

Proizvodi

Klubovi

Događanja

Novosti

Partneri



Vaillant na Beogradskom sajmu tehnike
Dimovodne instalacije
Uređaji za rashlađivanje vode Saunier Duval
Decentralizovana proizvodnja struje i toplote -
ecoPOWER



04

Proizvodi

08 Rashladnici vode Saunier Duval

Novosti

03 Garantni listovi

04 Novi zaposleni u Predstavništvu

14 Predstavljanje Infomobila



08

Edukacija

16 Decentralizovana proizvodnja struje i toplote - ecopower

Sajmovi

06 Beogradski sajam tehnike

10 SaJam u Šapcu

10 Savetovanje "Gas 2006"

10 Intersolar u Freiburgu

10 Grames 2006.



11

Klubovi

05 Osnovan Klub Instalatera Vaillant - KIV



16

Partnerstva

12 Predstavljamo Gas Lider

Događanja

15 Put u Bilbao

18 Prezentacija na Mašinskom fakultetu u Nišu

18 Prezentacija u Sava Centru

19 Vaillant Karting Kup 2006.



19

Zanimljivosti

20 Turnir u tenisu

20 Plivanje

20 Neobičan dan za Energy Net

Impressum Vaillant plus izdaje:

Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH

Planinska 11, HR-10000 Zagreb

tel: +00385/1/6188-670

fax: +00385/1/6188-669

www.vaillant.hr • www.vaillant.co.yu

vaillant-plus@vaillant.hr

Direktor Predstavništva u RH: Mario Opačak

Direktor Predstavništva u Srbiji: Zoran Biserčić

Uredništvo: Adonis Andrišević, Alan Babić, Zoran Biserčić, Dalibor Crnić, Jelena Đuranec Pribetić, Rudolf Hakala, Ivana Kotrman, Branko Matijašević, Svetislav Matijašević, Nebojša Mišić, Mario Opačak, Krešimir Simon, Sunčana Starček,

Branka Sitvuk, Igor Strbad, Saša Tasić, Boris Topličanec

Priprema izdanja: Ivana Kotrman

Grafička priprema: Design studio Expositus

Lektorke: Martina Šolčić, Nataša Kovljan

Štampa: Stojkov Štamparija

Laze Nančića 34

21000 Novi Sad

decembar 2006. godine

Besplatni primerak

Tiraž: 2000 primeraka

ISSN: 1334-2010



Dragi čitaoci,

Razmišljajući koji su sve događaji i aktivnosti obeležili period koji je protekao od izdavanja prethodnog broja časopisa, shvatio sam da ih je bilo toliko puno da se sigurno ne mogu ni pobrojati u ovom uvodniku. U časopisu smo izdvojili teme za koje mislimo da će Vas najviše zanimati.

Sigurno, najznačajnija aktivnost zaposlenih u Vaillant u ove godine je bila nastup na Sajmu tehnike u Beogradu. Sa sigurnošću mogu da kažem da je naš štand u hali XIV bio najposećeniji i najatraktivniji. Potvrda tome su sigurno i dve nagrade, koje je dobio Vaillant i to nagrada „Korak u budućnost“, za izloženi solarni sistem auroTHERM, kao i diploma za uspešan promotivni nastup. Takođe, ovom prilikom želim da pohvalim tim koji je bio na štandu i svojim aktivnim i profesionalnim odnosom prema strankama i partnerima doprineo uspešnom nastupu Vaillanta. Zahvaljujem se i svim partnerima koji su se odazvali našem pozivu da dođu i da zajedno budemo domaćini na štandu.

Upoznavanje krajnjih korisnika zainteresovanih za gasifikaciju, sa prednostima i tehničkim rešenjima koja sadrže Vaillantovi proizvodi i njihova edukacija, stalan je proces koji vrše radnici Predstavništva, kao i naši partneri. Da bi se ovaj cilj u što većoj meri ostvario i da bi našim partnerima pružili što bolju podršku, uspeali smo da obezbedimo Infomobil vozilo, koje je namenjeno za prostor Srbije. Od jula 2006, kada je ovo vozilo počelo sa radom, do novembra, imali smo oko 70 prezentacija. Najviše prezentacija je bilo u septembru, skoro bez predaha 23 prezentacije. Ovom prilikom želeo bih da pohvalim izuzetno angažovanje u radu sa Infomobilom Nebojše Mišića i Saše Tasića, naših novih kolega iz Predstavništva Vaillant i Gorana Maksimovića iz Energy Neta. Takođe se zahvaljujem i svim partnerima koji su kao domaćini prezentacije, osim u par slučajeva, izuzetno dobro izvršili pripremu Infomobila.

Ove jeseni smo osnovali Klub Instalatera Vaillanta - KIV, kroz koji ćemo sa instalaterima ostvariti još bolji kontakt, još bolji protok informacija, školovanja i upoznavanja sa proizvodnim programom. Takođe, sigurni smo da ćemo se uz pomoć KIV-a, organizovanjem raznih manifestacija i druženja, prezentacijom naše vizije razvoja, još bolje međusobno upoznati.

Ove godine, na žalost, svi smo svedoci nešto usporenije gasifikacije u odnosu na prošlu godinu na celoj teritoriji Srbije. I pored značajnog smanjenja broja priključaka, rezultat prodaje Vaillantovih proizvoda za prvih deset meseci je sličan prošlogodišnjem, što sigurno govori da su Vaillantov tim i partneri Vaillanta u ovom periodu bili aktivniji od drugih timova i zajedno ipak ostvarili dobar rezultat.

Zoran Biserčić
Direktor Predstavništva

Novi garantni listovi za još bolju i lakšu saradnju

Garantni listovi predstavljaju ne samo zakonsku obavezu, već i sponu do sada uspešnog poslovanja između Vaillant, naših partnera i krajnjih korisnika. Zato Vas ovde, u Vaillant plusu, obaveštavamo o promeni vezanoj za uvođenje novog garantnog lista.

Kvalitetna i ažurna evidencija garantnih listova čini naše poslovanje profesionalnim i doslednim, a ujedno omogućuje i Vama, našim partnerima, kao i krajnjim korisnicima lakše snalaženje u ne uvek zahvalnoj papirologiji.

Kako bi se nastavila do sada uspešna evidencija, ovim putem Vam skrećemo pažnju na neke izmene. Naime, dosadašnje garantne listove zamenili smo novim, u obliku knjižice. Garantni list dolazi uz sve tipove uređaja (gasni, električni, uljni, klima uređaji) i uz atmosferske regulatore VRC (410s, 420s, 620, 630).

Novi garantni list sadrži: potvrdu o garanciji, garantne uslove, popis

ovlašćenih serviseru, prostor za upisivanje servisnih radova, fran-kiranu dopisnicu (sa osnovnim podacima o krajnjem korisniku i uređaju koji je pušten u pogon), koju krajnji korisnik može besplatno sam da pošalje u Predstavništvo, ukoliko to ne učini ovlašćeni serviser. Garantni list takođe sadrži i kupon za instalatera koji je potreban za učestvovanje u programu stimulacije instalatera - članova KIV-a, kao i dva servisna kupona za popravke u okviru garantnog roka.

Molimo Vas da obratite pažnju na ovu izmenu, a naročito se obraćamo našim instalaterima i serviserima da blagovremeno šalju dopisnicu

i kupone u Predstavništvo.

Uredno slanje dopisnice i kupona je izuzetno važno, budući da su sada instalaterski i servisni kupon dovedeni u direktnu međusobnu vezu i čine jednu celinu. Promene su uvedene radi lakše evidencije i jednostavnijeg zajedničkog poslovanja.

Novi garantni list će sigurno umnogome poboljšati dosadašnju evidenciju o samim uređajima, intervencijama na njima i slično, a takođe će nam biti pružena mogućnost da te informacije razvrstamo i zajednički koristimo.



Garantni list



Sadržaj: str

Potvrda o garanciji 2
 Uslovi garancije 3
 Popis ovlašćenih serviseru 4
 Popis servisnih radova 6
 Dopisnica 7
 Kuponi 8

Poštovani korisniče uređaja,

Kupovinom uređaja **Vaillant** postali ste vlasnik savremenog i kvalitetnog uređaja, koji štedi energiju i čuva okolinu.

