



- Sajam tehnike u Beogradu
- Akcija "Staro za efikasno"
- Toplotne pumpe - prvi rezultati
- ecoTEC - Vazuo-dimovodi



Dragi čitaoci,

Ispred nas je novi broj našeg i Vašeg Vaillant plusa. Veoma se radujem što Vam u ovom broju možemo predstaviti novu paletu solarnih

sistema. Veoma su veliki napori koje naša kompanija već duže vreme ulaže u razvoj i proizvodnju uređaja koji za svoj rad koriste obnovljive izvore energije. Takođe, radujem se i činjenici da Vam možemo predstaviti i neke konkretne rezultate u primeni naših toplotnih pumpi i solara. Prvi značajniji rezultati u primeni ovih uređaja nas sve zajedno

ohrabruju da uložimo još više snage i energije u razvoj i proizvodnju ovakvih uređaja i govori nam da se i kod krajnjih korisnika svest o energiji intenzivno menja.

Ovu jubilarnu 135-u godinu od nastajanja firme Vaillant, obeležili smo radno, uz veliki broj aktivnosti. U toku godine smo organizovali veliki broj obuka za instalatere (solarni sistemi, gasni uređaji i klime), servisere i projektante, obišli veći broj projektnih biroa i učestvovali na dosta sajmovia i kongresa.

Impressum

Vaillant plus izdaje:

Vaillant GmbH, Predstavništvo u Srbiji

Radnička 59, 11030 Beograd

tel: +381/11/3540-050

fax: +381/11/2544-390

www.vaillant.rs

info@vaillant.rs

Direktor Predstavništva u Srbiji: Zoran Biserčić

Uredništvo: Časlav Miličević, Dalibor Crnić, Jelena Đuranec
Pribetić, Rudolf Hakala, Ivana Kotrman, Nebojša Mišić, Boban Obradović, Mario Opačak, Branka Sitvuk, Saša Tasić

Priprema izdanja: Ivana Kotrman, Nebojša Mišić

Grafička priprema: Design studio Expositus

Lektorka: Martina Šolčić

Štampa: Stojkov Štamparija

Laze Nančića 34

21000 Novi Sad

Decembar 2009. godine

Besplatan primerak

tiraž: 2000 primeraka

ISSN: 1334-2010



Proizvodi

- 04 Vazduho-dimovodni sistemi
- 09 Solarni sistemi

Novosti

- 08 Akcija „Oktobar 2009“
- 18 „Staro za efikasno“

Partnerstva

- 12 Toplotne pumpe u pogonu
- 14 Predstavljamo firmu Termor



Ovom prilikom pozivam sve zainteresovane za obuke bilo koje vrste da se jave u Predstavništvo i da se dogovore oko termina.

Svi ste bili informisani, a deo Vas je i aktivno učestvovao u našoj akciji zamene „Staro za efikasno“. Akciju smo sproveli kako bi krajnjim korisnicima omogućili da na lakši način dođu do efikasnijeg uređaja, smanje svoje troškove, povećaju pouzdanost i sigurnost aparata. I rezultati ove akcije pokazuju visoku svest potrošača i njihovo nastojanje da

kupovinom Vaillant obzbede vrhunski komfor uz smanjenje troškova.

Na pragu smo Nove godine i naravno da su očekivanja svih nas od naredne godine velika. Nadamo se da će se dobar deo naših očekivanja i ostvariti i ovom prilikom želim Vam srećnu i uspešnu 2010. godinu!

Zoran Biserčić
Direktor Predstavništva



- 17 Prezentacije širom Srbije
- 20 Upoznajte BIR

Događanja

- 06 Certifikacija Vaillant Grupe
- 06 Forum OIE u Novom Sadu
- 19 Na danima Nemačke
- 22 Savetovanje Gas 2009
- 23 geoJETTING



- Sajmovi**
- 07 Sajam energetike
- 13 Sajam tehnike
- 19 Prezentacije Infomobilom

Edukacija

- 16 Obuke za solar



Zanimljivosti

- 24 Vaillant Open Pančevo
- 24 Gasifikacija Niša



Kondenzacija ecoTEC

Vazduho-dimovodni sistemi



Kako danas, kada se na tržištu pojavljuju proizvodi upitnog kvaliteta i funkcionalnosti, možemo prepoznati uređaj koji zadovoljava visoke standarde modernog tehnološkog doba?

Odgovor na to pitanje u tehnici grejanja i pripreme potrošne tople vode nije jednostavan. Uređaji svakako moraju biti energetski efikasni i ekološki prihvatljivi što nas dovodi do kondenzacione tehnologije o kojoj smo u više navrata pisali. Za postizanje što višeg stepena iskorišćenja potrebno je izvesti niskotemperaturni sistem grejanja. Važan segment koji mora biti zadovoljen je fleksibilnost pri instalaciji što je direktno povezano sa malim dimenzijama uređaja kao i različitim rešenjima za dovod vazduha i odvod dimnih gasova.

Upravo Vaillantovi zidni kondenzacioni gasni uređaji **ecoTEC** zadovoljavaju gore navedene uslove predstavljajući savršen izbor za novu stanogradnju i rekonstrukciju grejanja u starijim zgradama.

Upravo su rekonstrukcije etažnog grejanja u starijim zgradama izuzetno zanimljive iz razloga što je reč o uređajima koji imaju otvoreno atmosfersko ložište sa priključkom na klasične dimnjake koji su radeni od materijala koji ne zadovoljavaju današnje standardne i koji su u velikom broju slučajeva porozni i/ili dolazi do povrata dimnih gasova. Dodatna problematika vezana je uz smeštaj postojećih uređaja koji ili nemaju senzore za povrat dimnih gasova ili su smešteni u prostoru koji nije adekvatan za navedeni tip uređaja.

Gore navedeni razlozi za posledicu traže jednostavno ali funkcionalno i tehnički ispravno rešenje što za posledicu u prvi plan stavlja zidne kondenzacione uređaje ecoTEC. Osim malih dimenzija, visokokvalitetnih materijala komponenata (izmenjivač toplote od nerđajućeg čelika), značajno većeg iskorišćenja od 'konvencionalnih uređaja' maksimalna prednost ogleda se u priboru za dovod vazduha i odvod dimnih gasova pomoću kojih je moguća sanacija dimnjaka u starijim zgradama.

Uređaji ecoTEC predstavljaju savršen izbor za novu stanogradnju i rekonstrukciju grejanja u starijim zgradama



Sanacija se sprovodi po principu **nadpritisnog sistema** uz pomoć fleksibilne cevi **DN 100 PP** koja se montira i provodi kroz neispravan dimnjak, pa je u zavisnosti od prečnika dimnjaka moguće priključiti različiti broj kondenzacionih uređaja. Prečnik dimnjaka direktno je proporcionalan sa količinom vazduha koja se dobavlja što je neophodno za ispravan rad uređaja.

Upotrebom ovog sistema moguće je priključiti **od dva do pet uređaja na jednu vertikalu** sa toplotnom snagom od 11 kW do 24 kW (u tom području Vaillant proizvodi sedam različitih modela). Za priključenje na fleksibilnu cev DN 100 PP moguće je koristiti koaksijalne cevi Ø60/100 ili Ø80/125. **Maksimalna visina 'sanacione vertikale' iznosi do 25,0 m** ali zavisi od prečnika dimnjaka i toplotne snage uređaja koji se ugrađuju.

Kod primene ove vrste rešenja Vaillant je osigurao i sav potreban dimovodni pribor koji sadrži i **dimovodne zaklopke** za uređaje, kao i sve komponente dimovoda poput elementa za spoj koaksijalnog dimovoda na fleksibilnu cev, elementa za odvod kondenzata iz uređaja u fleksibilnu cev, skupljača kondenzata od celog sistema i čitav niz dodatnih elemenata za prilagođavanje sistema određenoj situaciji. Odluka Vaillantovih sistema svakako je činjenica da osim visokih performansi uređaja osiguravamo i rešenja za sve pozicije ugradnje.

Na Vama je da izaberete Vaillant, a mi ćemo Vam osigurati idealno rešenje.



Pogled ispod omotača uređaja ecoTEC



Detalj dimovodne zaklopke za uređaje ecoTEC



Detalj instalisane dimovodne zaklopke na cev za dovod vazduha potrebnog za sagorevanje



Sertifikacija Vaillant Grupe



Standarde ISO 9001 i ISO 14001 trenutno ima većina proizvodnih pogona iz Vaillant Grupe

Proces sertifikacije sistema kvaliteta i sistema za upravljanje zaštitom životne sredine u Vaillant Grupi uspešno je okončan. Osim standarda kvaliteta ISO 9001 koji već duže vreme poseduje, Vaillant Grupa dobila je i standard za upravljanje zaštitom životne sredine ISO 14001.

Standard kvaliteta ISO 9001 i standard za upravljanje zaštitom životne sredine ISO 14001 su međunarodno priznate, a ujedno i najpoznatije norme za pojedinu firmu. Pod nadzorom neutralne agencije LRQA (Lloyd's Register Quality Assurance) ispitivani su radni i proizvodni procesi kao i način na koji su standardi same Vaillant Grupe implementirani u celu firmu. Sve pohvale usmerene su ovom prilikom na račun savršene organizacije dislociranog menadžmenta, usmerenja na radne procese i korporativnu kulturu.

