

Novi ured u Sarajevu

VSS skupština

Jesenski sajmovi

Dimovodne zaklopke kod uređaja ecoTEC



6



09



12



14



19



20

Proizvodi

- 04 Dimovodne zaklopke kod uređaja ecoTEC

Novosti

- 03 eloBLOCK
03 actoSTOR

Klubovi

- 06 Predstavljamo Babić ZG Plinoservis
12 Posjetili smo Plinomont Jerovec
14 VSS skupština

Partnerstva

- 08 Prezentacija za projektante u Splitu
08 Petrokov u Dugopolju
16 Dimnjačarski obrt Ening
18 Prezentacija u Karlovcu
18 „Dani ostvarenih snova“ u Termocommerceu
22 Upoznajte Plinar d.o.o. iz Ljubljane
24 Sajam ZEPS
24 Luk d.o.o. otvorio novi centar
25 Vaillant Sarajevo na novoj adresi
26 Sajam Tehnoma
26 Edukacija servisa iz Makedonije

Edukacija

- 09 calorMATIC
10 Dimovodne cijevi (drugi dio)

Sajmovi

- 20 Jesenski sajmovi

Događanja

- 19 Skup o prirodnom plinu
19 Špencirfest s Meteor Grupom
27 Predstavljamo geoJETTING

Zanimljivosti

- 28 Vaše fotografije u Vaillant plusu



Drage čitateljice, dragi čitatelji!

Sada već daleke 1998. godine bio sam sa svojim tada 9-godišnjim sinom u Draženovom domu na utakmici Cibone i berlinske Albe. Takvi odlasci na utakmice bili su mi tada jedan od najdražih oblika razonode i druženja sa sinom. Negdje sredinom drugog poluvremena napustili smo dvoranu. Zašto smo izašli?

Pored nas na tribini sjedili su još jedan otac i sin (otprilike vršnjak moga sina). Nisam znao kako sinu objasniti zbog čega je taj otac svome sinu davao po 5 kuna za svaku glasno uzviknutu psovku upućenu jednom od igrača njemačkoga tima (košarkaškom gstarbajteru rođenom u Sarajevu) u kojoj su se spominjali njegova nacionalnost i njegova majka. Mališan bi zaradio po 10 kuna ako bi za sobom uspio povući dovoljno ljudi u skandiranju „Ubij...“. U drugom poluvremenu, nakon što je taj protivnički igrač izašao iz igre zbog osobnih pogrešaka, isti je igrokaz nastavljen samo je, zbog promašenog slobodnog bacanja, meta postao i igrač našega tima i njegova, ovaj puta dalmatinska mama, a ubiti je trebalo „tovara“. Još mi je teže bilo objasniti ovacije koje je svaka psovka izazivala u publici oko nas.

Nikada više nisam otišao niti na jednu utakmicu.

Prvog ponedjeljka u listopadu vozeći se ujutro na posao zatekao sam se na mjestu zločina svega nekoliko trenutaka nakon što je na Srebrnjaku ubijena 17-godišnja djevojka. Slika koju sam vidio i danas mi je pred očima. Samo malo kasnije na tom je mjestu autobus za odlazak u školu trebala čekati i moja kćer. Istoga je dana u centru grada ubijena i Ivana Hodak. Nekoliko tjedana prije ubijen je i Luka Ritz.

Vjerojatno mislite kako sve ovo nema veze sa Vaillant plusom. Istina je, nema. No ima veze sa svima nama i u ovome trenutku u uvodniku nisam mogao pisati ni o čem drugom. Ništa drugo nema smisla dok smo okruženi ovakvim događajima. Stalno se pitam čudi li se i onaj otac s utakmice jednako i pita li se tko su ti likovi koji su u stanju činiti ovakve stvari.

Nemoguće je uživati u poslu i poslovnim uspjesima, graditi neke planove za budućnost kada smo svakodnevno izloženi ovakvim stvarima. Ostaje nam samo da svi zajedno kažemo stop svim vrstama nasilja, a do tada će sjećanje na ove nedužne mlade ljude biti važnije od svih poslovnih planova i uspjeha.

S ove utakmice nemamo kamo otići.