Obaveštavamo Vas da je Korisnik **dužan** da puštanje uređaja u rad poveri serviseru ovlašćenom od strane **Vaillanta**. Kako je spisak ovlašćenih serviseru podložan promenama, obaveštavamo vas da važeći spisak serviseru možete pronaći i na **Vaillantovim** prodajnim mestima, na **Vaillant** internet prezentaciji ili neposredno u **Vaillantovom** predstavništvu.

Da bi osigurali ličnu bezbednost i besprekoran rad uređaja, preporučujemo sklapanje ugovora o održavanju sa nekim od ovlašćenih serviseru.

Za sve dodatne informacije obratite se svom ovlašćenom **Vaillant** serviseru.

■ ■ ■ ■

Ovako izgleda naš novi garantni list

Garantni list (ispunjen obavezno vratiti)

Tip uređaja _____ Fabrički broj _____

Korisnik: _____ Prezime _____ Ime _____

Adresa: _____ Ulica i broj _____ Mesto _____

Podaci o instalaciji

Vrsta regulacije: (označiti) Termostatski ventili Sobni termostat VRC

Vrsta instalacije: (označiti) Nova Stara

Prelazak sa energenta: _____ ⇌ _____

Zamena uređaja: _____ ⇌ Vaillant

Sklopljen ugovor o održavanju: DA NE

Datum kupovine _____ Atest dimnjaka br. _____

Datum puštanja u rad _____ Datum instalacije _____

Instalaciju izvršio: _____ Pečat i potpis instalatera _____

Pustio u rad: _____ Pečat i potpis ovlašćenog serviseru _____

N^o _____

Tip uređaja _____ Datum instalacije _____

N^o _____

Instalaciju izvršio: _____ Datum instalacije _____

N^o _____

Kupon br. 2 _____ Datum instalacije _____

N^o _____

Kupon br. 1 _____ Datum instalacije _____

N^o _____

Tip uređaja _____ Datum prodaje _____

N^o _____

Tip uređaja _____ Datum prodaje _____

Poleđina garantnog lista sa dopisnicom i kuponima za instalatere i serviseru

Predstavljanje novih radnika u Predstavništvu

Od 1. marta 2006. godine, Predstavništvo u Beogradu je jače za dva nova člana. Naše nove kolege u tehničkoj službi su Saša Tasić i Nebojša Mišić.

Predstavništvo u Beogradu, koje se nalazi u Radničkoj ulici broj 59, do proleća 2006. godine sačinjavao je dvojac Zoran Biserčić, direktor i Branka Sitvuk, poslovni sekretar. U međuvremenu, pojavila se potreba za novim snagama u tehničkom sektoru. Naime, bili su potrebni zaposleni koji će preuzeti na sebe brigu o obuci servisera, tehničkoj podršci našim saradnicima i krajnjim korisnicima, prezentacijama infomobilom, izradi tehničke dokumentacije i slično. Novi članovi tima u Beogradu, koji se bave upravo ovom problematikom, su Saša Tasić i Nebojša Mišić.



Novi Vaillantovi tehničari u Infomobilu



Nebojša Mišić na jednom od seminara za serviseru

Saša Tasić je rođen 1975. godine u Hanoveru. Osnovnu školu je pohađao u Hanoveru i Novoj Pazovi, završio je srednju elektrotehničku školu "Nikola Tesla" u Beogradu. Diplomacije Više elektrotehničke škole u Beogradu.

Tečno govori nemački i engleski jezik. Pre angažmana u Vaillant, radio je u nekoliko firmi u okviru svoje struke. Oženjen je i ima dvogodišnju ćerku Teodoru. Slobodno vreme provodi u krugu porodice, voli prirodu, izlete i rekreaciju.

Nebojša Mišić je rođen 1974. godine u Beogradu. Osnovnu školu je pohađao u Pragu i Beogradu, gimnaziju u Minhenu. Diplomirao je na Mašinskom fakultetu u Beogradu, odsek procesna tehnika, pri čemu je diplomski rad pisao na Institutu za konstrukcije i mehanizaciju u Braunšvajgu. Tečno govori nemački i engleski, služi se ruskim i češkim jezikom. Neoženjen je. Voli sport, dobru muziku i izlaske po Beogradu. Svira gitaru i rekreativno se bavi sportom. Slobodno vreme provodi sa društvom, u izlascima ili u bavljenju sportom.

Kako su se naši novi saradnici prema prvim utiscima već pokazali kao stručni i vredni, sigurni smo da će biti od velike pomoći za sve naše partnere. Molimo Vas da se sa svim pitanjima i problemima za pomoć javite u Predstavništvo, kako bi nam pružili mogućnost da Vam pomognemo, a našim mladim kolegama pružili priliku, da svoje znanje i stručnost još više usavršavaju kroz konkretne probleme.



Saša Tasić na Vaillantovom štandu na sajmu tehnike


Osnovan

Klub Instalatera Vaillant (KIV)



Klub
Instalatera
Vaillant

Klub instalatera Vaillant okuplja instalatere koji u svom radu koriste uređaje iz Vaillantovog proizvodnog programa. Klub je organizovan kako bi bili u što bližem i češćem kontaktu sa ljudima koji u svom svakodnevnom radu kupuju, montiraju i upotrebljavaju naše uređaje.



Ime i prezime _____

Firma _____ Članski broj _____

Izgled identifikacione kartice koju će ubuduće nositi naši instalateri

Klub instalatera Vaillant organizovan je oktobra 2006. godine od strane firme Vaillant GmbH preko Predstavništva u Beogradu. Klub je organizovan u cilju bližeg, boljeg i čvršćeg kontakta između firme Vaillant i osnovnih korisnika njenih proizvoda - instalatera, kao i stvaranja uslova za bolju stručnu organizovanost, unapređenje kvaliteta poslovanja i zaštite interesa struke, a sve radi postizanja većeg zadovoljstva krajnjih korisnika.

Član Kluba može biti svaki pojedinac - zanatska radnja, preduzeće ili pojedinci, zaposleni u preduzeću, koji se bave instalacijom centralnog grejanja. Pristupanje u članstvo Kluba

vrši se popunjavanjem i dostavom Pristupnice u Predstavništvo Vaillant. Članstvo u Klubu je besplatno i nije vremenski ograničeno, a dokazuje se pružanjem na uvid članske karte Kluba.

Ima mnogo razloga koji Vam mogu pomoći da se odlučite da postanete član KIV-a. Kao prvo, članovi kluba će redovno primati informacije i obaveštenja o novitetima u našem proizvodnom programu, kao i o akcijama i drugim marketinškim aktivnostima. Za članove kluba biće organizovani specijalni kursevi u našem Školskom centru, posete raznim sajmovima, nagradne igre i slična dešavanja.

Članove KIV-a očekuju i mnoge druge pogodnosti i prijatna iznenađenja. Ako ste zainteresovani da postanete član kluba instalatera, a nismo Vas kontaktirali, obratite nam se i u najkraćem mogućem roku ćemo Vam poslati formulare za pristup klubu. Takođe Vas molimo da nas obavestite ukoliko znate da neko od Vaših kolega - instalatera nije primio naš dopis, kako bi omogućili i drugima da postanu članovi Kluba.

Naravno, ukoliko imate još neka pitanja u vezi organizovanja, rada i učlanjenja u Klub, molimo Vas da nas nazovete, a mi ćemo rado odgovoriti na sva Vaša pitanja.

Vaillant na beogradskom Sajmu tehnike



Jubilarni, 50. beogradski Sajam tehnike održan je od 16. do 20. maja 2006. godine. I ovog puta pod svodovima sajamskih hala prezentovana su najnovija tehnička dostignuća velikog broja izlagača sa svih strana sveta. Naravno - tamo gde su najnovija tehnička rešenja, tu je i Vaillant.