Standarde ISO 9001 i ISO 14001 zasad je dobila većina Vaillantovih proizvodnih pogona: Remscheid i Roding (Nemačka), Belper (Velika Britanija), Bozüyük (Turska), Nantes (Francuska), Skalica (Slovačka) i Vitoria (Španija). Ostali proizvodni pogoni dobiće svoje ISO standarde do kraja godine, a sve kao deo jedinstvenog standarda za celu Vaillant Grupu.

U budućnosti će se svake godine vršiti revizija uprave i proizvodnog pogona u Remscheidu i u tri nasumično izabrana pogona, a sve kako bi se osigurao dalji kvalitet poslovanja Vaillant Grupe.



Vaillant je bio jedan od partnera foruma

Treću godinu za redom u Novom Sadu organizovan je Forum o obnovljivim izvorima energije i energetske efikasnosti. Termin održavanja ovog skupa bio je 12. i 13. novembar, a dešavanje je prvog dana bilo koncentrisano u zgradi Izvršnog Veća AP

III Forum OIE

Vojvodina, dok smo drugog dana bili u Masters centru Novosadskog sajma. Kao i proteklih godina, Vaillant je opet uzeo aktivno učešće u radu foruma.

Prvog dana su se prisutnima obratili predstavnici ministarstava i ostalih relevantnih institucija, kao i predstavnici ambasada Danske, Švajcarske i Slovenije u našoj zemlji. Svi su bili veoma zadovoljni činjenicom da ovaj forum iz godine u godinu raste i biva sve uticajiji. Nakon uvodnih reči, predstavljeni su brojni radovi iz oblasti energetske efikasnosti i obnovljivih izvora. Svaki posetilac je dobio skroman poklon od naše firme, kao i literaturu vezanu za naše uređaje iz domena obnovljivih izvora energije.

Drugog dana, dešavanje se preselilo u Masters centar Novosadskog sajma. Među mnogim radovima i prezentacijama

našla se i Vaillantova prezentacija o mikrokogeneracionim uređajima ecoPOWER iz Vaillantovog proizvodnog programa. Posle prezentacije bilo je brojnih pitanja, a imamo i zainteresovanih potencijalnih kupaca ovog uređaja. Za kraj, svi smo zajedno posetili Sajam investicija i nekretnina i Sajam energetike koji su se paralelno sa forumom odvijali pod kupolama Novosadskog sajma.



Prvog dana Forum se održao u zgradi Izvršnog Veća AP Vojvodine



5. Međunarodni

Sajam energetike



Izgled štanda na kome smo nastupili kao suizlagači

Od 14. do 16. oktobra na Beogradskom sajmu održao se 5. Međunarodni sajam energetike. Vaillant je bio prisutan i na ovom prestižnom sajmu kao suizlagač na štandu Stručnog udruženja za distribuciju prirodnog gasa Vojvodine.

To je bila odlična prilika da Vaillant učvrsti i ovako čvrste veze sa distributerima gasa u Srbiji. Tu je bilo još dosta zanimljivih kontakata sa ostalim izlagačima i suizlagačima.

Sam štand se nalazio u centralnom delu hale 1, na reprezentativnom mestu sajma. Kao i uvek, imali smo puno posla, zato što Vaillant uvek izaziva veliko

interesovanje gde god da učestvuje. Pored Vaillanta na štandu stručnog udruženja za distribuciju gasa suizlagači su bili firme „Energy Net“-Kač, „Novi Sad gas“, „2. oktobar“-Vršac, „Feromont“-Stara Pazova, JP„Ingas“-Indija i „Konvex“-doo-Beograd.

Drugog dana sajma, 15.10, održana je stručna prezentacija u Sali 1 Beogradskog sajma u organizaciji Stručnog udruženja za distribuciju prirodnog gasa Vojvodine pod nazivom „Aktuelne teme na tržištu prirodnog gasa Srbije“. Na skupu su učestvovali Agencija za energetiku RS, Ministarstvo energetike, JP „Srbijagas“ i 35

distributera prirodnog gasa iz cele Srbije i naravno Vaillant GmbH. Na prezentaciji je bilo reči o: pravilima rada distributivnog sistema, postojećim izmenama „Zakona o energetici“, analizi postupka svodenja očitane na obračunsku zapreminu prirodnog gasa, kao i o strategiji restrukturiranja i privatizacije delatnosti distribucije prirodnog gasa u svetlu buduće organizacije tržišta gasa Srbije. Vaillant je obradovao učesnike skupa sitnim poklonima. Na samom kraju prezentacije je organizovan i prigodan koktel, a lepo druženje se nastavilo na štandu „Stručnog udruženja za distribuciju gasa Vojvodine“.



“Oktobar 2009”

Velika prodajna akcija

Tradicija je u Srbiji da početkom jeseni ljudi masovno počinju da razmišljaju o uvođenju grejanja ili reparaciji grejnog sistema. Na žalost u ovim kriznim vremenima ljudi su sve plićećeg džepa i sve ređe se odlučuju za gas. Zbog toga se Vaillant odlučio da napravi akciju „Oktobar“.

Akcija je krenula 15.09.2009. Na akciji su se našla dva modela. Prvi je naš najprodavaniji model VUW SOE 242-3. Taj model je bio na akciji od 15 %. Drugi model je kondenzacioni uređaj VUW INT 226/3-3. Akcija na ovom modelu je bila fenomenalnih 25%. Ali ni tu nije kraj. Na akciji su se našli i setovi za instalaciju kao i horizontalni dimovodni setovi (popust u skladu sa modelom uz koji idu ovi setovi -15% ili 25%).

Cilj akcije je bila i popularizacija kondenzacionih uređaja. Krajnji korisnici su mogli za relativno nisku cenu da dobiju uređaj

odličnog kvaliteta sa odličnim stepenom korisnosti. Ako se na to doda i ušteda na računu za gas u odnosu na konvencionalne aparate, mora se priznati da je akcija bila i više nego privlačna.

Za model VUW SOE 242-3 smo se odlučili da bude na akciji, zbog krizne situacije tj. Svetske ekonomske krize. Ovako izlazimo u susret kupcima koji bi se odlučili za gas, ali u ovom trenutku, zbog ekonomske situacije, ne bi mogli da priušte Vaillantov uređaj po standardnim cenama.

Mišljenja smo da je ova akcija krenula u najbolje vreme i da su naši uređaji tako bili dostupni svima. Mora se imati na umu i ekonomičnost i pouzdanost naših uređaja, da bi se sagledala objektivno naša akcija. Ovom matematikom bi se došlo da su uštede dosta veće od 15 ili 25%.

Zašto Vaillant?

Jer Oktobarska akcija nudi niske cene za savršen komfor i u Vašem domu!



Od 01.10.2009. počinje specijalna prodajna akcija 2 modela Vaillantovih gasnih kotlova, u kojoj nudimo veliki popust na sledeće modele uređaja:

Popust 25% - Kondenzacioni gasni kotao VUW INT 226/3-3

Popust 15% - Konvencionalni gasni kotao VUW 242/3-3

Akcijom su obuhvaćeni i horizontalni dimovod Ø 60/100 i spojni set.

Akcija traje do 15.11.2009!

Više detalja na: www.vaillant.rs ili kod ovlašćenog Vaillant partnera u Vašem mestu.

