemom grejanja u zavisnosti od sobne temperature. U slučaju potrebe da se sistemom upravlja u

zavisnosti od sobne temperature, na zid je neophodno postaviti regulator i **uključiti funkciju sobnog termostata.**

Regulacija omogućava vremensko upravljanje sistemom:

- grejanja (tri vremenska programa za periode grejanja sa mogućnošću podešavanja različitih temperatura za svaki period posebno),
- pripreme potrošne tople vode (programiranje perioda za pripremu PTV u rezervoaru na zadatu temperaturu),
- cirkulacionom pumpom PTV (neophodan **modul VR 40** za električno napajanje pumpe).

U situacijama kada je potrebno upravljati sa dva kruga grejanja (jedan direktan i jedan mešajući), regulacija VRC 430 proširuje se **modulom VR 61** pomoću koga se upravlja pumpom direktnog kruga, pumpom i mešajućim ventilom drugog kruga grejanja uz

mogućnost upravljanja cirkulacionom pumpom PTV.

Ako se VRC 430 upotrebljava za upravljanje jednim krugom grejanja u zavisnosti od sobne temperature, tada se za drugi krug može koristiti **termostat VR 81.**

Dodatna mogućnost regulatora VRC 430 je upravljanje solarnim sistemom za podršku zagrevanju potrošne tople vode i bazensku pripremu vode, za šta je potrebno proširenje putem **modula VR 68.**

Zanimljiva verzija svakako je i **calorMATIC 430f** koji sadrži i prijemnik koji se montira direktno u uređaj, čime se ostvaruje bežična komunikacija između uređaja i regulatora koji se montira na zid. Kod navedene verzije mogu se koristiti svi navedeni moduli za proširenje kao i za calorMATIC 430.



calorMATIC 430 moguće je spajati sa uređajima koji imaju elektronsku ploču eBUS



Reprezentativna poslovna zgrada Energy Neta u Kaću

# Predstavljamo Vam Energy Net

Početak kao i svaki drugi, težak, pozicija ista. Energy Net i Vaillant zajedno se kreću ka osvajanju tržišta Srbije, tako bi to nekako zvučalo 12 godina unazad...



**ENERGYNET**  
DOBRA ODLUKA ZA GREJANJE

Od prethodnog predstavljanja Energy Net-a u Vaillant plusu i priči o imenu kompanije, početku saradnje sa Vaillantom, uslovima za rad, motivaciji i planovima u budućnosti prošlo je pune četiri godine.

Posle četiri godine, saradnja sa Vaillantom traje i danas. Mnogo se ulaže u uslove za rad, motivacije ne nedostaje, planovi se ispunjavaju, konkretno mnogo se toga radi tj. uradilo i mnogo se toga menja tj. promenilo.

Danas, Energy Net kao ovlašćeni uvoznik Vaillanta, distribuira na tržištu Srbije više od 50% uređaja, odnosno opreme ovog renomiranog proizvođača.

Kroz svoj dugogodišnji razvoj od male porodične firme saradnjom sa Vaillantom, uključujući i uvećavajući svoje sopstvene resurse, u ovom trenutku se svrstava među najjače srpske kuće iz oblasti grejanja. Poslovanje se koordinira iz reprezentativne poslovne zgrade

Energy Neta u Kaću koja je useljena 2005 godine. Poslovanje i način razmišljanja Energy Neta oblikuje sektor prodaje, distribucije, marketinga, finansija, logistike, nabavke i tehničke podrške, sve to pod rukovodjenjem Gorana Jevtića i Aleksandra Jovičića.

U privređivanje je uključeno 102 zaposlenih, raznih obrazovnih profila, od čega je više od polovine sa visokim ili višim obrazovanjem.

Ponos upravne zgrade je prelepo ureden salon i zasigurno najopremljeniji školski centar u regionu. Kroz njega su prošle hiljade polaznika kurseva instalacija kotlova, serviseri i projekatanta. Mnogi su ostali verni tom programu i postali nasi najvažniji partneri a pre svega prijatelji.