Međunarodni Sajam tehnike okupio je veliki broj izlagača iz svih krajeva sveta

Vaillantov štand zauzimao je centralno mesto u hali 14 i bio je veoma zapažen ne samo zbog velike površine koju je zauzimao. Štand je bio izuzetno bogato opremljen velikim brojem uređaja iz široke lepeze naših

proizvoda. Posetioci su mogli da vide uređaje koji su našim potrošačima već poznati po kvalitetu i pouzdanosti, ali i najnovija tehnološka dostignuća, kao što su toplotna pumpa i solarni sistem auroTHERM.

Svi posetioci našeg štanda bili su oduševljeni njegovim izgledom, ali i stručni žiri UEPS-a (Udruženje ekonomskih propagandista Srbije), koji je našem Predstavništvu dodelio diplomu za uspešan



ecoCRAFT se mogao videti „iznutra“



Zanimanje su pobudili svi uređaji



Posebno priznanje je uručeno g. Biserčiću



Lepe i vredne hostese doprinele su nastupu



Okupljeni su izmenjivali iskustva

promotivni nastup na sajmu. Posetioci štanda su mogli da steknu nova saznanja i dobiju korisne informacije o proizvodnom programu od stručnog osoblja na licu mesta. Osim toga, mogli su i da kratko predahnu od sajamske vreve uz kafu i osvežavajuće napitke. Naravno, nisu izostali ni pokloni za naše goste.

U toku pet dana trajanja sajma, posetio nas je veliki broj ljudi. Najviše je bilo potencijalnih kupaca, koji su se raspitivali za karakteristike uređaja i princip njihovog funkcionisanja.

Bilo je tu i ljudi, koji u svojim domovima već imaju uređaj "sa zekom", koji su došli samo da nas pozdrave i da nam prenesu pozitivne utiske o Vaillantovim uređajima. Posetili su nas i naši dragi poslovni partneri i saradnici.

Veliko interesovanje za štand Vaillanta su pokazali i ljudi iz struke, projektanti, instalateri, profesori univerziteta, naučni radnici i drugi. Kako i ne bi, kada je zaista bilo moguće videti mnogo ekskluzivnih novina. O tome svedoči i posebno

priznanje "Korak u budućnost", koje je Vaillant dobio od stručnog žirija Beogradskog sajma. Ovo priznanje se dodeljuje za nova, inovativna rešenja, a Vaillant ga je zaslužio za solarni sistem auroTHERM.

Naši partneri i posetioci su nam za vreme i posle sajma preneli utiske da je Vaillantov štand bio jedan od najlepših i najbolje opremljenih na celom Sajmu tehnike. Mi se iskreno nadamo da je zaista tako i bilo i da smo opravdali njihova očekivanja.



Vaillant je imao jedan od najlepših štandova



Promotivni nastup je isto bio nagrađen



I Vaillantov zeka je odgovarao na pitanja



vnetDIALOG - interaktivni komunikacioni sistem

Uređaji za rashlađivanje vode marke



Saunier Duval uređaj iz asortimana za domaćinstva snage 8 kW



Rashladnici vode kapaciteta 17 kW

Kako bismo vam skrenuli pažnju na prednosti bogate palete proizvoda koji se prodaju u okviru Vaillant Group, podsećamo Vas da na srpskom tržištu možete da pronadete i uređaje za rashlađivanje vode marke Saunier Duval

Od 2001. godine firma Vaillant deo je Vaillant Group koju danas na tržištu predstavljaju robne marke - Vaillant, Saunier Duval, Glow-worm, AWB, Protherm, Hepworth, Abru, Bongioanni i Pensotti. Iako, poput Vaillanta, korene poslovanja većine firmi u okviru grupe predstavlja proizvodnja gasnih zidnih uređaja, proizvodni asortiman članica grupe zanimljivo se nadopunjuje. Tako je danas Vaillant Group proizvođač sa vrlo bogatom paletom proizvoda u segmentu sistema hlađenja i grejanja, odnosno sistema za udobnost stanovanja.

Proizvođač međunarodnog ugleda, u svojim postrojenjima u španskom gradu Vitoriji proizvodi uređaj za rashlađivanje vode visokog kvaliteta za različite namene: stambene prostore, industriju i uslužnu delatnost.

U ponudi su uređaji za rashlađivanje vode koji imaju samo opciju hlađenja, a prema potrebi i uređaji za hlađenje i grejanje. Uređaji za rashlađivanje vode imaju hidraulični modul koji se sastoji od pumpe za vodu, ekspanzione posude (18 ili 35 litara), rezervoara vode (modeli od 40 kW do 70 kW, 300 litara i modeli od 80 kW do 140 kW, 560 litara), filtra za vodu, sigurnosnog ventila. Modeli do 40kW imaju ugrađenu ekspanzionu posudu (2 ili 8 litara) i pumpu za vodu, pa se kod njih mora poštovati minimalna količina vode u sistemu koja se nalazi u tehničkim podacima. Ukoliko nema dovoljno vode u sistemu moguće je dodatno ugraditi rezervoar vode.

Klimatizacijom objekta, bilo stambenog ili poslovnog, sa odgovarajućim izborom tempera-

ture (preporučuje se da temperatura prostora u kome boravite bude za 5-8°C niža od spoljne temperature) u kratkom vremenu postićete da radna okolinu postane prijatna, kako vama, tako i licima koja borave u njoj.

Princip rada uređaja za rashlađivanje vode svodi se na apsorbovanje energije sa jednog mesta i prenošenje na drugo. Kompresor, "srce" našeg uređaja, komprimuje radnu materiju koja je u gasovitom stanju i ima nizak pritisak. Tako komprimovanom gasu se povećava pritisak, zatim se zagreva te putuje u kondenzator. U kondenzatoru se gas hladi pomoću ventilatora i prelazi u tečnu fazu pod visokim pritiskom. Nakon toga prolazi kroz ekspanzioni ventil, koji smanjuje pritisak, pri čemu

Saunier Duval

pada temperatura. Tako rashlađeni gas ide kroz izmenjivač toplote, gde preuzima toplotu i hladi vodu i konačno se vraća nazad u kompresor, gde ciklus počinje ispočetka. Ohlađena voda temperature od 7°C pomoću pumpe odlazi u ventilkonvektor gde preko izmenjivača hladi prostoriju i uzima toplotu na sebe i zatim se vraća u uređaj za rashlađivanje vode.

Prednosti kojima se odlikuju Saunier Duval uređaji za rashlađivanje vode jesu pouzdanost, naglašena jednostavnost instalacije, rukovanja i održavanja i dug vek trajanja koji omogućuju sistemi

zaštite. Uređaji su izrazito tihi tokom rada, što dokazuju i sertifikati Eurovent. Korisnici mogu da biraju između uređaja za rashlađivanje vode velikog raspona snage: od 8 kW do 140 kW u hlađenju i od 6 kW do 163 kW u grejanju. Svi su modeli punjeni rashladnim medijumima R 407 C i R 410 A, kojima je ODP faktor (potencijal razgradnje ozona) jednak nuli, što konkretno ukazuje na ekološku prihvatljivost uređaja. Na raspolaganju je takođe sva dodatna oprema koja se posebno poručuje i fabrički ugrađuje.

Upravo u odnosu na kapacitet snage, razlikujemo nekoliko

asortimana u sklopu programa uređaja za rashlađivanje vode ove marke. Tako imamo: asortiman za domaćinstva (do 17 kW), komercijalni asortiman (do 40 kW), polu-industrijski asortiman (do 80 kW) i industrijski asortiman (do 140 kW).

Uređaji za rashlađivanje vode Saunier Duval su u nekoliko godina, koliko su prisutni na tržištu jugoistočne Evrope, instalisani za potrebe klimatizacije u mnogim zahtevnijim objektima (hoteli, auto-saloni, poliklinike) tako da se nadamo da će se takav trend nastaviti i ubuduće.