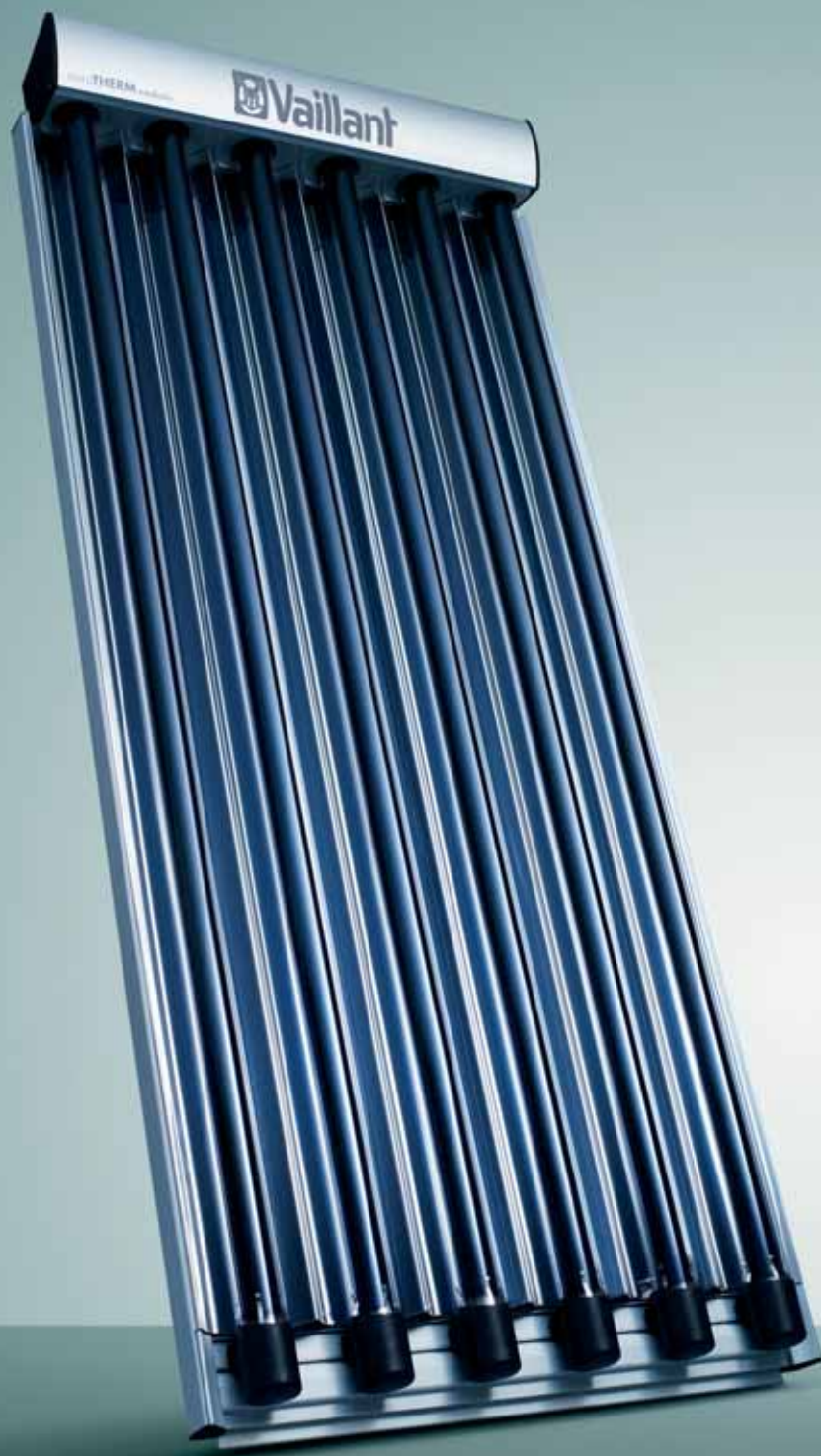
■ Grejanje ■ Klimatizacija ■ Nove energije

Jer **Vaillant** misli unapred.



Solarni sistemi

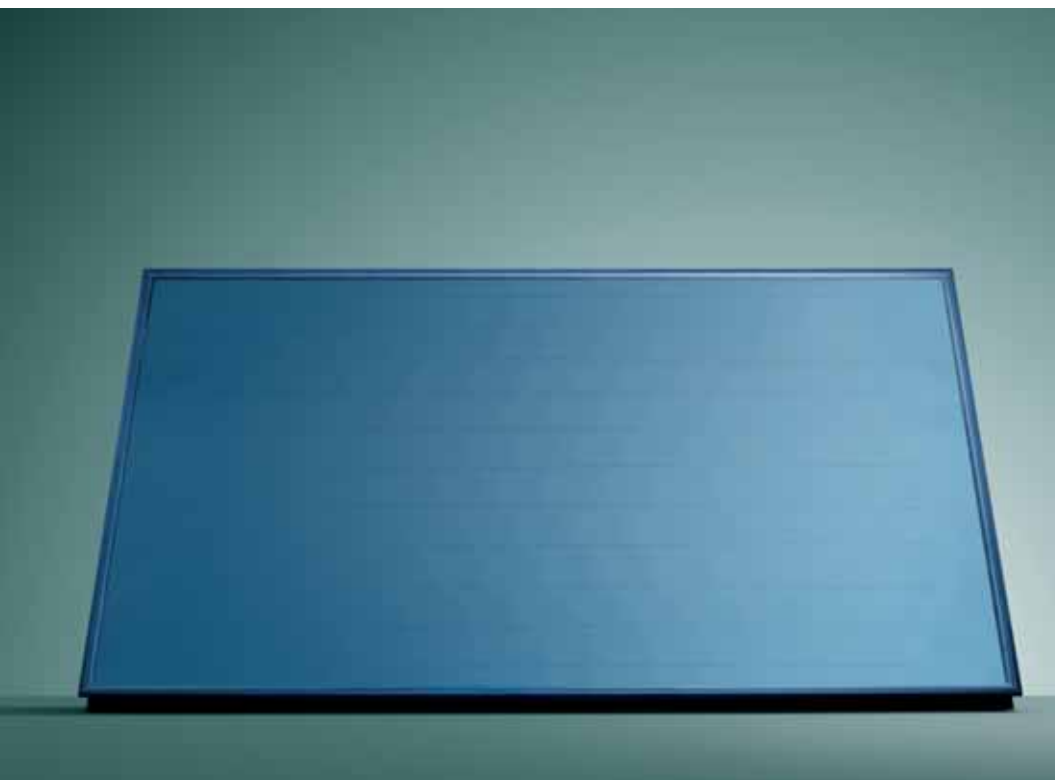
Novi proizvodni program



U dosadašnjim brojevima Vaillant plusa, ali i putem drugih medija, često smo pisali o solarnim sistemima navodeći prednosti njihovog korišćenja (stalan rast cena „konvencionalnih“ energenata, emisija štetnih gasova, sigurna dostupnost i dr.) za pripremu PTV, grejanje, pripremu bazenske vode i dr. Takođe smo isticali sve prednosti geografske pozicije Srbije ali i nedovoljnog korišćenja navedenog oblika energije na našem prostoru.

Različiti zahtevi krajnjih korisnika odnosno vrste grejanja kao i zahtevi za PTV dodatni su izazov za solarne sisteme i samim tim potreban je čitav niz različitih rešenja kako bi konačno rešenje bilo „idealno“. Vaillant je danas proizvođač solarne opreme sa najširim proizvodnim programom (termosifonski sistemi, „drain back“ sistemi, pločasti i vakuumski kolektori, rezervoari, fotonaponski moduli i dr.) kako bi udovoljio svim zahtevima i opravdao vodeću poziciju na evropskom tržištu u prodaji i tehničkim inovacijama. Da bismo zadržali vodeću poziciju na tržištu potrebno je od najboljeg proizvođača napraviti još bolji i biti ne jedan, već više koraka ispred svih drugih. Shodno tim načelima za 2009. godinu pripremili smo čitav niz novosti kako bismo Vama, našim partnerima, osigurali najbolju opremu i rešenja.

Novi vakuumski cevni kolektori nose oznaku auroTHERM VTK 570/2



Novi pločasti kolektor za sistem auroSTEP, VFK 135D funkcioniše na "drain back" sistemu



Regulacija za upravljanje solarnim sistemom auroMATIC VRS 620/2

Nova generacija pločastih kolektora **auroTHERM VFK 145 V/H** čija je **prodaja počela 1. aprila ove godine**, zamenila je dosadašnju generaciju VFK 900. Pojedine novine poput povećane **bruto i neto površine** koja je do sada iznosila 2,24 / 2,02 m², a sada je **2,51 / 2,35 m²**, vidljive su na prvi pogled. Za razliku od dosadašnjeg kolektora VFK 900 koji je predviđen za vertikalnu i horizontalnu ugradnju, VFK 145 izrađuje se u dve varijante **VFK 145 V za vertikalnu i VFK 145 H za horizontalnu ugradnju** i nipošto nije dozvoljena drugačija ugradnja zbog konstrukcije apsorbera. Kolektori su izuzetno kompaktni i jednostavni za ugradnju što je posledica smanjene **težine** (korišćenje aluminijuma) koja iznosi svega **38 kg**, a smanjena je i **dubina na 80 mm**. Kolektori su opremljeni solarnim strukturnim sigurnosnim staklom debljine 3,2 mm kako bi se osigurala maksimalna apsorpcija sunčevog zračenja i dugogodišnja postojanost pri različitim vremenskim usloviima (grad, sneg i dr.). Kućište je od eloksiranog aluminijuma crne boje.

Koliko je kvalitetna konstrukcija kolektora (materijali i tehnologija izrade) dovoljno govori i podatak da smo odlučili da za navedene modele damo **garanciju** u trajanju **od 5 godina**.

Prvi put u prodajnom programu nalazi se i cenovno niža varijanta pločastog kolektora **auroTHERM VFK pro 125**. Osnovna razlika u odnosu na kolektor VFK 145 je činjenica da VFK 125 ima solarno sigurnosno staklo pa je samim tim apsorpcija sunčeve energije manja. Takođe je bitno napomenuti kako je kod ovog tipa kolektora moguća **samo vertikalna ugradnja**. Dimenzije, težina, kućište, apsorber i debljina stakla isti su kao i kod VFK 145. Garancija je 2 godine. Usled niže cene, kolektor je namenjen za investicije koje su limitirane sredstvima za solarni sistem.