Zahvaljujući aktivnostima u školskom centru, danas su vrata otvorena svima koji su željni novih znanja i aktuelnostima u termotehnici. Naime, partnerima, prijateljima a i potencijalnim

budućim partnerima, otvorena je mogućnost da zajedničkim radom idemo napred, pobeđujemo i uvećamo Energy Net porodicu. Sa rastom firme rasli su i zahtevi partnera, tako da Energy Net danas ima širok asortiman opreme koju distribuira na tržištu Srbije, od koje Vaillant naravno ima najveći udeo. Zahvaljujući dobrom lageru koji je smešten u dva priručna, pet redovnih i jedan veliki magacin, ukupne površine 9500 kvadratnih metara, malo je verovatno da nismo u mogućnosti da brzo odgovorimo na bilo kakav zahtev, odnosno potrebu tržišta za opremom Vaillant. Da bi odgovor na zahteve potrošača podigli na još viši nivo približili smo se kupcima preko svojih partnera otvaranjem novih prodajnih objekata i magacinskih prostora. Širom Srbije Energy Net posluje sa istom filozofijom da svaki kupac za svoj novac zadovolji svoje potrebe i bude siguran u kvalitet i funkcionisanje opreme odnosno sistema.



Servisni centar Energy Neta nalazi se samo na par koraka od centrale



Centralni magacini Energy Neta se nalaze samo par stotina metara dalje niz ulicu



Ovako izgleda edukacioni centar u Energy Netu



Vaillantova oprema na štandu Energy-neta na Sajmu tehnike



Sa jednog od predavanja na prošlogodišnjem Sajmu tehnike u Beogradu



Izložbeni salon Vaillantove opreme u holu upravne zgrade Energy Neta

Pored široke partnerske distributivne mreže, otvorili smo i poslovne jedinice širom Srbije: u Subotici, Vršcu, Beogradu, Kragujevcu, Sremskoj Mitrovici, Užicu, Jagodini i Somboru, preko kojih distribuiramo prodajni asortiman i Vaillantove proizvode. Interesanto je da smo bez obzira na zdravu konkurenciju koja se pojavila proteklih godina i dalje ostali najozbiljniji distributer Vaillantovih proizvoda na teritoriji naše zemlje.

Posebnu pažnju posvećujemo instalaterima, trudimo se da ih edukujemo u našem školskom centru, gde se pored sale za predavanja nalazi i laboratorija sa uređajima na kojima se vrše treninzi za sticanje novih saznanja.

Zahvaljujući ovim treninzima i ljudima u firmi koji su zaduženi da ovo funkcioniše, u mogućnosti smo da svo znanje prenesemo našim partnerima kako bi puni samopouzdanja mogli, preko prodaje i post-prodajne podrške, da zadovolje potrebe svojih klijenata.

Predstavljanje na sajmovima je jedna od naših mnogobrojnih aktivnosti u kojima se kompanija predstavlja široj

javnosti. Najznačajniji su nam sajam gredevinarstva i tehnike, na kojima značajno mesto i pažnju posvećujemo Vaillant. Trudimo se da posetiocima predstavimo Vaillantove sisteme i tehnologiju, u najboljem izdanju, na način koji zaslužuju.

Tokom našeg poslovanja uvek smo ulagali u promociju i marketing Vaillanta i zahvaljujući poslovnoj politici Energy Net-a to se i nadalje neće promeniti.

Od aktivnosti treba svakako istaći doprinos Energy Net-a aktivnostima Vaillantovog Infomobila, koji se održava svake godine, gde smo uz saradnju sa partnerima napravili veliki broj uspešnih Vaillant promocija, kako bi proizvode približili krajnjem potrošaču. Pored toga rad na Vaillant Infomobilu praćen je sa kadrovima visokog tehničkog znanja i pripremljenih za tu vrstu komunikacije. Sav taj rad je dao rezultate, što potvrđuju i građani Srbije.