Asortiman za domaćinstva

| Naziv | Kapacitet hlađenja (kW) | Kapacitet grejanja (kW) |
|----------|-------------------------|-------------------------|
| SDCA 8 | 8 | |
| SDCA 11T | 11 | |
| SDCA 14 | 13.7 | |
| SDCA 17 | 16.8 | |
| SDHV 8 | 6 | 8 |
| SDHV 10 | 8 | 10 |
| SDHV 14 | 10 | 14 |
| SDHV 14T | 10 | 14 |
| SDHV 16 | 13 | 16 |
| SDHV 19 | 16 | 19 |

Asortiman komercijalni

| Naziv | Kapacitet hlađenja (kW) | Kapacitet grejanja (kW) |
|---------|-------------------------|-------------------------|
| SDCA 20 | 20.7 | |
| SDCA 25 | 23.8 | |
| SDCA 30 | 31 | |
| SDCA 40 | 39 | |
| SDHA 20 | 20.8 | 24 |
| SDHA 25 | 25.8 | 27.3 |
| SDHA 30 | 30.3 | 36.5 |
| SDHA 36 | 33.5 | 38.4 |

Asortiman polu-industrijski

| Naziv | Kapacitet hlađenja (kW) | Kapacitet grejanja (kW) |
|----------|-------------------------|-------------------------|
| SDCGE 50 | 47.6 | |
| SDCGE 64 | 62 | |
| SDCGE 72 | 67 | |
| SDCGE 80 | 78 | |
| SDHGE 44 | 40.6 | 49 |
| SDHGE 50 | 52.6 | 54 |
| SDHGE 64 | 60.6 | 69 |
| SDHGE 72 | 67 | 76 |

Asortiman industrijski

| Naziv | Kapacitet hlađenja (kW) | Kapacitet grejanja (kW) |
|-----------|-------------------------|-------------------------|
| SDCGE 102 | 101 | |
| SDCGE 120 | 124 | |
| SDCGE 140 | 140 | |
| SDHGE 80 | 80.8 | 95.5 |
| SDHGE 102 | 97.6 | 101.4 |
| SDHGE 120 | 118 | 137.8 |
| SDHGE 140 | 139.3 | 163 |

2. Sajam gasifikacije u Šapcu

Od 01. do 03. juna 2006. godine, u šabačkom Domu Vojske održan je drugi Sajam gasifikacije. Na njemu su posetioци mogli, uz slobodan ulaz, da vide novitete iz oblasti gasne tehnike. Generalni sponzori ovog sajma bili su naš partner "Energotim" iz Beograda i Vaillant.

Program gasifikacije grada i opštine Šabac započet je 2002. godine, a prvi korisnici su priključeni na mrežu početkom 2005. godine. Proces gasifikacije je u punom jeku i sve više stanovnika ovog prelepeg grada na

Savi odlučuje se za gasne uređaje. Vaillant je, naravno, od samog početka procesa prisutan u Šapcu. U ovom gradu imamo svoje saradnike (projektante, prodavce, instalatere, servisere) i veliki broj Šapčana je

svoje poverenje već ukazao Vaillant-u. Naravno, Vaillant im poverenje vraća vrhunskim kvalitetom i komforom. Za tri dana, koliko je sajam trajao, gosti našeg štanda su bili mnogi naši partneri i ljudi iz struke. Naravno, bilo je tu i dosta budućih krajnjih korisnika, koji su se interesovali za tehničke detalje uređaja. Uprkos relativno lošem vremenu, bilo je dosta posetilaca, što samo govori o tome da je gasifikacija Šapca i okoline u punom jeku i da se sve više domaćinstava u ovom kraju greje na gas.



Štand je pripremljen i posetioци mogu da dođu



Detalj sa našeg štanda u Šapcu

Savetovanje "Gas 2006" - Vrnjačka Banja 24.-27. 05. 2006.

U predivnom ambijentu Vrnjačke banje održano je savetovanje "Gas 2006". Vaillant se posetioциma predstavio prezentacijom i promocijom Infomobila.

Vrnjačka Banja, tačnije hotel "Zvezda", bila je domaćin savetovanju "Gas 2006", krajem maja ove godine (24.-27. 05. 2006.). Tokom četiri dana trajanja ovog skupa, u konferencijskoj sali ovog hotela, auditorijumu se predstavio veliki broj stručnih ljudi iz oblasti gasne tehnike. Predstavljeni su brojni naučni radovi, istraživanja i analize.

Vaillant se posetioциma skupa predstavio drugog dana savetovanja (25.05.2006.). Gospodin Zoran Biserčić je pozdravio prisutne

i upoznao ih u kratkim crtama sa firmom Vaillant i njenim Predstavništvom u Beogradu i našim proizvodnim programom. Nakon toga, auditorijumu se obratio gospodin Boris Topličanec. U njegovom izlaganju bilo je reči o nekim od noviteta u Vaillant-u, o kondenzacionoj tehnologiji i o vnetDIALOG-u, sistemu za komunikaciju sa Vaillantovim uređajem preko interneta. Izlaganje g. Topličaneca ostavilo je veoma jak utisak na sve prisutne u prepunoj konferencijskoj sali. Pitanja za naš tim u vezi Vaillantovih proizvoda

i tehničkih detalja su se intenzivno nastavila i na koktelu koji je bio upriličen posle promocije.

Takođe, veliki utisak na posetioce skupa ostavio je i Vaillantov Infomobil, koji je baš ovde imao svoju promociju. Naime, upravo su u Vrnjačkoj Banji naši partneri i ostali zainteresovani mogli po prvi put da vide infomobil iz beogradskog Predstavništva. Vozilo se nalazilo uz sam ulaz u hotel "Zvezda", a zainteresovani su mogli da ga posete sve vreme trajanja savetovanja.



Poslednje pripreme pred prezentaciju Vaillanta



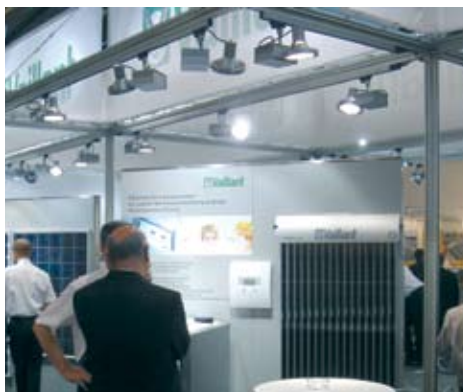
Infomobil je imao svoju promociju u Vrnjačkoj Banji



Nakon prezentacije druženje se nastavilo na koktelu



Intersolar - najveći evropski sajam solarne opreme



Vaillantovi solarni sistemi izazvali su veliko zanimanje



Poseta je bila iznad svih očekivanja

Intersolar 2006 - sajam u Frajburgu

U periodu od 22. do 24. juna ove godine u Frajburgu, Nemačka, održan je još jedan Intersolar - najveći evropski sajam solarne opreme. Tom prilikom 454 izlagača iz 27 zemalja predstavila su najnovije trendove i inovacije u industriji solarne opreme. Naravno, ni Vaillant nije bio izuzetak.

Iako je naglasak sajma bio na solarnoj tehnologiji, Vaillant GmbH je na svom štandu izložio gotovo kompletan proizvodni program. Posećenost sajma bila je zaista iznad svih očekivanja pa je kao takva izazvala gužvu i u Vaillantovom izložbenom prostoru. Podeljeni prospekti i brošure kao i brojna pitanja vezana za izloženi asortiman, još jednom su nam potvrdili koliko

je Vaillant kao brend poznat i cenjen. Po završetku Intersolara 2006, izlagači su došli do zaključka da je potražnja za solarnom opremom izuzetno velika, zbog čega se očekuje dalji intenzivni razvoj toplotne solarne tehnologije kao i njen sve veći tržišni rast. Budućnost leži u korišćenju solarne energije, a Vaillant i u ovoj oblasti prati svetske trendove.

Vaillant na jubilarnoj proslavi priznatog sajma građevinarstva Grames 2006.

Na ovoj manifestaciji učestvovalo je rekordnih tri stotine izlagača sa prostora bivše Jugoslavije, iz BiH, SCG, Hrvatske, Slovenije, Nemačke, Italije, Poljske, Švedske, Austrije...