Novost je svakako i novi pločasti kolektor za sistem auroSTEP koji funkcioniše na principu „drain back“. Dosadašnji kolektor VFK 900 s zamenjen je novim **VFK 135 D**. Navedeni kolektor istih

je dimenzija i težine kao i prethodni. Kućište je takođe od eloksiranog aluminijuma i ima solarno strukturno sigurnosno staklo, a razlikuje se u konstrukciji apsorbera koji je predviđen za način rada „drain back“. Kod VFK 135 D moguće je **samo horizontalno postavljanje**. Kolektori se isporučuju u paketu (jedan ili dva komada u zavisnosti o verzije auroSTEP-a) i nije ih moguće posebno naručiti.

Zajednička za kolektore VFK 125/135/145 je mogućnost postavljanja na ravan ili kosi krov (četiri modela krovnih nosača za sve vrste krovova,) odnosno u krov pri čemu se koristi originalan Vaillantov pribor. Upravo je pribor za montažu, zajedno sa kvalitetom i karakteristikom kolektora, ključan argument za izbor našeg sistema, budući da po pitanju kvaliteta i jednostavnosti montaže predstavlja sam vrh ponude na evropskom tržištu. Takođe je bitno napomenuti da je u odnosu na konkurenciju smanjen broj delova što za posledicu ima i dvostruko



Solarni rezervoari allSTOR proizvode se u varijantama od 300 do 2000 litara



Solarne sisteme moguće je kombinovati sa ostalim Vaillantovim uređajima

kraće postavljanje kolektorskog polja na krov. O ozbiljnosti celog projekta govori i podatak da je montažni set za instalaciju kolektora na ravan krov uspešno testiran pri brzini vetra većoj od 200 km/h.

Lasersko zavarivanje apsorbera daje dodatan kvalitet i pouzdanost sistema pri većim dilatacionim naprezanjima, a svi kolektori izrađuju se u Vaillantovoj fabrici u Gelsenkirchenu. Sve je kolektore sertifikovala evropska federacija za solarnu termalnu industriju „ESTIF“ i imaju oznaku „Solar Keymark“.

Od 1. oktobra ove godine počela je prodaja redizajniranih vakuumskih cevni kolektora, rezervoara, modula i njihovog pribora.

Novi vakuumski cevni kolektori imaju oznaku **auroTHERM VTK 570/2 i 1140/2**, a reč je o redizajnu postojećih uz nekoliko manjih ali bitnih izmena. Aperaturene površine ostaju identične, ali je izgled usklađen sa Vaillantovim dizajnom. Praktično su kolektori

„pretrpeli“ manje vizuelne promene poput zaobljenog donjeg dela cevi, a doći će do promene i kod oblika prirubnice koja sa zadnje strane ima usek u okviru kojeg je moguće „sakriti“ cev polaznog voda prečnika DN 16 ili DN 20. Novi kolektori imaju i veću površinu prijanjanja na nosače kolektorskog polja što svakako doprinosi i čvrstoći ukupne konstrukcije. Standardizaciji opreme svakako doprinosi i činjenica da se koriste isti krovni nosači kao i za pločaste kolektore. Montaža kolektora moguća je na ravan ili kosi krov odnosno na fasadu.

Sa novim VTK kolektorima na tržište dolazi i novi koncept solarnih rezervoara pod nazivom **allSTOR** zapremine od 300 do 2000 litara. Rezervoari nose tehničku oznaku **MSS**, a proizvode se u varijantama **300, 500, 800, 1000, 1500 i 2000 litara** u kombinaciji sa odgovarajućim modulima za solarni kolektorski krug i krug pripreme potrošne tople vode. Rezervoari MSS su višefunkcionalni međurezervoari ogrevne vode (koriste se za grejanje, pripremu PTV,

pripremu bazenske vode i dr.), u kojima se voda primarno zagreva solarnom energijom, a dodatno se greje putem bilo kog uređaja za proizvodnju toplote.

U zavisnosti od veličine kolektorskog polja koristi se odgovarajući solarni modul sa oznakom **VPM S** koji sadrži solarnu pumpu, regulaciju, pločasti izmenjivač toplote, zaporne elemente i ostale potrebne komponente. Prema zahtevu za potrošnom toplom vodom bira se i odgovarajući modul sa oznakom **VPM W** koji sadrži cirkulacionu pumpu, pločasti izmenjivač, mešajući ventil i ostale potrebne komponente.

Upravljanje novim rezervoarima i modulima moguće je isključivo sa novom/starom regulacijom koja će se takode pojaviti na tržištu pod nazivom **auroMATIC VRS 620/3**.

Sa svim novostima u 2009. godini Vaillantova ponuda solarnih proizvoda, koja je i do sada bila najveća na tržištu, još više je obogaćena.



Toplotna pumpa i pufer rezervoar u objektu Amadeo

Prvi rezultati

Toplotne pumpe

29.10.2009. u Velikom Mokrom Lugu, u objektu AMADEO, investitora „Kuće Beodom“, instalirana je Vaillantova toplotna pumpa VWS 300/2. Ovo je prvi objekat zajedničkog stanovanja, gde se 11 stanova, ukupne površine preko 600 m², greje toplotnom energijom iz zemlje. Ovu energiju najefikasnije crpimo uz pomoć Vaillantove toplotne pumpe zemlja/voda. Pored grejanja objekta, toplotna pumpa obezbeđuje dogrevanje rezervoara za potrošnu toplu vodu, a leti ova toplotna pumpa upravlja sistemom pasivnog hlađenja stanova.

Realizovani sistem se sastoji od 5 geosondi, ukupne dubine 500 metara, koje su međusobno udaljene po 6 metara. Sonde su postavljene pre početka izgradnje objekta, tako da se sonde nalaze ispod objekta koji se greje. Na ovaj način, maksimalno je iskorišćeno svo raspoloživo građevinsko zemljište.

Projektovani sistem podnog grejanja zahteva temperaturu vode u cevima u podu do 40°C. Ova temperatura se reguliše intergisanom automatikom u okviru toplotne pumpe i mešnim ventilom na napojnoj grani podnog grejanja. Ovim je obezbeđena prijatna temperatura stanova od 22°C uz optimalan COP faktor, koji se kreće do 5,7. Ovaj broj pokazuje odnos korisne, odnosno dobijene, i uložene energije za pokretanje kompresora toplotne pumpe. Maksimalnoj uštedi energije doprinosi i ugrađeni bafer rezervoar VPS 750, zapremine 750 litara.

U letnjem periodu, toplotna pumpa će upravljati pasivnim hlađenjem. Ovim procesom se koristi konstantna temperatura zemlje od 10°C za rashlađivanje objekta. Za ovaj proces se ne koristi energija za napajanje kompresora, već je dovoljno električnom energijom napajati cirkulacione pumpe, koje su znatno

manji potrošači. Odnos dobijene i uložene energije, u ovoj fazi rada, iskazuje se EER faktorom, koji se kreće do 20. Za prvih dvadesetak dana korišćenja toplotne pumpe, stanari zgrade su uštedeli 7000 kWh energije.

Ovih dana se navršava prva godišnjica rada toplotne pumpe u osnovnoj školi u selu Izbenica kod Varvarina. Pored maksimalnog komfora, koji učenicima obezbeđuje Vaillantova toplotna pumpa VWS 141/2, snage do 19 kW, ova toplotna pumpa ostvarila je i značajnu finansijsku uštedu. Ova toplotna pumpa koristi toplotnu energiju iz podzemnih voda, koje se uzimaju iz jednog bunara, a nakon procesa, podhlađene vraćaju u drugi bunar. Dosadašnjim radom, za efektivno 5 meseci rada, pri podešenoj temperaturi u učionicama od 22°C, toplotna pumpa je uštedela skoro 22.000 kWh. Rad pumpe je potpuno automatizovan, a putem posebnog uređaja, Vaillantovog vrnetDIALOG-a, omogućen je daljinski nadzor i upravljanje toplotnom pumpom iz Vaillantovog tehničkog centra u Beogradu.



Toplotna pumpa u Izbenici je već godinu dana aktivna



Tehničari Vaillant-a su imali pune ruke posla na štandu Energy-neta



Na štandu P.V.F. Traders-a je bilo uvek veoma živo

Beograd

Sajam tehnike

Od 11. do 15. maja ove godine na beogradskom Sajmu održan je 53. međunarodni Sajam tehnike i tehničkih dostignuća (UFI). Vaillantovo Predstavništvo ove godine nije izlagalo na Sajmu, ali smo zato bili prisutni na štandovima naših uvoznika Energy-neta i P.V.F. Traders-a.

Kao što to mnogi od naših čitalaca sigurno znaju, Vaillant na Sajmu tehnike u Beogradu prezentuje svoja tehnička dostignuća svake parne godine, na već dobro znanoj lokaciji u centralnom delu hale 4. Ove 2009. godine su posetioi Sajma mogli da se informišu o Vaillantovim uređajima na dva štanda u hali 4, kod naših uvoznika Energy-neta i P.V.F. Traders-a. Naravno, na oba štanda su u svakom trenutku bili i zaposleni u Predstavništvu Vaillant-a u Beogradu, kako bi pomogli kolegama iz uvozničkih firmi i korisnicima pružili informacije iz prve ruke.