Mario Opačak
Direktor Predstavništva

Vaillant plus izdaje:

Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH
Planinska 11, HR-10000 Zagreb
tel: +00385/1/6188-670
fax: +00385/1/6188-669

www.vaillant.hr
vaillant-plus@vaillant.hr

Direktor Predstavništva: Mario Opačak
Uredništvo: Adonis Andrišević, Alan Babić, Tomaž Bizjak, Dalibor Crnić, Rudolf Hakala, Marjan Kolouh, Ivana Kotrman, Mario Opačak, Gregor Prodan, Krešimir Simon, Sunčana Starček, Gojko Šimunović, Boris Topličanec, Dinko Uzelac, Siniša Vasiljević

Priprema izdanja: Ivana Kotrman
Grafička priprema: Design studio Expositus
Lektorica: Martina Šolčić

Tisak: TIPOMAT d.o.o.
Jurja Habdelića 70
10419 Staro Čiče

Prosinac 2008. godine
Besplatni primjerak
naklada: 4000 primjeraka
ISSN: 1334-2010

Električni zidni uređaj eloBLOCK

Uređaj eloBLOCK pruža suvremen način grijanja stanova i obiteljskih kuća prilikom korištenja električne energije. Prednost korištenja očituje se u dostupnosti električne energije u svakom objektu kao i u jednostavnosti instalacije jer ne postoji potreba za odvođenjem produkata izgaranja. Uzevši u obzir da je uređaj više godina prisutan na tržištu, uočili smo potrebe krajnjih korisnika za nadogradnjom postojećih modela dodatnim zahtjevima.

Uređaji se proizvode s učinkom od 6, 9, 12, 15, 18, 21, 24 i 28 kW s priključkom na trofazni električni priključak. Novost je da se modeli od 6 i 9 kW mogu monofazno spojiti na električnu mrežu. Kod svih modela potrebno je voditi računa o presjeku vodiča kao i maksimalnoj jakosti struje. Modeli od 21, 24 i 28 kW imaju mogućnost spajanja u kaskadu u slučaju potrebe za većim toplinskim učinkom. U slučaju potrebe za postavljanjem sobnog termostata u obzir dolazi isključivo calorMATIC 240. Kod objekata sa zahtjevom za pripremu potrošne tople vode upotrebljava se dodatni pribor koji uključuje spremnik potrošne tople vode VIH R, termostatski ventil i elektronsku ploču.



Modeli eloBLOCK-a od 6 i 9 kW mogu se monofazno spojiti na električnu mrežu

actoSTOR VIH RL



actoSTOR VIH RL zapremnine 300 litara

actoSTOR VIH RL je nova generacija slojevitih spremnika za objekte s velikim zahtjevima za potrošnu toplu vodu (PTV). Spremnici se proizvode u tri veličine od 300, 400 i 500 litara. Sva tri modela imaju integriran pločasti izmjenjivač od 120 kW i internu crpku pomoću koje se crpi PTV iz donjeg dijela spremnika i potiskuje u pločasti izmjenjivač gdje se zagrijava na podešenu temperaturnu vrijednost. Odlika spremnika su i male dimenzije u usporedbi s klasičnim spremnicima koji imaju uronjeni izmjenjivač topline (VIH RL 500 zamjenjuje klasičan spremnik od 1000 litara zahvaljujući slojevitom načinu pripreme PTV). Svi modeli također imaju integriranu magnezijску anodu i priključak za cirkulaciju PTV.

Spremnici se kombiniraju s uređajima poput atmoCRAFT-a ili ecoCRAFT-a radi pločastog izmjenjivača većeg učinka, iako je instalaciju moguće izvesti s više manjih kaskadno spojenih uređaja. Upravljanje actoSTOR-om provodi se putem regulacije calorMATIC 392/430/620/630.

Najzanimljivije kod spremnika actoSTOR VIH RL 500 činjenica je da prema istraživanjima DVGW, njemačke udruge za plin i vodu, može zadovoljiti potrebe za potrošnom toplom vodom i do 50 stanova!

Sustavi dovoda zraka i odvoda dimnih plinova za kondenzacijske uređaje ecoTEC

Kako danas, kada se na tržištu pojavljuju proizvodi upitne kvalitete i funkcionalnosti, možemo prepoznati uređaj koji udovoljava visokim standardima modernog tehnološkog doba?