U Banja Luci je od 15. do 19. marta održan 10. međunarodni sajam građevinarstva "Grames 2006". Prema dostupnim podacima, tri stotine izlagača iz BiH, SCG, Hrvatske, Slovenije, Nemačke, Italije, Poljske, Švedske i Austrije ove je godine odlučilo da izloži svoje proizvode. Posećenost sajma je bila izuzetno velika tako da su organizatori sa ponosom naglasili brojku od 25.000 posetilaca.

Vaillant ni ove godine nije propustio da na spomenutom međunarodnom sajmu predstavi svoju bogatu liniju uređaja za grejanje. Tom prilikom smo uspešno saradivali sa firmom Fakom d.o.o. iz Banja Luke. Gospodin Zoran Fabić, direktor firme, bavi se

prodajom i servisiranjem Vaillantovih proizvoda već nekoliko godina, a njegova dobra prodaja i kvalitetan servis poznati su na čitavom području koje pokriva. Na izložbenom štandu posetiocima su bile dostupne sve informacije o ekonomičnosti i kvalitetu uređaja.

Sajam građevinarstva zatvoren je svečanom dodelom nagrada „Zlatna libela“ za dvanaest najboljih preduzeća u Banja Luci. Opšta ocena posetilaca, posebno poslovnih gostiju i stručnjaka je da su se svi izlagači predstavili na adekvatan način, sa nizom novosti, povoljnih ponuda i novih tehnologija. Konačan rezultat je potvrdio naše mišljenje kako organizator, Banjalučki velesajam,

zbog kvalitetne i uspešne organizacije sajamskih manifestacija zaista zaslužuje da bude član UFI-a (The Global Association of of the Exhibition Industry) i potpisnik Povelje o formiranju BEU (Balkanske unije sajмова - Balcan Exhibition Union).



Na štandu firme Fakom d.o.o.



Predstavlja

Krajem 2005. god. počela je sa radom firma GAS LIDER, uvoznik Vaillantovih proizvoda za područje naše zemlje, koja ima za cilj da postojeću leadersku poziciju Vaillanta u Srbiji još više učvrsti...

Kompanija Vaillant odlučila je da krajem 2005. i početkom 2006. godine u proces distribucije svojih proizvoda uključi još jednog uvoznika - firmu GAS LIDER.

Firma GAS LIDER locirana je na samo par kilometara od Beograda, u Vrčinu, na autoputu Beograd-Niš. S obzirom da je pomenuta saobraćajnica veoma frekventna i da faktički predstavlja ulaz u centralnu Srbiju i samim tim olakšava komunikaciju sa potencijalnim partnerima u unutrašnjosti, odluka o lokaciji u Vrčinu nam se učinila veoma logičnom i zbog činjenice da je proces gasifikacije Vrčina u samom začetku. Naravno, sama ideja o započinjanju ove vrste delatnosti dolazi od naših osnivača. Dobar poslovni instinkt i

dugogodišnje iskustvo podstakli su naše osnivače da svoju delatnost prošire i na polju distribucije Vaillantovih proizvoda. Odluka o investiranju sredstava bila je vidno olakšana činjenicom da iza imena Vaillant stoji kvalitet, tradicija duga 132 godine, poslovnost i da, uz pravi tim i njegovo adekvatno angažovanje na terenu i podršku otvorenog Predstavništva Vaillanta u Beogradu, ni pravi rezultati neće izostati.

Poslovni prostor naše firme sastoji se od dobro opremljenog kancelarijskog prostora, koji omogućava i dobru radnu atmosferu, izložbenog salona i dva magacina.

Firmu Gas Lider čini mlada, ambiciozna i dobro organizovana

ekipa, predvođena dipl.ing. maš. Darkom Perušinićem. Kadar je intenzivno obučavan u Vaillantovom sistemu. Pored sopstvenih potencijala koristimo i usluge iskusnih konsultanata iz oblasti energetike i prirodnog gasa, koji su u svojoj praksi realizovali projekte kapitalnih gasovodnih sistema, gasifikacije industrije i distribucije gasnih aparata za domaćinstva, a sve to, da bi na što kvalitetniji i profesionalniji način odgovorili na zahteve naših poslovnih partnera.

Za samo devet meseci egzistiranja na našem tržištu, Gas Lider intenzivno deluje na teritoriji Beograda i okoline, srednje i južne Srbije i može se reći da imamo kontinuiran trend rasta prodaje.



Sedište Gas Lidera u Vrčinu



Vredni i odani poslu - gospoda Darko Perušinić i Danko Miljković

mo firmu Gas lider

Veoma važan segment našeg delovanja svakako predstavlja i mogućnost pružanja tehničke podrške kako projektantima, tako i krajnjim potrošačima.

Strateško opredeljenje naše firme predstavlja distribucija kompletnog Vaillantovog programa i njegovo adekvatno predstavljanje poslovnim partnerima. Svakako i edukativna funkcija, uz podršku Predstavništva Vaillanta u Beogradu, nije zanemarljiva i predstavlja značajan faktor u kontinuiranom nadgrađivanju postojećih i približavanju novih partnera koji do sada nisu imali iskustva sa Vaillantovim proizvodnim programom.

Sa ciljem da krajnjem potrošaču ponudimo što kvalitetnije predprodajne i postprodajne usluge, do sada smo u Vaillantov edukacioni centar vodili grupe instalatera i servisera kojima je na pravi način prezentovan kompletan asortiman Vaillant uređaja, tehničke

karakteristike gasnih kotlova, iskustva iz prakse i načini za prevazilaženje eventualnih problema pri instalaciji.

U saradnji sa Predstavništvom Vaillanta organizovane su i infomobil prezentacije u mestima gde se proces gasifikacije polako zahuktava, koje su rezultirale evidentno većim interesovanjem krajnjih korisnika za Vaillantov proizvodni program. Sam proces približavanja Vaillanta krajnjem potrošaču poboljšan je i organizovanjem veoma povoljnih kreditnih linija. Kupac je u mogućnosti da, bez mnogo administrativnih prepreka, ceo kreditni proces završi u našim poslovnim prostorijama u roku od 24 h.

Sa sigurnošću možemo reći da će osnivanje firme „Gas Lider“ na teritoriji Srbije značajno da doprinese poboljšanju poslovanja svih poslovnih partnera koji imaju nameru, ili se već dugo vremena bave Vaillantovim proizvodnim programom,

kao i sticanje novih partnera zainteresovanih za saradnju.

U budućnosti ekipa Gas Lidera će svojim radom, angažovanjem i stručnošću, zasigurno opravdati kako svoje ime, tako i poverenje poslovnih partnera.



Poslovni sekretar firme, Sandra Drezgic, u show-roomu



Diplomirani inženjer mašinstva Darko Perušinović je uvek na raspolaganju



Infomobil je rasklopljen i spreman da primi posetioce

Infomobil u gradovima širom Srbije

Od leta ove godine u funkciji je novo Infomobil vozilo za teritoriju Republike Srbije. Prvi utisci su izvanredni i kod naših partnera i kod krajnjih korisnika.

Već duži niz godina u funkciji je Infomobil vozilo iz zagrebačkog predstavništva Vaillant. Tim vozilom vršene su prezentacije naše firme na celom prostoru bivše Jugoslavije, od Slovenije do Makedonije. Budući da se ovakav vid promocije pokazao kao izuzetno uspešan, zahtevi za prezentaciju Infomobilom su izuzetno učestali.

Upravo zbog toga, Predstavništvo u Beogradu donelo je odluku da se izradi jedno Infomobil vozilo, isključivo za potrebe Predstavništva u Srbiji. Ispostavilo se da je odluka bila opravdana. Od početka jula 2006. godine, kada je vozilo krenulo na prvu promociju, skoro da uopšte nije bilo predaha za Infomobil. Prezentacije su vršene skoro

svakodnevno, u svim krajevima naše zemlje. Naši partneri su pre dolaska Infomobila vršili pripreme i često su radili i puno više nego što je navedeno u uputstvima, kako bi prezentacija bila što bolje organizovana.