Na štandu firme P.V.F. Traders veliki deo je bio rezervisan za Vaillantove uređaje. Ovde su posetioi mogli da vide izložene Vaillantov gasni PRO kotao, gasni PLUS kotao u vezi sa rezervoarom, gasni protočni zagrejač vode MAG, električni kotao eloBLOCK, kao i Vaillantovu klimu climaVAIR. Na štandu PVF-a je bilo veoma živo, puno poslovnih partnera je došlo da obide svoje kolege iz ove beogradske firme. Veliki broj ljudi je samim tim imao dosta pitanja vezanih za Vaillantov proizvodni program, podrazumeva se da je svako dobio konkretan odgovor, prospekt vezan za traženi uređaj i kao mali znak pažnje Vaillantovu hemijsku olovku ili privezak.

Kolege iz firme Energy-net su se odlučile za nesvakidašnji potez. Oni su naime prezentovali mašinu za bušenje sondi za toplotne pumpe koja je definitivno dominirala celom halom. Od Vaillantovog proizvodnog programa izložene su bile klime V7, gasni kotao PLUS u kombinaciji

sa rezervoarom, kao i tri toplotne pumpe: zemlja-voda, voda-voda i vazduh-voda. Kuriozitet je svakako predstavljala činjenica da je jedna od toplotnih pumpi bila priključena na cevni izmenjivač u obliku duple sfere i na fan-coil uređaj. Ova pumpa je sve vreme trajanja Sajma bila u funkciji, uzimala je preko izmenjivača toplotu iz okolnog vazduha i fan-coil je vršio funkciju grejanja prostora.

Ono što je svakako bio pun pogodak ljudi iz Energy-neta su organizovane grupe iz svih krajeva Srbije kojima je Energy-net obezbedio besplatan autobuski prevoz i ulaznice za Sajam, kao i bonove za hranu i piće na štandu. Odziv partnera je samim tim bio fenomenalan, a na štandu je tako u svakom momentu bilo veoma živo. Sve grupe su zatim imale organizovan obilazak štanda, pa je svako mogao da se bliže upozna sa proizvodnim programom Vaillant-a, pogotovo sa toplotnim pumpama, za koje je bilo najviše pitanja od njihove strane.

Na kraju možemo da čestitamo našim uvoznicima na uspešnoj sajamskoj prezentaciji i da već pozovemo sve čitaoce Vaillant plusa da i sledeće godine posete štandove naših uvoznika, ali da svakako ne zaobiđu i Vaillantov.



Gospodin Ristić sa suprugom



Firma Termor se nalazi u ulici Triše Kanclerovića, kod Autokomande

Predstavljamo Vam

Termor Beograd

„Naši koraci jesu mali ali se penjemo uz stepenice, godinama se uspinjemo isključivo od svojih prihoda, bez dodatnih kredita. Naši partneri imaju totalnu sigurnost u poslovanju sa nama, jer posedujemo znanje, kvalitet, kao i korektno i profesionalano poslovanje“ reči su našeg partnera g. Čedomira Ristića, vlasnika firme Termor. O svojoj povesti nam je otkrio:

„Sve je počelo nakon završenog Mašinskog fakulteta u Beogradu, sada već davne 1992. godine, vreme velike inflacije i besparice. Prvi posao bio mi je u firmi Instalacijamont, a prva plata, samo ondašnjih tri marke. Sećam se da sam za svoju prvu platu kupio novine i čokoladu. Ali sve je polako počelo da se vraća u normalu, doduše i sada veoma sporo. Nakon toga počeo sam da radim u firmi Janko Lisjak, koja mi je za vreme studija bila san i ostala san sve dok nisam primio prvu platu i shvatio da se firma, gigant termotehnike polako raspada. To

vreme provedeno u Lisjaku sam iskoristio da steknem veliko iskustvo radeći i učeći se na velikim poslovima, koje je firma u to vreme još uvek imala ugovorene.

Sa takvim iskustvom sam konkurisao i primljen sam na poslove održavanja u JP PTT kao inženjer održavanja, a kasnije sam napredovao i do mesta direktora sektora investicija. Sa velikim iskustvom kako u tehničkim tako i u rukovodećim poslovima, sam se upustio u privatni posao i to bukvalno od početka, postavljajući osnovni cilj da se stvori profesionalno, stabilno i korektno preduzeće, za šta se i dalje borim na tržištu Srbije.

U početku poslovanja pomogli su mi prijatelji koji su mi uz poverenje dodeljivali poslove, a ja sam se trudio da ispunim njihova očekivanja. Bilo mi je ogromno zadovoljstvo kada smo uzeli kancelariju u ulici Marka Oreškovića na Đermu, kada sam kupio prvi radni

sto, prvi fax aparat, prvi polovni kompjuter. Posle toliko godina sve to izgleda smešno ali je to za mene tada predstavljalo veliko zadovoljstvo. Počeo sam da od svakog posla i zaradenog novca ulažem u alat, vozila i sredstva neophodna za proširenje posla.

Nakon određenog vremena prostor je postao mali, pa smo se proširili na magacin za radionicu, prostor je opet postao tesan, pa smo se preselili na Autokomandu. Kako nam je novi prostor bio primeren za prodavnicu, ušli smo u program prodaje opreme za grejanje, a kasnije smo uveli program opreme za vodovod i kanalizaciju. Broj zaposlenih se povećao sa proširenjem poslova prodaje, a samim tim i ugradnje.“

Firmu Termor d.o.o. g. Ristić osniva 1991. godine. Danas u tom preduzeću ima šest stalno zaposlenih radnika na neodređeno vreme, a u sezoni angažuju do deset radnika na određeno vreme, uz puno saradnika koje angažuju za potrebe merenja, elektro instalacija ili ako ima građevinskih radova. Posao uglavnom nije striktno podeljen tako da jedni drugima pomažu oko realizacije. Poslove ugovara g. Ristić i stara se oko



Gospodin Ristić se uverava u pouzdanost Vaillant kolektora u fabrici u Gelsenkirchenu



Ekipa koja je spremna da odgovori na sve zahteve

realizacije istih. Veoma je operativan, obilazi gradilišta i prati radove. Goran se brine oko prodavnice, stara se da imaju dovoljnu količinu robe na lageru, vrši nabavku i prodaju opreme. Vesna je zadužena da sređuje dokumentaciju i priprema je za knjigovodstvo, stara se oko faktura i prikuplja dokumentaciju za tendere. Majstori Dragan, Neša i Jova su na terenskoj montaži sa svojim pomoćnicima Milanom i Talemom. G. Ristić je veoma ponosan na svoje radnike i ističe da pored tehničkog znanja imaju i veoma visok prag opšte kulture.

Poslovanje firme se zasniva na prodaji i ugradnji opreme pretežno iz oblasti grejanja, mada uspešno pokrivaju i područje ventilacije i klimatizacije. Sedište firme je u Beogradu, Triše Kanclerovića 27 d (Autokomanda), na izuzetno dobroj lokaciji, blizu centra grada, autoputa, sajma, pa ih klijenti veoma lako pronalaze, a ono što je bitno istaći je da imaju dovoljno parking mesta za vozila, što uglavnom predstavlja veliki problem u Beogradu.

Potpisane ugovore imaju sa velikim referentnim klijentima kao što su Kontrola Letenja, Narodna Banka Srbije,

Ministarstvo Finansija, Studentski Centar, Poslovni objekti, Institut Torlak -za poslove isporuke, ugradnje i održavanja. Naročito ističe poslove koje su radili za Galeniku a.d, Telekom Srbija a.d, Poštansku Štedionicu a.d, Ministarstvo Finansija, Studentski Centar, razne banke.

„Prednosti naše kompanije su što našim klijentima pružamo kompletnu uslugu od tehničke pomoći, projekta, prodaje opreme, ugradnje do održavanja i servisiranja iste. Trudimo se neprestano da poboljšamo kvalitet prodaje, samim tim i ugradnje. Stalno se obučavamo i usavršavamo kako kroz obuke tako i kroz praktične instalaterske zadatke sa kojima se susrećemo svakodnevno.“ otkriva g. Ristić.