Svakako moramo i napomenuti naše planove za budućnost, koji podrazumevaju rast i razvoj Energy Net-a, otvaranje novih poslovnih

jedinica, proširivanje asortimana proizvoda, rad u našem školskom centru, tj. rad sa partnerima, saradnicima, instalaterima, serviserima i projektantima.

U saradnji Vaillanta i Energy Neta organizovana je i obučena velika servisna mreža. Takav nivo obučenosti i organizacija servisne mreže u Republici nema konkurenciju, nastavljen je saradnjom sa Vaillant Predstavništvom u Beogradu. Danas kad pogledamo protekle godine i vidimo koliko truda i energije je uloženo u servisnu mrežu i kako se danas vodi računa o funkcionisanju i edukaciji serviseri, sa sigurnošću možemo reći da je to skoro savršeno.

U našoj firmi servisni deo posla obavlja Energy Net - servis. On ima dva pravca delovanja. Jedan je puštanje u rad, a drugi je održavanje ugrađenih uređaja. Naši serviseri, koji su kvalifikovani za održavanje i servisiranje gasnih i ostalih Vaillant uređaja, obučeni su na internim obukama koje su organizovane u Školskom centru Energy Net-a i Vaillantovom Predstavništvu u Beogradu.



Praktikum školskog centra za obuku partnera za rad na uređajima Vaillanta i Protherma



Magacin sa uređajima Vaillanta je uvek pun robe





Vaillantov štand je dominirao halom 8 sajma ISH

Svake dve godine se u Frankfurtu održava veliki sajam ISH, jedan od najvećih svetskih sajmova vezanih za klimatizaciju, grejanje i hlađenje.

Vaillantovo Predstavništvo u Beogradu je ovu priliku iskoristilo da 60 partnera povede na put za Nemačku. Osim posete Sajmu, posetili smo i Vaillantovu novu fabriku i magacin, a stigli smo da se i dobro zabavimo.

## Poseta sajmu ISH

Ovogodišnji sajam ISH se održao od 10. do 14. marta. Tim povodom Predstavništvo Vaillanta u Beogradu je odlučilo da povede 60 partnera na interesantan put u Nemačku. Partneri su podeljeni u dve grupe, a putovanja su trajala po tri dana. Kao i uvek, trudili smo se da i ovo putovanje ostane u lepom sećanju našim partnerima i da ga učinimo što raznovrsnijim.

Odmah po sletanju uputili smo se u Ski halu u Neussu. Ova hala zaista deluje impozantno, budući da je zaista veliki prostor pokriven snegom, a posetioci mogu da se odluče da li će se spuštati skijama, snowboardima ili sankama. Tu je i žičara za lakše penjanje na vrh skijališta. U pauzama između spustova mogli smo da se okrepimo kuvanim vinom kojim su nas, uz perece i rakiju dobrodošlice, poslužili naši ljubazni domaćini. Posle dogovština na snegu i druženja na sankama imali smo organizovanu večeru u restoranu

ski hale, gde nas je čekao zaista obilan i ukusan obrok. Za prvo veče je bilo dovoljno aktivnosti, tako da smo iz ski hale otišli pravo u hotel u Düsseldorfu gde smo se odmorili i pripremili za nove akcije koje su nas čekale u naredna dva dana.

Drugog dana smo se nakon doručka u hotelu odmah autobusom odvezli do najmlađe Vaillantove fabrike na svetu. To je novi proizvodni pogon naše firme u Gelsenkirchenu, gde se proizvode naši pločasti solarni kolektori, kondenzacioni kotlovi ecoTEC i ecoCRAFT, sistem za ventilaciju recoVAIR, kao i toplotne pumpe geoTHERM. Videli smo da je dobar deo proizvodnje automatizovan, tj. da veliki deo posla rade mašine i roboti, a zaposleni samo nadgledaju radove. Osim proizvodnje, ovde se naravno svaki kolektor i svaki uređaj odmah i ispituje, kako bi do krajnjeg korisnika došao sigurno ispravan aparat.