Reakcije na Infomobil su pozitivne kod svih, od naših partnera do krajnjih korisnika. Gostovanje Infomobila u gradovima Srbije je prevashodno korisno da bi se građani bolje upoznali sa uređajima robne marke Vaillant, da bi na licu mesta mogli da vide kako oni izgledaju, da dobiju informacije od stručnog osoblja o načinu funkcionisanja uređaja i njihovim tehničkim detaljima. Domaćin prezentacije je takođe tu, da budućem korisniku objasni sve o komercijalnim uslovima pod kojima

je moguće kupiti naš uređaj. Naravno, ovako pružamo podršku našim partnerima (prodavcima i serviserima), kod kojih gostujemo, a takođe nas često posećuju i projektanti i instalateri, koji ovim putem direktno dolaze do svih tehničkih detalja koji ih interesuju u vezi naših proizvoda.

Dakle, Infomobil je već uveliko u funkciji i prevaljuje kilometre i kilometre na našim putevima. Ako još nije bio u Vašem mestu, pozovite nas i mi ćemo sigurno da Vas posetimo, a ako je bio, rado će doći opet. U svakom slučaju, kada ga primetite, obavezno navratite da pogledate naš izložbeni salon na točkovima. Sigurni smo da će i na Vas ostaviti pozitivan utisak.



Možda ste ga već videli i u Vašem gradu?



Detalj sa promocije u Aleksincu

Putovanje u Baskiju

I ove godine smo sa našim uvoznicima organizovali jedan radni izlet. Ovog puta smo posetili Baskiju, oblast na severu Španije. Pogledajte šta smo sve interesantno videli na našem putu.



Detalj iz San Sebastiana

Baskija, oblast koja se nalazi na severu Španije, predstavlja jednu od ekonomski najrazvijenijih pokrajina u Španiji, sa izuzetno malim procentom nezaposlenosti. Ekonomski i kulturni centar ove regije je Bilbao, dok su ostali veći gradovi Vitoria i San Sebastian. Sa severne strane ova regija se graniči sa Francuskom i izlazi na Biskajski zaliv, koji je deo Atlantskog okeana.

Prva poseta i jedan od glavnih ciljeva našeg putovanja bila je poseta fabrici Saunier Duvala u Vitoriji, u kojoj se proizvode uređaji za rashlađivanje vode (chilleri). Oduševila nas je raznovrsnost i širina asortimana proizvodnog programa, tako da su naši poslovni partneri odmah zatražili podatke o uređajima, kako bi ih uvrstili u svoje kataloge odmah po povratku sa puta.

U okviru fabrike smo posetili i ogromnu laboratoriju za ispitivanje monosplit klima uređaja, a videli smo i nove modele klima uređaja za nastupajuću sezonu (on/off, inverter, multisplit modeli) sa radnim fluidom R-410 A. Posetili smo i pogon u kome se vrše određene predradnje za proizvodnju toplotnih pumpi. Štaviše, već je u funkciji jedno demonstrativno postrojenje sa toplotnom pumpom, koja zadovoljava potrebe za energijom jednog dela fabrike.

Naravno, nismo propustili da posetimo čuveni muzej Guggenheim - mesto gde se spajaju nauka, tehnologija i umetnost. Takođe je impresivna bila poseta vinskoj regiji Rioja.

Bili smo oduševljeni nepreglednim vinogradima, tehnologijom prerade vina, vekovnom tradicijom (baš kao što je ima i Vaillant). Ostali smo bez daha kada su nas naši domaćini odveli u podrum vinarije, gde smo videli nepregledan niz specijalno izrađenih buriča i staklene ambalaže u kojima vino sazreva minimum 2-3 godine. Naravno, nije izostala ni degustacija na kraju posete.

Sledeća destinacija bila je Bergara i fabrika u kojoj se proizvode Vaillantovi protočni bojleri na gas, popularni MAG-ići. Proizvodni pogon za MAG uređaje ovde je otvoren još 1961. godine i sada se u Bergari proizvode MAG-ovi za celu Evropu. Procenjuje se da je ukupna potražnja za protočnim gasnim bojlerima na

starom kontinentu oko 1,8 miliona komada godišnje. Od toga veliki deo predstavljaju upravo naši MAG-ići iz Bergare.

Za kraj, posetili smo San Sebastian, turistički centar pokrajine Baskija. U ovom prelepom, gradu koji se nalazi na samoj obali Atlantskog okeana, mogli smo, osim obilaska grada, da uživamo u čarima španske kuhinje i u nacionalnom folkloru.

Ovaj radni izlet je definitivno jedan od onih koji se dugo pamte. Naši partneri, kao i mi, jedva čekaju novo putovanje, koje će im pomoći da se bliže upoznaju i sa Vaillant grupom i sa kulturom i običajima jedne zemlje, kao što je to u ovom slučaju Španija.



Grupna slika ispred muzeja Guggenheim



Iz fabrike u Bergari - proizvodni pogon



Degustacija vina



Detalj iz fabrike u Bilbao - rashladnici vode i klima uređaji

Decentralizovana proizvodnja struje i

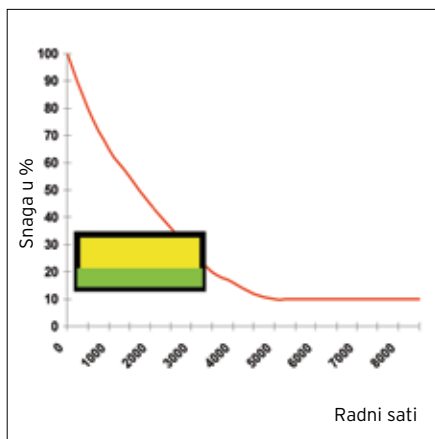


Mikrokogeneraciono postrojenje u Geri

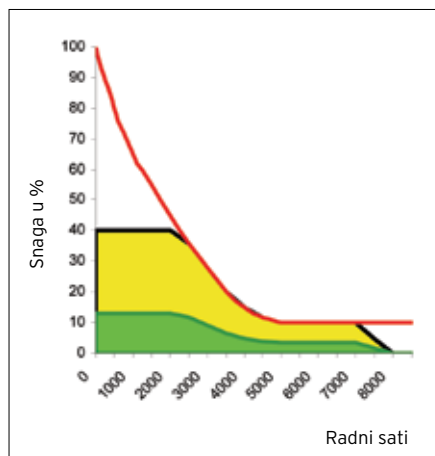


Edukacioni centar

Kako bismo naučili više o kogeneracionim uređajima, u martu ove godine bili smo na seminaru u Vaillantovom pogonu u Geri. Srž onoga što smo naučili jeste da mikro kogeneracija koristi gasni motor sa unutrašnjim sagorevanjem koji pokreće generator za proizvodnju trofazne naizmenične struje, dok se toplota koja se oslobađa radom koristi za podršku sistemu grejanja i za pripremu potrošne tople vode.



Slika 1 Sa konstantnim brojem obrtaja



Slika 2 Sa promenljivim brojem obrtaja

Uprkos činjenici da se Evropom danas širi trend ujedinjenja i razvoja tržišta energije, posebna pažnja se posvećuje efikasnom iskorišćavanju energije u svakoj državi posebno. Snagu i važnost pojedine države u regiji, uz ostale faktore određuje i energetska nezavisnost. Danas se eksploatacija energije zapravo zasniva na fosilnim oblicima, pri čemu mogućnost korišćenja iste postaje svakim danom sve složenija. Otežavajuće okolnosti, uz smanjenje rezervi, predstavljaju razni politički i ekološki događaji. Ovdje prevashodno mislimo na događaje na Bliskom istoku, sukobe koji direktno utiču na cenu nafte, dok nas s druge strane sve češće pogađaju i velike prirodne katastrofe kao što su poplave, suše... Upravo su to razlozi zbog kojih decentralizovana proizvodnja struje i toplote dobija na važnosti.