G. Ristić je ponosan što spada u porodicu Vaillantovih distributera i instalatera. Ističe da je Vaillant svetski proizvođač vrhunskih proizvoda u šta su se uverili i obilaskom Vaillantovih proizvodnih pogona u Nemačkoj. Ono što je najbitnije, ističe g. Ristić, pored tehničkih kvaliteta proizvoda, je da imaju perfektnu saradnju sa Vaillantovim uvoznikom, firmom Gas Lider, koji im

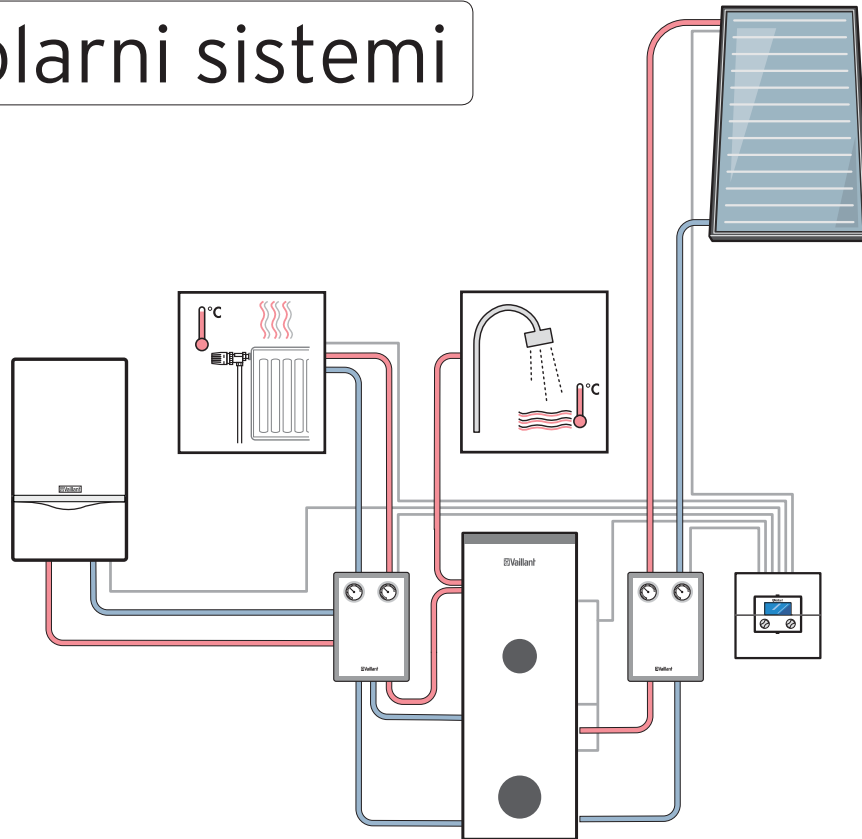
dnevno obezbeđuje dostupnost lageru Vaillantovih proizvoda kao i stabilan, transparentan cenovnik i kataloge proizvoda, koji su mu veoma bitni za kvalitetnu prodaju opreme. Vaillant sa svojim izvanrednim tehničkim rešenjima, omuđačava monterima jednostavnu i brzu montažu i pored kvalitetnih uputstava za montažu greške su svedene na minimum. Vaillant se neprestano dokazuje svojim kvalitetom sa novim poboljšanim modelima i raznim prodajnim akcijama. Ono što uvek naglašavamo kupcima je da Vaillant ima svoje predstavništvo u Srbiji sa tehničkom podrškom, garancijom i rezervnim delovima, ističe g. Ristić.

Uz veoma intenzivan rad, g Ristić nema toliko vremena da uživa u svojim hobijima iz mladosti, muzici i maketarstvu. Vreme voli da provede u krugu svoje porodice, koju čine sinovi Stefan i Miloš i supruga Vesna, koja je inače takode mašinski inženjer. Na prvom mestu mu je da svoje sinove izvede na pravi put, učeći ih pravim vrednostima, pri čemu se nada da će bar jedan od njih imati ambiciju da nastavi njegovim putem.



Obuke za instalatere

Solarni sistemi



Prikaz solarnog sistema za podršku grejanju i pripremi PTV

Od marta ove godine startovao je novi kurs u Vaillantovom Praktikum. Osim obuka za servisere, instalatere grejanja i instalatere klima uređaja, partnerima iz cele Srbije dostupan je i kurs za instalatere solarnih sistema.

Zahvaljujući svojoj geografskoj poziciji, Srbija ima odlične uslove za iskorišćenje sunčeve energije tokom cele kalendarske godine. Danas, više nego ikada pre, od presudnog je značaja povećanje korišćenja obnovljivih izvora energije zbog celog niza činilaca poput visokih cena „konvencionalnih“ energenata (električna energija, nafta, gas), ali i smanjenja emisije štetnih gasova.

Korišćenjem sunčeve energije za podršku grejanju (niskotemperaturni sistemi) i pripremi PTV može se godišnje

uštedeti i do 30% ukupnih potreba za toplotnom energijom, a ako se upotrebljava samo za pripremu PTV, tada ušteda iznosi do 65%.

Ispravno projektovanje i instalacija solarnih sistema od velike je važnosti za energetske bilans kako bi povrat investicije bio što brži. Nažalost, u praksi nailazimo na ceo niz nepravilnosti koji za posledicu imaju nedovoljno iskorišćenje sistema, a u nekim slučajevima dolazi i do trajnih oštećenja. Prilikom planiranja veliku pažnju svakako je potrebno posvetiti orijentaciji i nagibu kolektorskog polja, dimenzionisanju cevi, veličini ekspanzione posude i dodatnim hidrauličkim komponentama koje osiguravaju ispravan i siguran rad sistema (solarna pumpa, kompenzaciona posuda, automatski separator vazduha i dr.).

Nošeni ovom problematikom, odlučili smo da u naš proram obuka uvrstimo i kurs za solarne sisteme. Na ovom jednodnevnom kursu naši partneri imaju mogućnost da kao prvo bliže upoznaju proizvodni asortiman Vaillanta u ovoj oblasti i saznaju sve relevantne tehničke podatke vezane za naše kolektore i dodatnu opremu. Ovom prilikom polaznici kursa dobijaju i osnovne informacije o dimenzionisanju sistema u zavisnosti od potrebe korisnika. Naravno, nezaobilazan je i praktični deo gde se upoznajemo sa opremom za montažu kolektora na ravan ili kosi krov.

Prva sezona obuka za instalatere solarnih sistema je privedena kraju i sa zadovoljstvom možemo da konstatujemo da je odziv partnera bio odličan, kao i da su svi bili zadovoljni saznanjima koja su stekli na ovoj obuci.



U Kragujevcu smo prezentaciju održali sa firmom Energy-net Šumadija

Širom Srbije

Letnje i jesenje prezentacije

Period pred grejnu sezonu, kao i sam početak iste smo posvetili promocijama Infomobila i velikom broju prezentacija na teritoriji čitave Srbije. Izvršili smo veliki broj prezentacija u saradnji sa našim uvozcima, obišli smo mnoge projektantske biroe i prodajna mesta.

Energy-net je letnji period između ostalog iskoristio za edukaciju svojih partnera iz cele Srbije. Tako je tokom letnjih meseci u školskom centru u Kaću Energy-net organizovao upoznavanje instalatera sa svojim proizvodnim programom. Vaillant je takođe bio predstavljen na ovim seminarima, a posebno smo polaznicima seminaru pokušali da približimo Vaillantove

uređaje koji za svoj rad koriste obnovljive izvore energije - toplotne pumpe i solarne sisteme. Tako su svi prisutni mogli da saznaju od zaposlenih u Vaillant Predstavništvu sve o ovim uređajima nove generacije.

Naši saradnici iz PVF-a ove jeseni su ugostili svoje partnere, među kojima je bilo izvođača, trgovaca i projekatana u prelepom ambijentu hotela „Mona“ na Zlatiboru i u hotelu „Šumadija“ u Beogradu. Prisutni su imali priliku da saznaju novosti iz Vaillantove ponude gasnog i elektro programa, uz već nezaobilazne uređaje iz domena obnovljivih izvora energije. Pored najefikasnijih toplotnih pumpi, veliko

interesovanje je izazvala ponuda Vaillantovih solarnih paketa i uvek aktuelni Vaillant auroSTEP, koji nudi efikasnu primenu solarne energije po veoma pristupačnoj ceni.

U Kragujevcu smo u saradnji sa firmom Energy-net Šumadija organizovali jednu veoma posećenu prezentaciju celokupnog proizvodnog programa, a prezentacije za instalatere smo održali u Energy-netovoj poslovnicu u Užicu, kao i u Jugoimpexu u Nišu. U Nišu smo takođe održali prezentaciju za projektante u firmi Level. Uz već pomenute Infomobil prezentacije smo tako sve vreme u kontaktu sa našim poslovnim partnerima iz cele Srbije.



U Nišu smo održali veliki broj prezentacija - detalj iz Jugoimpexa



Prezentacija za partnere PVF Tradersa na Zlatiboru



Zamenjen je i veliki broj stabilnih kotlova

Letnja akcija

“Staro za efikasno”

Kompanija Vaillant GmbH je u Evropi sinonim za efikasnost, bezbednost i pouzdanost, zbog čega je Vaillant i pokrenuo akciju „Staro za efikasno“. Gasni kotlovi u Srbiji imaju veliku prosečnu starost, naročito u Novom Sadu, Subotici, Vršcu, Kikindi.... Vaillant je tu prepoznao potrebu da napravi akciju i poveća sigurnost i efikasnost gasnih uređaja pa samim tim i udobnost domaćinstava.

Da podsetimo da je akcija krenula još juna ove godine. Kraj akcije je bio predviđen za 15.09.2009. Zbog velikog interesovanja odlučili smo da akciju produžimo do 15.11.2009. godine.

Cilj akcije je da korisnici zamene svoje stare kotlove, novim, bezbednijim, štedljivijim, pouzdanijim i efikasnijim kotlovima. Uz to imaju i popust od 15% na nov kotao. Efekat akcije korisnici će primetiti već posle prve grejne sezone na računima za gas. Važan je i ekološki faktor ove akcije, jer Vaillantovi novi kotlovi imaju znatno sniženu emisiju štetnih gasova.