Ispred fabrike u Gelsenkirchenu



Sa posete magacinu u Neussu



Nakon fabrike smo se opet malo vozili autobusom, a sledeća destinacija je bio Vaillantov novi magacin u Neussu, koji je tamo preseljen iz Hildena. Tu smo posle zajedničkog ručka krenuli u razgledanje i svi zajedno konstatovali koliko je u stvari velik ovaj magacin i koliko je velika količina robe koja ovde svakodnevno prođe. Ogromne hale pune pedantno složenih Vaillantovih uređaja su nas jednostavno ostavile bez daha. Još kada se za koji mesec i rezervni delovi presele u ovaj magacin, biće još više robe i posla za Vaillantovce u Neussu.

Nakon povratka iz Neussa u Düsseldorf, imali smo vremena da se prošetamo centrom ovog grada, koji je jedan od najlepših u Nemačkoj. Bilo je i prilike za šoping kako bi naše najdraže kod kuće mogli da obradujemo nekom sitnicom. Nakon šetnje smo svi zajedno večerali u jednom tipičnom nemačkom restoranu, pivari "Zum Schiffchen". Veče je bilo rezervisano za posetu poznatom varijete teatru Apollo.

Na bini su se smenjivali artisti, pantomimičari i ostali zabavljači, koji su svojim veštinama mamili aplauze celog auditorijuma.

Trećeg dana smo se malo vozili poznatom nemačkom Inter-city železnicom (ICE). Naime, krenuli smo iz Düsseldorfa za Frankfurt kako bi posetili sajam ISH. Za mnoge je ovo bilo prvo putovanje ICE-om, tako da je bilo fotografisanja pored monitora koji prikazuje trenutnu brzinu voza od preko 300 km/h. Na Sajmu smo bili oko 11h, pa smo se nakon ostavljanja prtljaga na garderobi uputili pravo na štand Vaillant. Pretpostavljate već da je Vaillantov štand bio među najvećim i najbolje opremljenim štandovima na celom sajmu. Poseban akcenat bio je na toplotnim pumpama, a naravno da su posetioци mogli da se upoznaju sa celim proizvodnim programom naše firme, od kotlova, preko klima uređaja, solara i mikrokogeneracije do automatike i vnetDIALOGa. Na štandu su nas dočekale i kolege iz Vaillant Predstavništva u Zagrebu, koji su naše goste proveli kroz

štand. Iskoristili smo priliku da posetimo i štand Demir Döküma, najmlađeg člana Vaillant Grupe, a posle toga smo svi imali zajednički ručak, nakon čega su svi imali dovoljno slobodnog vremena da obidu ostale interesantne štandove na Sajmu. Sa sajma smo se direktno uputili na aerodrom i malo posle ponoći smo se vratili na početnu tačku našeg putovanja - aerodrom Nikola Tesla u Beogradu.



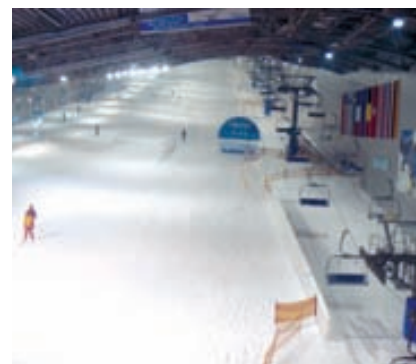
I sami smo testirali Vaillantove solarne kolektore



Između hala frankfurtskog sajma saobraćaju Vaillant autobusi



Grupna slika ispred Apollo teatra



Jever Ski Hala u Neussu deluje zaista imponantno



Dobrodošlica u holu Jever Ski Hale



Pogled na jedan deo magacina Vaillant u Neussu



Sa skijanja i sankanja u Jever Ski hali



Pozdrav iz Katschberga

# Workshop sa uvoznicima u Katschbergu

Februara ove godine Vaillant Predstavništvo je organizovalo workshop za menadžere svoja tri uvoznika za područje Srbije. Workshop je održan u Katschbergu (Austrija) i trajao je 5 dana. U predivnom ambijentu hotela Hinteregger i ovog alpskog mesta smo još bolje upoznali Vaillantov proizvodni program i zajedno odgovorili na mnoga pitanja.