Vaillantovi razvojni timovi poseduju visoku ekološku svest i konstantno rade na zadovoljenju novih zahteva tržišta. Osim toga, Vaillant konstantno izdvaja i velika sredstva za razvoj novih tehnologija. To nas je i dovelo na

vodeću poziciju u svetu u oblasti grejanja i pripreme potrošne tople vode, a sve to uz razvoj visokokvalitetnih, sofisticiranih i za krajnjeg korisnika ergonomski konstruisanih automatika. Kako bi nova tehnološka rešenja mogla da zažive i na terenu, posebna pažnja poklanja se transferu znanja. Zbog toga Vaillant organizuje redovne edukacije svojih zaposlenih. Tako je organizovan i seminar u Vaillantovom pogonu u Geri početkom marta, na kom su učestvovali zaposleni u predstavništvima iz Zagreba i Ljubljane. Seminaru su prisustvovala i dvojica Vaillantovih ovlašćenih servisera, gospodin Mlinarević iz Osijeka i gospodin Tošnjak iz Ljubljane. Oni će preuzeti održavanje prvih primeraka kogeneracionih uređaja koji će se prodati na teritoriji za koje je zaduženo predstavništvo Vaillant.

Razvoj i primena novih tehnologija danas nas je dovela u situaciju da možemo i „običnom“ čoveku ponuditi mogućnost sopstvene proizvodnje struje i toplote u svom domu. Međutim, kao i uvek, na prvo

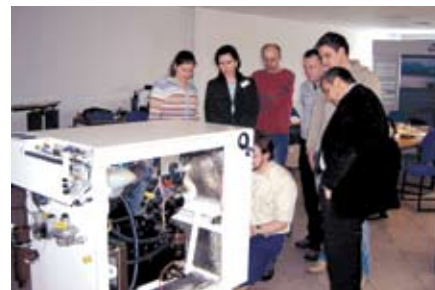
toplote - ecoPOWER



Ispitivanje uređaja



Proizvodni pogon



Pažljivo smo pratili i praktični deo

mesto "proguraju" se investicioni troškovi, koji su kod primene novih tehnologija obično viši nego što je to slučaj kad primenjujemo konvencionalna rešenja.

To je trenutak kada zapravo mora da se uključi i država, jer kao što smo rekli na samom početku, energetska nezavisnost i ekologija (setimo se obaveza preuzetih potpisivanjem Kjoto protokola) moraju biti od velikog značaja u politici svake države.

Dakle, tek sada dolazimo do činjenice da je upotreba kogeneracionih postrojenja interesantna i zbog ušteda u prenosu energije, jer se izbegavaju gubici u prenosu, a i zbog štednje primarnih resursa.

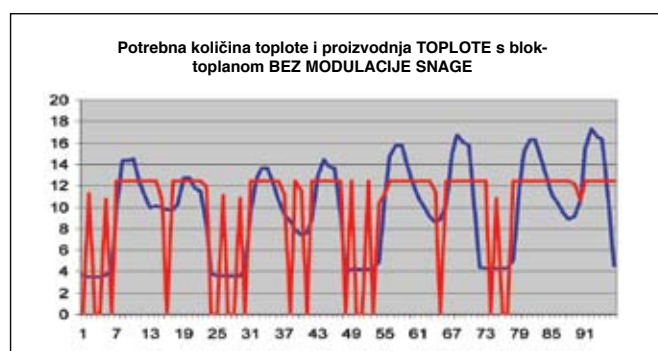
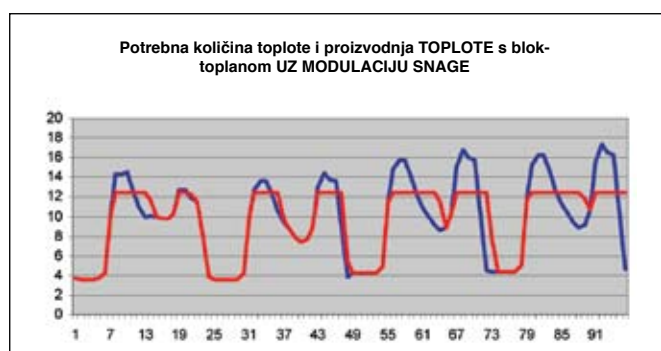
Srce Vaillantovog mikro-kogeneracionog postrojenja predstavlja gasni motor. Naime, radi se o četverotaktnom gasnom motoru sa jednim cilindrom od 272 kubna santimetra.

Sam motor radi sa varijabilnim brojem obrtaja u rasponu od 1700 do 3600 o/min. Upravo takav rad omogućava nam da, u poređenju sa postrojenjem sa konstantnim brojem obrtaja, u značajnije dužem periodu tokom godine pokrivamo sve svoje potrebe za toplotom i strujom, a bez upotrebe dodatnih uređaja, odnosno da ne pokrivamo svoje potrebe za strujom iz javne elektrodistributivne mreže, što prikazuju slike 1 i 2.

Osim toga, prilikom poređenja dijagrama rada postrojenja sa modulacijom snage i stvarnih potreba u porodičnoj kući sa četiri člana, vidimo da se ti dijagrami gotovo preklapaju, tako da sopstvena proizvodnja toplote i struje ne pokriva samo gornje potrebe u domaćinstvu. Posmatrajući gasne motore bez modulacione snage možemo da vidimo velika odstupanja između dijagrama rada motora

i dijagrama koji prikazuje potrebe jednog domaćinstva, na slici 3. Kada govorimo o upravljanju, korisnik može da odabere strujno ili toplotno upravljanje radom motora. Prilikom izbora rada strujnog upravljanja, ponovo nam stoje dve opcije na raspolaganju. Naime, ukoliko poznajemo sopstvenu potrošnju struje (snimanje potrošnje), možemo da podesimo tri fiksna broja obrtaja u određenim vremenskim intervalima. S druge strane na raspolaganju imamo i mogućnost spajanja impulsnog izlaza brojila sa motorom pa se celokupni rad motora prilagođava trenutnim zahtevima korisnika.

Tokom rada ecoPOWER ispušta izuzetno nisku emisiju štetnih materija putem dimnih gasova u okolinu (prema TA - Luft 2002). Takođe je bitno da motor može biti priključen na prirodni (0,6 - 1,9 m³) i tečni gas (propan 0,76 - 1,55 kg/h).



Slika 3

Vaillantova prezentacija na Mašinskom fakultetu u Nišu

31. maja 2006. godine organizovana je prezentacija Vaillant-a u amfiteatru Mašinskog fakulteta u Nišu.

U saradnji sa profesorom Velimirom Stefanovićem sa Mašinskog fakulteta u Nišu, poslednjeg dana maja ove godine organizovana je prezentacija naše firme u amfiteatru Mašinskog fakulteta u Nišu. To je bio odličan povod da na jednom mestu okupimo veliki broj ljudi iz ovog regiona zainteresovanih za saradnju sa nama, u prvom redu projektante i prodavce. Iako je najveći grad na jugu Srbije i kao takav predstavlja kulturni i industrijski centar ove regije, Niš još nije gasifikovan. Međutim, uskoro će i građani grada na Nišavi moći da se



Amfiteatar je bio dobro popunjen

greju na gas. Naravno, da bi odmah nakon gasifikacije krajnji korisnik

imao prvoklasnu uslugu, potrebna je prethodna edukacija projektanata, prodavaca, instalatera i servisera. Upravo je ova prezentacija Vaillanta bila zamišljena tako, da ljude iz struke upozna sa našom firmom, da im se predstavi proizvodni program, da im se pruži uvid u širok dijapazon Vaillantovih proizvoda. Osim novih informacija, posetioci su mogli da dobiju kataloge sa našim proizvodnim programom, a projektanti naše projektantske podloge. Naravno, nisu izostali ni sitni pokloni za svakog gosta prezentacije.

Prezentacija u Sava Centru za naše partnere iz Kragujevca

20. aprila 2006. godine u Sava Centru održana je prezentacija Vaillanta, namenjena našim partnerima iz Kragujevca i regije. Ovaj skup smo organizovali zahvaljujući našem partneru Slavenu Miloševiću iz firme Tehnogas iz Kragujevca, koji je inicirao ovu prezentaciju i okupio instalatere i projektante iz Kragujevca i okoline.