Odgovor na to pitanje u tehnici grijanja i pripreme potrošne tople vode nije jednostavan. Uređaji svakako moraju biti energetske

učinkoviti i ekološki prihvatljivi što nas dovodi do kondenzacijske tehnologije o kojoj smo u više navrata pisali. Za postizanje što

višeg stupnja djelovanja potrebno je izvesti niskotemperaturni sustav grijanja. Važan segment kojeg je potrebno zadovoljiti je



Uređaji ecoTEC predstavljaju savršen odabir za novu stanogradnju i rekonstrukciju grijanja u starijim zgradama



Rendgenski prikaz uređaja ecoTEC



Prikaz instalirane dimovodne zaklopke na cijev za dovođenje zraka potrebnog za izgaranje



Prikaz dimovodne zaklopke kod ecoTEC uređaja

fleksibilnost pri instaliranju što je izravno povezano s malim dimenzijama uređaja kao i različitim rješenjima za dovod zraka i odvod dimnih plinova.

Upravo Vaillantovi zidni kondenzacijski plinski uređaji **ecoTEC** zadovoljavaju gore navedene uvjete predstavljajući savršen odabir za novu stanogradnju i rekonstrukciju grijanja u starijim zgradama.

Upravo su rekonstrukcije etažnoga grijanja u starijim zgradama izuzetno zanimljive iz razloga što je riječ o uređajima koji imaju otvoreno atmosfersko ložište s priključkom na klasične dimnjake koji su rađeni od materijala koji ne zadovoljavaju današnje standardne te su u velikom broju slučajeva porozni i/ili dolazi do povrata dimnih plinova. Dodatna problematika vezana je uz smještaj postojećih uređaja koji ili nemaju osjetnike za povrat dimnih plinova ili su smješteni u prostoru koji nije adekvatan za navedeni tip uređaja.

Gore navedeni razlozi za posljedicu traže jednostavno ali

funkcionalno i tehnički ispravno rješenje što za posljedicu u prvi plan stavlja zidne kondenzacijske uređaje ecoTEC. Osim malih dimenzija, visokokvalitetnih materijala komponenata (izmjenjivač topline od plemenitog čelika), značajno veće iskoristivosti od 'konvencionalnih uređaja' maksimalna prednost očituje se u priboru za dovod zraka i odvod dimnih plinova pomoću kojih je moguća sanacija dimnjaka u starijim zgradama.

Sanacija se provodi na principu **nadtlačnog sustava** uz pomoć fleksibilne cijevi **DN 100 PP** koja se instalira i provodi kroz neispravan dimnjak te je ovisno o promjeru dimnjaka moguće priključiti različit broj kondenzacijskih uređaja. Promjer dimnjaka izravno je povezan s količinom zraka koja se dobavlja što je neophodno za ispravan rad uređaja.

Upotrebom ovog sustava moguće je priključiti od **dva do pet uređaja na jednu vertikalu** s toplinskim učinkom od 11 kW do 24 kW (u tom području Vaillant proizvodi sedam različitih modela). Za priključenje

na fleksibilnu cijev DN 100 PP moguće je koristiti koaksijalne cijevi Ø60/100 ili Ø80/125.

Maksimalna visina 'sanacijske vertikale' iznosi do 25,0 m

ali ovisi o promjeru dimnjaka i toplinskom učinku uređaja koji se ugrađuju.

Kod primjene ove vrste rješenja Vaillant je osigurao i sav potreban dimovodni pribor koji uključuje **dimovodne zaklopke** za uređaje te sve komponente dimovoda poput elementa za spoj koaksijalnog dimovoda na fleksibilnu cijev, elementa za odvod kondenzata iz uređaja u fleksibilnu cijev, skupljač kondenzata od cijelog sustava te čitav niz dodatnih elemenata za prilagodbu sustava određenoj situaciji.

Odluka Vaillantovih sustava svakako je činjenica da osim visokih performansi uređaja osiguravamo i rješenja za sve ugradbene pozicije.

Na Vama je da odaberete Vaillant, a mi ćemo Vam osigurati idealno rješenje.

babić Z&G plinoservis



Ekipa Babić ZG Plinoservisa pred uredom na adresi Medveščak 23

Dokaz da tradicija vrlo često znači i kvalitetu dobili smo u razgovoru sa Zvonkom i Goranom Babićem, ocem i sinom koji su vlasnici tvrtke Babić ZG Plinoservis. Osnovan 1973. godine i do današnjeg dana pod sigurnom rukom gospodina Zvonka Babića, taj je obrt jedan od prvih ovlaštenih Vaillantovih servisa te član KIV-a i VSS-a od samih početaka, što dokazuje neprijepornu kvalitetu i uspjeh kojim se gospoda Babići mogu s pravom pohvaliti.