Ispred ulaska u hotel Hinteregger



Ekipa sa časova skijanja

Predstavništvo Vaillanta u Beogradu je ovog februara realizovalo ideju da sa glavnim menadžerima svojih uvoznika organizuje jedan workshop u tišini mirnog alpskog mesta Katschberg. Ceo događaj je zamišljen tako, da za tri dana prezentujemo našim partnerima sve novitete u proizvodnom programu Vaillanta, kojih je i ove godine bilo mnogo, naročito u oblasti obnovljivih izvora energije.

Tako smo za ova tri dana izvršili tehničke i komercijalne prezentacije vezane za toplotne pumpe, solarne sisteme, klima uređaje i čilere, kondenzacione kotlove... Raduje nas činjenica da su svi učesnici workshopa aktivno učestvovali u diskusijama i dali svoj veliki doprinos uspehu celog događaja.

Naravno, imali smo i ponešto slobodnog vremena na raspolaganju, što smo iskoristili da usavršimo naše skijaške veštine. Neki su učinili svoje prve korake na skijama, a oni iskusniji su se provozali velikim brojem ski staza koje su bile na raspolaganju. Sam hotel Hinteregger je takođe bio otkrovenje za sebe, budući da smo i u okviru hotela mogli odlično da se provedemo. Na raspolaganju nam je bio velnes centar sa brojnim bazenima, saune, parna kupatila, fitnes centar, solarijum i puno drugih sadržaja.

Kao rezime, možemo samo da konstatujemo da su svi učesnici workshopa u Austriji bili prezadovoljni i da nose odlične utiske sa ovog zajedničkog druženja. Posebnu zahvalnost od strane svih nas zaslužili su Mario Opačak i Gojko Šimunović iz Predstavništva Vaillanta u Zagrebu koji su svojim prisustvom uveličali ovaj događaj, a svojim znanjem i iskustvom oplemenili radni deo workshopa.



Sa jedne od zajedničkih večera



Panorama Katschberga



Slika za uspomenu pred polazak kući



Grupna slika ispred maskote Katschberga



Atmosfera sa radnog dela workshopa

# Prve Vaillantove toplotne



Od početka projekta do puštanja u rad Vaillantovi tehničari prate proces



Za instalaterske radove u Izbenici je bila zadužena firma Ami monter, naravno uz pomoć g. Tasića iz Predstavništva

**Prednosti korišćenja besplatne toplotne energije iz zemlje su očigledne. Troškovi grejanja su nekoliko puta niži u odnosu na klasično korišćenje električne energije za zagrevanje objekta, a zatim, za istu količinu toplotne energije, imamo višestruko niže emisije štetnih gasova, pa se time doprinosi i očuvanju životne sredine. Prve Vaillantove toplotne pumpe su već našle svoje korisnike u Srbiji.**

Da bismo mogli efikasno iskoristiti toplotnu energiju iz zemlje, Vaillant je usavršio tehnologiju toplotnih pumpi i razvio posebnu paletu proizvoda koju je nazvao geoTHERM. Ovim proizvodima, moguće je koristiti toplotnu energiju iz zemlje preko toplotnih pumpi zemlja/voda VWS, zatim energiju iz podzemnih voda, preko toplotne pumpe voda/voda VWW i na kraju toplotnu energiju vazduha je moguće iskoristiti preko toplotne pumpe vazduh/voda VWL.

Nakon niza uspešnih promotivnih nastupa, prvenstveno Sajma tehnike 2008, a zatim i velikog broja prezentacija koje su imale

za cilj da se stručnoj javnosti predstavi Vaillantov proizvodni program toplotnih pumpi, kao kruna napora, početkom decembra 2008. puštena je u rad Vaillantova toplotna pumpa VWS 141/2.