Najjaču spregu između ekonomskih dobiti i ekologije imaju kondenzacioni kotlovi. Stepenn iskorišćenja kod kondenzacionih kotlova je do 109%. Temperatura dimnih gasova je dosta snižena, što smanjuje i emisiju štetnih gasova u atmosferu.

Uklanjanje starih kotlova ima još jednu ekološku dimenziju. Svi zamenjeni stari kotlovi idu na reciklažu. Na reciklaži se melju

i tako samleveni idu na razvrstavanje, pa se razvrstani metali vraćaju u livnice ili valjaonice.

Prijatno smo se iznenadili i brojem zamenjenih Vaillantovih gasnih kotlova starih 20 i više godina. Ti zamenjeni kotlovi su u odličnom stanju, pa je i Predstavništvo odlučilo da zadrži tri zamenjena kotla za svoj show room. To je dokaz kvaliteta naših kotlova na šta smo posebno ponosni.



Svi stari kotlovi su odneti na reciklažu



Prezentacije u 2009. godini

Infomobil

Infomobil je ove godine bio veoma aktivan. U periodu globalne ekonomske krize, naš zadatak je bio da što više obrazujemo potencijalne krajnje korisnike u vezi Vaillantovog proizvodnog programa. Organizovani su i sastanci sa instalaterima, serviserima i projektantima na infomobilu. Ljudi su sa osmehom odlazili sa infomobila i to nam je posebno drago. To nam je ustvari i najbolja moguća reklama.

Infomobil je krenuo još u maju. Cilj je bio Vrnjačka Banja i simpozijum Gas na kome je infomobil po tradiciji prisutan. Poslednja održana prezentacija je bila jedanaestog novembra na LPG Forum-u

u Beogradu. Između Vrnjačke Banje i LPG foruma u Beogradu, Infomobil je prošao Srbiju uzduž i popreko. Obidni su veći gradovi kao što su Beograd, Novi Sad, Niš, Kragujevac, Kruševac itd, ali nisu zaboravljena ni manja mesta kao što su Šimanovci, Sivac, Krstur i td.

Ove godine cilj nam je bio i da upoznamo što više korisnika sa obnovljivim izvorima energije kao što su solari i toplotne pumpe. Uspeh se osetio u prodaji naručito solarnih sistema. Ljudi su prepoznali u Vaillant-ovim solarnim sistemima kako kvalitet, tako i ekonomsku dobit.



Infomobil u centru Kruševca

Zaključak je da je i ove godine infomobil ispunio naša očekivanja, ali i zadali smo sebi težak domaći zadatak da nam i sledeće godine Infomobil prezentacije budu makar jednako uspešne.

Manifestacija

Dani Nemačke

Povodom dvadesetogodišnjice pada Berlinskog zida, početkom novembra je organizovan čitav niz kulturnih i javnih manifestacija pod zajedničkim nazivom "Dani Nemačke u Srbiji". Između ostalog, 09.11.2009, na sam dan pada Berlinskog zida, upriličen je i "Srpsko-nemački dijalog o energetskej efikasnosti" u beogradskom Centru Sava. To je manifestacija na kojoj su se predstavile mnoge relevantne nemačke firme koje imaju svoja predstavništva i poslovnice u našoj zemlji. Tako je i Vaillant bio zastupljen na svom štandu, gde su posetioci mogli da se bolje upoznaju sa našim proizvodnim programom i popričaju sa nama o konkretnim rešenjima. Bio je to odličan način da porazgovaramo i sa dosta poslovnih ljudi iz Nemačke koji žele da investiraju u projekte u Srbiji, a žele da izaberu opremu u koju imaju poverenja generacije korisnika širom Nemačke i sveta.



Vaillantov trio je imao dosta posla na svom štandu

Osim ove male izložbe, u kongresnoj sali Centra Sava mogli smo da čujemo veoma interesantne radove na temu energetske efikasnosti, a o značaju skupa govori i činjenica da su se auditorijumu obratili ministri u Vladi Republike Srbije, gospoda Škundrić i Dulić, kao i Ambasador SR Nemačke u Srbiji, gospodin Wolfram Maas. Ceo događaj u organizaciji Ambasade SR Nemačke u Srbiji je bio odlično organizovan i nadamo se daljim sličnim dešavanjima.



Predstavljamo Vam

BIR Bačka Palanka

Frazu "Svaki početak je težak" potvrđuje i naš verni i dugogodišnji partner iz Bačke Palanke g. Želimir Knežević.

Međutim, uz dobru volju, mnogo truda i naravno srećnih spletova okolnosti, rad je veoma brzo urodio plodom.... Već punih 23 godine posluje firma BIR d.o.o., sa sedištem u Bačkoj Palanci, Laze Kostića 5.

Mnogi će se zapitati odakle potiče naziv firme, kakvo značenje ima rečica BIR, pa da Vas ne mučimo mnogo, firmu je osnovao g. Knežević još davne 1986. godine, pod nazivom Bravarsko-Instalaterska-Radionica Knežević. I otuda se krije ovaj tajanstveni naziv!

Zanimljivo je da je g. Knežević firmu prijavio kao dopunsku delatnost, uz rad od četiri sata, pošto je od 1983. godine bio zaposlen u Sinteloni, na poziciji glavnog majstora. Sintelon napušta 1995. godine, kada je pušten gas u Bačku Palanku i od tada se u potpunosti posvećuje glavnoj delatnosti firme,

izvođenju građevinskih instalacija, vode, grejanja, gasa i klimatizacije.

Te iste godine, da citiramo g. Kneževića: "odmah sam upao u vatru, pa sam posla imao na pretek"! Na samom početku uz njega je bio njegov majstor i kolega Vekić Rajko, gde su zajedničkim snagama uspešno poslovali, pa su tako uz izvođenje radova, otvorili i prodavnicu gasnih uređaja i opreme za grejanje, „tako da je za početak bilo veoma dobro“.

Danas g. Knežević ima svoju ekipu za „mali fudbal“, koju čini pet vrednih radnika, Dragoljub Jovanović, Danijel Pilipović, Vladimir Milojević, Goran Rajak i Stevan Somosi, na čelu sa g. Kneževićem. Dragoljub Jovanović je glavni majstor, a ostali mu pomažu u realizaciji posla. Po rečima g. Kneževića: „većinom svi rade sve samostalno, a ja uskočim kad zagusti, sa vremenom ja sve više nabavljam i pogađam poslove i naravno servis i održavanje je u mojim rukama“!



Uvek nasmejan i otvoren - gospodin Knežević (desno) sa kolegom

Pošto je zadnjih godina u Bačkoj Palanci izražena povećana stanogradnja, većinom izvodimo kompletne radove na zgradama. No međutim, nismo se odrekli ni tzv. malih radova, a to su privatne kuće, na kojima takode kompletno izvodimo radove vode i grejanja.

Kako je počeo saradnju sa Vaillantom -slučajno ili... Kada je gas pušten u Bačku Palanku na tržištu nije bilo u ponudi kvalitetnih kotlova. Kako je Bačka Palanka na granici sa Hrvatskom, dosta Vaillantovih kotlova se kupovalo tamo. U međuvremenu, zahuktao se posao Energy-neta, tada jedinog uvoznika Vaillantovih kotlova, a kako sam ja



BIR je ugradio i veliki broj Vaillant klima - slika iz Fructusa



U kotlarnici poslovnog objekta Dunav prevoz



Ekipa BIR-a ispred objekta u centru Bačke Palanke.

ugradio dosta Vaillantovih kotlova, hteo sam da počnem saradnju sa Energy-netom i samim tim obezbedim servis već ugrađenim uređajima, a i proširim i učvrstim aktivnosti u radu sa Vaillant uređajima. Od tada pa sve do danas radim samo sa kotlovima Vaillant. Da napomenem da sam do tada bio serviser Plinteha iz Zrenjanina. No, tu postoji još jedna, mislim da je najbitnija, spona između mene i Energy-neta, tj. Vaillanta, Peda Jakovljević, sa kojim sam još ranije saradivao u drugoj firmi i čim je on prešao u Kać, eto i mene tu...

Zasluge zašto sam veran Vaillantu, pripadaju naravno i dobroj organizaciji

servisne službe, koja nam je uvek pri ruci i danju i noću i praznikom A naročito da istaknem i dugogodišnju saradnju sa Spaletom (Zoranom Spasojevićem, šefom servisne službe u Energy netu u Kaću), koji mi je nebrojeno puta pomogao stručnim savetima, a to čini i dan danas.

Danas, g. Knežević je prezadovoljan svojim i uspesima svoje firme....s obzirom na lošu ekonomsku situaciju i uopšte okruženje oko mene, ja za sada još dobro vučem, pošto završavam 6 lamela koje smo proletoš započeli, tako da za sada, ne mogu da se žalim. Samo da bude zdravlja, a posla će biti za one koji hoće

da rade! Ukoliko situacija bude nalagala i ako posao povuče, ja ću zaposliti još ljudi, jer ko jednom u ovo upadne nema nazad.