Gospodin Zvonko školovani je plinoinstalater koji je svoj zanat ispekao kod tada jedinog zagrebačkog privatnika čiji se obrt bavio instalacijama grijanja. Nakon što je registrirao vlastiti obrt gospodin Zvonko je u sedamdesetima bio prvi i jedini koji je na području Zagreba izvodio plinoinstalacijske i servisne radove te je radio samo s jednim zaposlenim. No već tada dobiva

međunarodni ugovor za servis tada istočnonjemačke tvornice bojlera što mu je omogućilo i višestruko školovanje tijekom dvadeset godina u blizini Berlina gdje je usavršio svoj zanat i profilirao se kao vrhunski stručnjak na svome području.

Do devedesetih godina Gradska plinara Zagreb zapravo je držala monopol nad servisima ali i nad ekskluzivnim ugovorom s Vaillantom

sa čijim je proizvodima radila. Godine 1985. i Babić ZG Plinoservis potpisuje ugovor s Gradskom plinarom te tada pokriva Zagreb i okolicu. No kada su tijekom devedesetih servisi u sklopu plinare ukinuti, Vaillant je svoje povjerenje pružio osam etabliranih servisa među kojima je, naravno, bio i Babić ZG Plinoservis.

Otada, kada je zaposlenih bilo pet, brojka je narasla na čak petnaest.



G. Zvonko Babić u svom uredi



Lijepo namješteni uredi ugodan su prostor za primanje stranaka

Među njima je pet servisera, šest instalatera, gospode Silva i Vlatka koje rade u administraciji te gospoda Zvonko i Goran, direktori tvrtke. „Serviseri svako jutro dobivaju svoje radne zadatke“ objašnjava nam gospodin Zvonko „na način da je svaki zadužen za jednu stranu grada. Jednog servisera uvijek ostavljamo „na rezervi“ ukoliko dođe do hitnih slučajeva. Iako imamo dosta zaposlenih, sve savršeno funkcionira.“

A dokaz tomu jest i činjenica da Babić ZG Plinoservis u svojoj evidenciji vodi čak 10 000 stranaka, krajnjih korisnika koji se uvijek vjerno vraćaju njihovim uslugama i, naravno, Vaillantovim proizvodima. Obzirom da obavljaju cijeli posao, dakle dovodenje plina, postavljanje instalacija, postavljanje trošila odnosno uređaja te servis po potrebi, Babić ZG Plinoservis profilirao se kao tvrtka koja svojim korisnicima pruža cjelokupni paket usluga. Stranke se vrlo često obraćaju za savjet gospodi Babiću starijem i mlađem, a možda je jedan od razloga za to i vrlo ugodan radni prostor na Medveščaku 23 gdje, osim ureda, imaju i malo skladište rezervnih dijelova te radione. Svojim strankama redovito nude i ugovor o održavanju uređaja koji oni najčešće prihvaćaju, a njime se obvezuju da će jednom godišnje pregledati sve instalirane uređaje te, naravno, prema potrebi doći i mimo dogovorenih datuma. Stalne mušterije imaju i mogućnost zamjene „staro za novo“ te tako Babić ZG Plinoservis još jednom dokazuje da je za cjelokupno poslovanje izrazito važan odnos s krajnjim korisnicima te izlaženje u susret.

Jedino što gospodin Zvonko navodi kao manji problem u svom poslu jest nedostatak odgovarajućeg radnog kadra. Plinoinstalateri su na tržištu vrlo traženi pa je katkad teško pronaći kvalitetne radnike. Tako su doskočili problemu na način da su potpisali ugovor sa Školom za montažu i instalacije na Svetom Duhu od koje svake godine dobivaju nekoliko učenika na praksu, a neki od njih s vremenom postanu i zaposlenici njihove tvrtke. Čak osmero bivših zaposlenika, s ponosom ističe gospodin Zvonko, danas su ugledni obrtnici na području Zagrebačke županije.