Besplatnom energijom iz zemlje prvo su počela da se greju deca iz osnovne škole u Izbenici kod Varvarina. Iako su prvobitna istraživanja raspoloživih resursa pokazala, da na tom području raspolažu sa dovoljnom količinom podzemne vode, u ovom slučaju je ipak odabrana toplotna pumpa zemlja voda VWS 141/2. Podzemna voda se crpi iz jednog bunara, zatim se njena toplota, u posebno

projektovanom međuizmenjivaču, predaje na smešu etilen-glikola, i potom se pothladena za 3 stepena vraća u drugi bunar. Ovakvim načinom eksploatacije, preko dodatnog međuizmenjivača, znatno se olakšava održavanje toplotne pumpe ukoliko imamo podzemne vode čiji hemijski sastav nije pogodan za direktno korišćenje. COP faktor se kreće do 5,6. Ovaj broj pokazuje odnos dobijene i uložene snage. Posebna pogodnost, koju Vaillant pruža svojim korisnicima, jeste paket vnetDIALOG. Uz pomoć ovog Vaillantovog komunikacionog modula, moguće je pratiti rad i podešavati određene parametre, kako bi

# pumpe u Srbiji



Objekat Amadeo koji će se grejati i hladiti Vaillantovom toplotnom pumpom

toplotna pumpa uvek radila sa najvećom efikasnošću. Pored toga, korisnik u svakom trenutku može pogledati bilans rada toplotne pumpe i uveriti se koliko je energije uštedeo u prethodnom periodu.

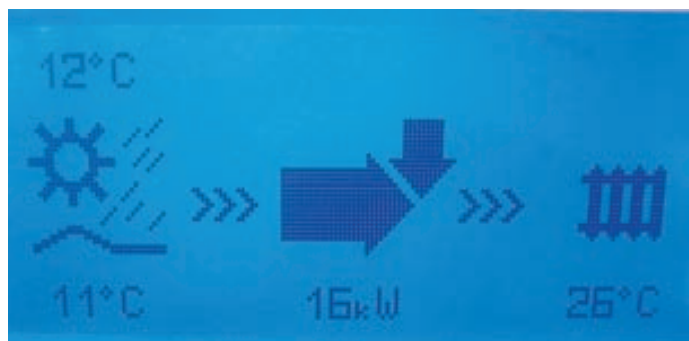
Drugi objekat koji će biti opremljen Vaillantovom toplotnom pumpom je stambena zgrada, čiji je investitor firma Kuće Beodom. Ova firma je prva pokrenula izgradnju jednog niskoenergetskog objekta, stambene zgrade Amadeo,

i u toku narednog meseca se očekuje useljenje u prvi od dva objekta.

Za zagrevanje, ali i za hlađenje objekta Amadeo, biće zadužena toplotna pumpa Vaillant VWS 300/2. Ovaj model toplotne pumpe zemlja-voda, toplotne snage 30 kW, crpi toplotnu energiju iz zemlje, preko 5 geotermalnih sondi, dubine po 100 metara. Na ovaj način, u zimskoj sezoni, za zagrevanje cele stambene zgrade koristiće se do 6,5 kWh električne energije.

Leti će biti primenjen princip pasivnog hlađenja, kojim se koristi konstantna temperatura zemlje od oko 11°C, za rashlađivanje objekta bez dodatnog rada kompresora.

Utrošci energije za ovakav način rashlađivanja iznose par stotina vati po satu i namenjeni su pokretanju cirkulacionih pumpi u podnim i ventilokonvektorskom izmenjivačima. U letnjem periodu, toplotna pumpa će se koristiti i za zagrevanje centralnih rezervoara za potrošnu toplu vodu.



Na displeju toplotne pumpe je u svakom trenutku moguće očitati prinose



Toplotna pumpa u objektu Amadeo se napaja preko dubinske sonde

# 2009. - godina za dvostruko slavlje

## Naš zec slavi 110. rođendan

Remscheid, uskršnji ponedjeljak 1899. godine. Dok se deca igraju, Johann Vaillant uzima dnevne novine u kojima primećuje upečatljivu sliku - zec izlazi iz jajeta, a patuljci crvenih obraza i mnoštvo životinjica okupili su se oko jajeta i dive se ovom čudu. Johann Vaillant je oduševljen slikom i odlučuje se da otkupi prava na sliku. Tog uskršnjeg ponedjeljka započinje priča uspeha zaštitnog znaka marke Vaillant.