Kragujevac, grad u srcu Šumadije, jedan je od onih gradova u Srbiji u kojima je gasifikacija već u poodmakloj fazi. Samim tim, veliki broj građana Kragujevca i okoline je priključen na gasovodnu mrežu i greje se na gas.

Naravno, Vaillant je u Kragujevcu prisutan od samog početka gasifikacije, tako da smo u međuvremenu u ovom gradu razvili mrežu Vaillant partnera, bilo da je reč o prodaji ili servisu. Naši uređaji i ljudi povezani s Vaillantom već su na dobrom glasu među Kragujevčanima.

Međutim, da bi se radilo još bolje i da bi krajnji korisnici iz Kragujevca bili još zadovoljniji, potreban je



Prisutne je pozdravio direktor Predstavništva Zoran Biserčić

konstantan protok novih informacija između nas u Vaillant i naših partnera. To je i bio osnovni motiv ovog skupa u Sava Centru.

Grupa od 60-ak instalatera i projektanata iz Kragujevca je na ovoj prezentaciji mogla da se dobro upozna sa principom rada naših uređaja i da raščisti sve nejasnoće koje je eventualno imala u vezi sa funkcionalnim karakteristikama aparata.

Naravno, susret je poslužio i da mi čujemo kakve utiske instalateri i projektanti imaju sa terena, kao i da se posle prezentacije družimo na zajedničkom ručku u restoranu Sava Centra. I naši partneri iz Kragujevca i mi nosimo odlične utiske sa ovog okupljanja i sigurni smo da će ovakvih korisnih susreta biti još više.



Takmičari zauzimaju startna mesta

Vaillant Karting Kup 2006.

I ove godine na stazi Autokomerc karting centra na Novom Beogradu održan je Vaillant Karting Kup. Kada je trka završena, druženje se nastavilo u čuvenom restoranu "Šaran" na zemunskom keju.

Nakon izuzetno uspešno organizovanog prvog Vaillant kupa 2005. godine, svi smo sa nestrpljenjem čekali novo druženje na stazi Autokomerc. Pomalo su nas brinuli vremenski uslovi, budući da je početak juna bio veoma hladan i kišovit. Srećom, u utorak, 13. juna, osvanuo je prelep i sunčan dan, kao stvoren za ples na točkovima.

Nakon okupljanja ispred hotela "Jugoslavija" odmah su krenule prve prognoze o mogućim pobednicima takmičenja. Organizovanim autobusom prevezli smo se do karting staze. Uz laganu zakusku, kaficu i piće pristupilo se izvlačenju kvalifikacionih grupa. Žreb je, kao i uvek, nekima bio naklonjen, a neke je nemilosrdno

svrstao u teške grupe sa favoritima. Grupe su određene i krenula je borba na asfaltu. Kvalifikacije su vožene sve dok nije preostalo pet najspretnijih i najsrećnijih vozača. Oni su se u velikom finalu borili za mesta na podijumu. Svi vozači pokazali su veliku spretnost i želju za pobedom, a nešto bolji od ostalih ovog puta bili su: prvoplasirani Bojan Tomić (Coolair), drugoplasirani Ilija Marjanović (Energy-net) i trećeplasirani Darko Malbašić (Malcom inženjering). Naravno da nisu izostali ni prigodni pokloni i pehari za naše pobednike.

Posle proglašenja pobednika i otvaranja slavljeničkog šampanjca, kada su motori već poodavno utihnuli, naše servisere čekalo je još jedno

iznenađenje. Naime, svi zajedno smo otišli na ručak u restoran "Šaran", na prelepom dunavskom keju u Zemunu. Tu je druženje nastavljeno do večeri. Prepričavane su dogodovštine sa kartinga, premijerno su prikazane i slike i filmovi sa trke, gde su akteri odmah mogli da se uvere kako je ko vozio. Održana je i mala prezentacija novina u Vaillant, budući da naši serviseri moraju biti konstantno u toku.

I ove godine je Vaillant Karting Kup bio pun pogodak. Druženje s našim serviserima je bilo zabavno, kao uostalom i uvek kada organizujemo ovakve susrete. Već se radujemo sledećem Vaillant Karting Kupu i sličnim akcijama.



Najbolja tri pilota na podijumu



Grupna slika na ciljnoj ravni

Tenis

U saradnji sa našim vrsnim projektantom g. Milanom Iličem iz Pančeva i TK Pančevo, u maju mesecu učestvovali smo u organizaciji turnira za dečake i devojčice do 10 godina, pod nazivom Vaillant open. Na turniru je učestvovalo preko 30 tenisera

i teniserki iz Beograda, Pančeva, Vršca, Zrenjanina, Novog Sada, Subotice, Apatina, Bečeja, Čačka, Gornjeg Milanovca i Niša.

Na turniru su se posebno istakli Aleksandar Đurčin iz TK Pančevo u muškoj konkurenciji, a u ženskoj konkurenciji je pobedila Dajana Dukić iz novosadske Vojvodine. Ponosni smo na sve mlade igrače, koji su svojom igrom i borbenim duhom postigli blistave rezultate i osvetlili obraz svom klubu. Nadamo se da će

učestvovati na još mnogo teniskih turnira i zasijati sa mnogo osvojenih pehara.



Ekipa na okupu

Plivanje

Pomoć mladim, vrednim i ambicioznim ljudima uvek pričinjava zadovoljstvo, tako da smo odlučili da pružimo podršku mladom i perspektivnom sportisti Nikoli Saviću, koji se od svoje 5. godine aktivno bavi plivanjem.

Ove godine na Prvenstvu Srbije osvojio je srebrnu medalju na 50 m kraul stilom (24,98 s), bronzanu medalju na 100m kraul stilom (55,30 s) i 50 m leđnim stilom (29,88 s). Bio je član štafete koja je oborila omladinski državni rekord

i osvojila zlatne medalje u omladinskoj i seniorskoj konkurenciji. Takođe, bio je član reprezentacije koja je učestvovala na Balkanskim juniorskim igrama, gde je osvojio 5. mesto u disciplini 50 m kraul (24,66 s).



Vaillant uvek pri ruci

Svi ovi dosadašnji rezultati pokazuju da je Nikola uložio puno rada i volje pa mu i mi želimo mnogo uspeha i vrhunskih rezultata i u narednim takmičenjima.



Nikola u svom elementu...

Jedan sasvim (ne)običan dan za servisere Energy-neta



Zgrade u Ulici partizanske avijacije na Bežaniji

Grejna sezona u Srbiji već je počela, a samim tim i naši serviseri imaju puno posla. Radi se bukvalno od jutra do sutra, ali naši momci sve postižu bez problema. O obimu posla možda najslikovitije govori primer jednog radnog dana (subota, 11.11. 2006.) serviseri iz beogradske filijale Energy-neta.



Momci iz Energy-neta u akciji

Mesto dešavanja je beogradsko naselje Bežanijska kosa i jedan blok novih zgrada u njemu. Radi se o tri lamele zgrada sa 70 stanova. Nosilac posla je Imel Group, a projektant g. Đorđe Šaletić. Osoba koja je preporučila Vaillantove kotlove kao pravo rešenje je g. Brajko Vukašinović, a sav posao oko kotlova odradila

je ekipa iz Energy-neta na čelu sa g. Milanom Mrđenom.

U ovim luksuznim novim objektima, nove stanare dočekaće Vaillantovi kotlovi za grejanje i pripremu potrošne tople vode VUW 242-3, koji su svi priključeni na LAS dimnjak. 70 ugrađenih kotlova garantuje još 70 zadovoljnih porodica. Naravno, sve ove kotlove je trebalo pustiti u rad, a taj posao su serviseri iz Energy-neta predvođeni g. Mrđenom obavili u toku ove novembarske subote u zaista rekordnom roku, od 8 do 17 časova. Dakle, kotlovi su pušteni u rad i čekaju nove korisnike, koji su sa Vaillantom i njegovim serviserima zaista bezbedni.