Kad je riječ o suradnji s Vaillantom, gospoda Zvonko i Goran ne štete riječi hvale. Od samog osnutka Predstavništva u zagrebačkoj Martičevoj ulici, komunikacija između Vaillanta i Babić ZG Plinoservisa je besprijekorna. „Tehnička podrška i rezervni dijelovi na visokoj su razini“ govori nam gospodin Goran „edukacija koju pružaju svojim ovlaštenim serviserima izuzetno je korisna, a nikako ne možemo zaboraviti niti odlična druženja na KIV i VSS skupštinama.“

Gospodin Goran, koji se nakon završenog fakulteta odlučio pridružiti ocu u njegovoj tvrtki, naglašava kako im je izuzetno važna usmena predaja, budući da se zapravo ni ne oglašavaju. Zato im je rad njihove tvrtke u kombinaciji s Vaillantovim uređajima odlična preporuka jer to govori samo za sebe. Gospodin Goran također naglašava kako je već od srednje škole znao da će ostati u ovome poslu. Osim stimulativnih primanja i ugodnog

radnog okruženja, gospodin Zvonko i gospodin Goran smatraju kako je vrlo bitno održati prijateljske, gotovo familijarne odnose u tvrtki. Tako je nastala tradicija da jednom godišnje zaposlenici zajedno sa svojim obiteljima odu na višednevni izlet na neku od hrvatskih destinacija.

No to ne znači da zaposleni u Babić ZG Plinoservisu nemaju vremena za sebe. Tako gospodin Zvonko svoje slobodno vrijeme uglavnom provodi s obitelji, vikendima odlazi na izlete izvan Zagreba, a zimi na skijanje. Gospodin Goran, pak, uživa sa svojom mladom obitelji - suprugom i petomjesečnim sinčićem Davidom. Također voli pročitati dobru knjigu te se bavi i sportom, a posebno ističe ljubav prema tenisu.

Kada govorimo o planovima za budućnost, gospoda Babić smatraju kako ne bi trebali izlaziti iz postojećih okvira, žele zadržati svoj nemali broj stranaka i dalje se usavršavati kako bi krajnjim korisnicima pružali još kvalitetnije usluge. U Vaillantu im u tome pružamo punu podršku, kako deklarativnu, tako i konkretnu te im želimo puno sreće!



Sin i otac u zajedničkom poslu: Goran Babić (lijevo) i Zvonko Babić (desno)



Na skupštini KIV-a u Trakošćanu 2006. godine



Dodjela priznanja za 15 uspješnih godina suradnje, skupština VSS-a u Sv. Martinu 2006. godine



Na prvom sastanku VSS-a u Zagrebu 2004. godine

Prezentacija za projektante u Splitu



Prezentaciji u Splitu je prisustvovalo dvadesetak naših partnera

Nakon uspješno održanog sajma SASO, pojavilo se mnogo upita o Vaillantovim toplinskim crpkama geoTHERM te smo odlučili posjetiti naše poslovne partnere - projektante s područja Splitsko-dalmatinske

županije. Prezentacija je održana 12. studenog 2008. u hotelu Park u Splitu.

Za početak su kolege Boris Topličanec i Adonis Andrišević

prisutne upoznali s Vaillant Group i Vaillantovom povješću. Slijedilo je predstavljanje Vaillantovog standardnog proizvodnog programa, kao i brojnih inovacija na području grijanja, pripreme potrošne tople vode i klimatizacije. Pritom je naglasak stavljen na zidne plinske uređaje (konvencionalne i kondenzacijske), solarne sustave te sustave toplinskih crpki geoTHERM koji su zasigurno pobudili najveće zanimanje.

Prezentaciji je prisustvovalo dvadesetak naših partnera među kojima i djelatnici Petrokova i Termocommercea. Svi prisutni ovom su prilikom dobili prigodne poklone, a druženje se nastavilo u hotelu za ručkom koji je bio idealna prilika za razmjenu iskustava.