Od 1899. "zec u jajetu" krasi proizvode, kataloge i prospekte firme Vaillant GmbH. Od početka se iza ovog zaštitnog znaka krije profesionalan pristup i nezamenljiv profil brenda. Ono što je započelo u jednoj od hiljadu malih porodičnih firmi, ubrzo će postati pojam širom Evrope za simpatiju, inovativne proizvode najvišeg kvaliteta i kompetentan servis.

U dvadesetim godinama prošlog veka, pored znaka "zec u jajetu" logotip upotpunjava i reč "Vaillant". Time se pojačava efekat identifikacije brenda. Na taj način stvoreni su svi preduslovi koji se neće bitno menjati ni u jednoj od sledećih faza redizajna logotipa.

Logogrami sa životinjama mame oživljenju istih i to najčešće u formi crtanih likova. Vaillant 1935. poduzima prvi pokušaj poigravanja sa svojim zecom. U reklamnoj knjižici "Kraljevska priča o zecu" zec napušta svoje jaje i putuje kao crtani lik zeca kroz svet, odnosno kroz istoriju logotipa, pa tako uspeva da ubedi čak i kralja u prednosti tople kupke. Sedamdesetih godina prošlog veka pojavljuje se novo kreirani crtani lik zeca, koji ubrzo okuplja veliki broj obožavatelja. Od tada se Vaillantov zec ubraja u omiljene



životinje proizašle iz logotipa jednog brenda.

**Vaillant Zeko, srećan ti 110. rođendan!**

## Vaillant slavi 135. rođendan

Vaillant Group sa matičnim sedištem u Remscheidu, SR Nemačka, ubraja se u pionire među vodećim preduzećima iz područja tehnike grejanja u Evropi. Vaillant je jedina robna marka u Evropi koja nudi celokupan program za udobnost stanovanja i pripremu potrošne tople vode upotrebljavajući sve energente: gas, ulje, struju, zeolit (zeolit-toplotna pumpa), vodonik (gorive ćelije) kao i obnovljive izvore energije: solar i toplotu zemlje, vode i vazduha u sistemima toplotnih pumpi.

Vaillant Group proizvodi svoje uređaje u 14 fabrika širom Evrope, kao i u Kini za kinesko tržište. Ujedinjeno je 9 različitih proizvodnih

marki (Vaillant, Saunier Duval, Bulex, Glow-worm, ABRU, AWB, Protherm, Hermann, DemirDöküm), koje će i ubuduće biti moguće pronaći odvojeno na evropskim tržištima. Poslednja akvizicija 2007. bila je vodeća turska kompanija na području grejanja, DemirDöküm, sa kojom je proizvodni asortiman proširen i na radijatore.

Broj zaposlenih u Vaillant Group dostigao je skoro 13.500.

Vaillant Group je tržišni vođa u Francuskoj, Velikoj Britaniji, Španiji, Belgiji, Austriji, Češkoj, Srbiji, Hrvatskoj, Bosni i Hercegovini, Mađarskoj, Slovačkoj i Turskoj dok u Nemačkoj, Danskoj i Sloveniji

# 135. rođendan

zauzima broj dva, a u Italiji i Holandiji broj tri u tržišnom poretku. Vaillant je ujedno i najpoznatija marka u struci u Evropi.

Na svetskom nivou, Vaillant Group zauzima 8. mesto u poretku svih proizvođača grejanja i klimatizacije.

Ponosno obeležavamo 135 godina tradicije i kvaliteta proizvoda i usluga. Nadamo se da ćemo zajedno proslaviti još mnogo godišnjica!

**Srećan 135. rođendan Vaillanta!**