Pored posla, kojem je veoma predan, g. Knežević ne zaboravlja ni svoju porodicu, suprugu Živku i svoje dve ćerke Milicu i Zoranu. Kako mu je samo nedelja slobodan dan, najrade ga provodi na pecanju...pecanje, pecanje i samo pecanje! Naravno, leti kad je duži dan, nađe se vremena i za rekreaciju, fudbal i Dunav...

Za kraj, uvek veseo i pozitivan, g. Knežević nas je razveselio i jednom anegdotom, sa početka njegovog poslovanja sa Vaillantom.

Godine 1996. upadne mi neki lik u prodavnicu i kaže: "Ajde, treba mi hitno sobna peć, zima ženi i deci, odma' montiraj, plaćam." Na kraju ja utovarim sa mojim radnikom gasnu peć, odem kod njega kući, pitam: "Gde nosimo?" On sav važan pred ženom, kaže: "U dnevnu!". Ja nosim peć kroz kuću i sve mi nešto sumnjivo, uđem u dnevnu, stavim peć gde mi je rekao, pored dimnjaka i pitam: "A gde da montiram?" A on kaže: "Pa tu bre!" A ono, tamo nema ni cevnu mrežu, ni gas uveden!

Ovim putem želeo bih ze zahvaliti celoj ekipi Energy neta i Vaillanta na dugogodišnjoj saradnji, a svim čitaocima želim srećnu i uspešnu Novu 2010. godinu!



Reprezentativni objekat u centru Bačke Palanke, BIR je izveo sve radove i ugradio opremu Vaillanta



Na jednom mestu Vaillantovi ecoVIT, eLoBLOCK i VIH



Infomobil je bio lociran u pešačkoj zoni

Gas 2009

Vrnjačka Banja

Od 12. do 16. maja ove godine u hotelu Zvezda u Vrnjačkoj Banji održano je Savetovanje Gas 2009. I ove godine Vaillant je na ovom skupu bio prisutan i aktivan.

Ovogodišnje Savetovanje u organizaciji Udruženja za gas ponovo nam je poslužilo da se vidimo sa brojnim kolegama iz struke i razmenimo mišljenja iz oblasti gasne tehnike. Kao i svake godine, i ovog puta mogli smo da se puna četiri dana družimo sa predstavnicima firmi zaduženih za distribuciju prirodnog gasa, sa predstavnicima raznih institucija vezanih za gasnu tehniku, sa projektantima, sa kolegama iz ostalih firmi koje se bave proizvodnjom i prodajom opreme za gasnu tehniku.

Vaillantov Infomobil je takođe bio prisutan sve vreme trajanja događaja. Ovog puta smo, umesto ispred ulaza u hotel Zvezda, bili locirani u srcu pešačke zone, preko puta popularnog vrapca. Samim tim smo imali i puno više posetilaca, budući da su nas osim polaznika seminara posetili i brojni prolaznici koji su se interesovali za naše proizvode.

Na samom Savetovanju Vaillant se predstavio jednom prezentacijom, koja je bila fokusirana na obnovljive izvore energije. Posebno je bila podvučena mogućnost grejanja i pasivnog hlađenja objekata pomoću Vaillantovih toplotnih pumpi geoTHERM. Nakon prezentacije upriličen je i prigodan koktel, na kome su se druženje i diskusija o tehničkim pitanjima nastavili.

Četiri dana Savetovanja su protekla uz veliki broj interesantnih prezentacija, okruglih stolova i naučnih radova iz oblasti gasne tehnike, a poslednjeg dana prisustvovali smo i svečanoj večeri na kojoj su bili prisutni svi učesnici Savetovanja. Radujemo se zajedničkom druženju sledeće godine.



Druženje se posle prezentacije nastavilo na koktelu



geoJETTING

Sistem bušenja



Na Sajmu tehnike u Beogradu Energy-net je predstavio svoju mašinu za bušenje sondi

Vaillant Grupa je krajem prošle godine predstavila novi efikasni sistem bušenja za dobijanje geotermalne energije iz zemlje - sistem geoJETTING. Istom prilikom je proslavljeno i osnivanje servisne firme Vaillant geoSYSTEME GmbH koja će novi sistem nuditi Vaillantovim korisnicima u svim evropskim zemljama.

Novi sistem bušenja **geoJETTING** omogućava brži, jednostavniji ali i jeftiniji način postavljanja geotermalnih sondi. Za razliku od „tradicionalnih“ sistema bušenja, geoJETTING koristi vodu pod visokim pritiskom. Voda pod pritiskom do 1000 bar omogućava bušenje na način da „seče“ zemlju čime se izbegava stvaranje blata što je uobičajeno kod tradicionalnih sistema. Sistem geoJETTING osvojio je nagradu Ruhr2030 društva Initiativkreis Ruhrgebiet za izvanredno inovativno rešenje.

Novoosnovana firma Vaillant **geoSYSTEME** GmbH nudi novi sistem bušenja Vaillantovim korisnicima na tržištu cele Evrope. Sve viši troškovi lož-ulja i gasa i potreba za zaštitom životne sredine povećavaju potražnju za uređajima koji koriste obnovljive izvore energije. Osim toga, danas tehnologijom toplotnih pumpi krajnji korisnici mogu uštedeti i do 50% energije.

Vaillant svojim korisnicima nudi energetski efikasne i za okolinu prihvatljive sisteme za grejanje, ventilaciju i klimatizaciju koji koriste obnovljive izvore energije. Zato u Vaillantovom proizvodnom asortimanu možete pronaći solarne sisteme, sisteme koji se koriste fotonaponskim ćelijama, sisteme toplotnih pumpi, ventilaciona rešenja za niskoenergetske kuće, kao i inteligentna rešenja regulacije i nadzora. Firma geoSYSTEME kao i sistem bušenja geoJETTING savršeno nadopunjuju Vaillantovu ponudu i sigurni smo da ćemo na ovaj način moći u još većoj meri udovoljiti potrebama naših krajnjih korisnika.

Da nimalo ne zaostajemo za evropskim trendovima pokazuje primer Energy-neta, koji je na beogradskom Sajmu tehnike predstavio posetiocima zaista impozantnu mašinu za bušenje sondi za toplotne pumpe. Tako ovaj naš uvoznik korisniku može da proda Vaillantovu toplotnu pumpu, dodatnu opremu (sonde, razdelnike, grejna tela), a i da izvrši bušenje bunara i postavljanje sondi.



Grad Niš

Gasifikacija

U Nišu se u drugoj polovini ove godine, za razliku od prethodnih nekoliko godina, preduzelo niz aktivnosti koje su konačno pokrenule gasifikaciju u ovom gradu. Tako je posle potpisivanja ugovora između grada Niša i Yugorosgaza, o vršenju distribucije gasa na teritoriji Grada, dana 25.9. u Nišu otvorena nova kancelarija YUGOROSGAZ-a. Ovo je prva kancelarija ove velike ruske kompanije van sedišta firme u Beogradu.

Otvaranjem kancelarije u Nišu je sigurno pružena mogućnost građanima da dobiju direktne informacije od stručnih ljudi distributera gasa. Otvaranju su prisustvovali izvršni direktor Yugorosgaz-a, g. Vladimir V. Koldin, direktor za tehnička pitanja, gospodin S. Ćirić, direktor za komercijalna pitanja D. Marković, gradonačelnik Niša,



Nj.E. Ambasador Rusije u Srbiji Aleksandar Konuzin sa Vaillantom

g. M. Simonović, kao i mnogobrojni novinari i stručni ljudi iz Niša i okoline. Na svečanom otvaranju je naravno prezentovan i Vaillant sa nekoliko eksponata, koji su i nakon toga ostavljeni u kancelariji, kako bi zainteresovani građani Niša, na licu mesta mogli da se uvere u kvalitet naših proizvoda.

Takođe 28.10. je svečano puštena u rad distributivna mreža u mesnim



Gospodin Koldin na otvaranju kancelarije u Nišu

zajednicama Brzi Brod i Nikola Tesla. Ovaj svečani čin je svojim prisustvom uveličao i Nj.E. ruski Ambasador g. Aleksandar Konuzin.

Obzirom da je prvi pušteni kotao na ovoj distributivnoj mreži bio Vaillantov VU 362-5 sa rezervoarom CK 70, Nj.E. je lično izvršio puštanje u rad prvog kotla na novoj mreži u prisustvu Vaillantovog servisera.

Vaillant open



Ženska ekipa pred sam početak turnira. Nisu izostali (Vaillant) osmesi.....

Teniski klub Pančevo je uz podršku Vaillanta, organizovao turnir za dečake i devojčice do deset godina pod nazivom „Vaillant open“. Ovo takmičenje se nalazi i u zvaničnom kalendaru Teniskog saveza Beograda. Turniru su se odazvali takmičari iz mnogih gradova u Srbiji. Najbolji rezultat ostvario

je Mateja Nikolić iz Dinama. U nadmetanju devojčica najbolja je bila Milica Panić iz Novog Sada. Pobjednici su pored pahara i medalja osvojili i neizbežnog Vaillant zeku uz druge prigodne poklone.