Otvorenje poslovnice Petrokova u Dugopolju



Govor na svečanom otvorenju poslovnice držao je g. Kruno Petrokov, vlasnik tvrtke

Vaillantov dugogodišnji partner tvrtka Petrokov d.o.o. povećala je svoju ponudu s još jednim izložbeno-prodajnim salonom. Osnovana 1991. godine, tvrtka se bavi maloprodajom i veleprodajom opreme za centralno grijanje i plin, klimatizaciju, vodovod

i sanitarije te keramiku. Danas ima tri salona u Zagrebu te po jedan u Rijeci, Puli i Solinu. Trenutačno najveći salon u Svetoj Klari u Novom Zagrebu nalazi se uz samu zagrebačku obilaznicu, a uz njega je smještena i uprava tvrtke.

U brzorastuću trgovačku zonu u Dugopolju pokraj Splita preseljen je postojeći izložbeno-prodajni salon iz Solina te ureden veći i po ponudi daleko bogatiji. Svečano otvorenje održano je krajem rujna, a ondje su prisustvovali brojni partneri s područja grijanja, među kojima i predstavnici Vaillanta, kao i lokalni mediji i političari. Nakon uvodnog govora vlasnika tvrtke Krune Petrokova održan je prigodni domjenak na kojem su prisutni imali priliku razgledati novi salon i uvjeriti se u bogatstvo ponude tvrtke Petrokov.

Zajednička misija svih izložbeno-prodajnih centara tvrtke Petrokov d.o.o. je pružiti maksimalan uvid u cjelokupnu ponudu, a zajednička koncepcija vođena je edukativnom idejom što kupcima pruža iznimnu lakoću pri odabiru i kupnji proizvoda.

Atmosferski regulator calorMATIC 430



Prodaja regulatora s vanjskim osjetnikom posljednjih godinu dana značajno je porasla što govori da je tržište upoznato sa svim prednostima koje ova vrsta regulacije omogućava.

Uzevši u obzir da se atmosferski regulatori najčešće koriste za jedan ili dva kruga grijanja, u prvom planu je VRC 430. Potrebno je napomenuti da se ovisno o tipu uređaja koriste i različiti atmosferski regulatori, odnosno VRC 430 moguće je spajati s uređajima koji imaju elektronsku ploču eBUS (atmoTEC, turboTEC, ecoTEC, ecoCOMPACT, auroCOMPACT i ecoCRAFT).

Isporukom uređaja calorMATIC 430 dobiva se i regulator, vanjski osjetnik te konektor za priključivanje vanjskog osjetnika na elektronsku ploču uređaja eBUS. Navedenim uređajem moguće je upravljati jednim izravnim krugom grijanja, a regulator je moguće integrirati izravno u uređaj ili pak postaviti na zid. Kada je integriran u uređaj nije moguće upravljati sa sustavom grijanja ovisno o sobnoj temperaturi. U slučaju potrebe da se sa sustavom upravlja ovisno o sobnoj

temperaturi, na zid je neophodno postaviti regulator i **uključiti funkciju sobnog termostata.**

Regulacija omogućava vremensko upravljanje sa sustavom:

- grijanja (tri vremenska programa za razdoblje grijanja s mogućnosti podešavanja različitih temperatura za svako razdoblje zasebno),
- pripreme potrošne tople vode (programiranje razdoblja za pripremu PTV u spremniku na zadanoj temperaturi),
- cirkulacijskom crpkom PTV (neophodan **modul VR 40** za električno napajanje crpke).

U situacijama kada je potrebno upravljati s dva kruga grijanja (jedan izravan i jedan miješajući) regulacija VRC 430 proširuje se **modulom VR 61** pomoću kojeg se upravlja crpkom izravnoga kruga, crpkom i miješajućim ventilom drugoga kruga

grijanja te mogućnošću upravljanja s cirkulacijskom crpkom PTV.

Ako se VRC 430 upotrebljava za upravljanje s jednim krugom grijanja ovisno o sobnoj temperaturi, tada se za drugi krug može koristiti **termostat VR 81.**

Dodatna mogućnost regulatora VRC 430 je upravljanje solarnim sustavom za potporu zagrijavanja potrošne tople vode i bazenskom pripremom vode za što je potrebno proširenje putem **modula VR 68.**

Zanimljiva verzija svakako je i **calorMATIC 430f** koji sadrži i od prijemnik koji se integrira izravno u uređaj te se ostvaruje bežična komunikacija između uređaja i regulatora koji se instalira na zid. Kod navedene verzije mogu se koristiti svi navedeni moduli za proširenje kao i za calorMATIC 430.



calorMATIC 430 moguće je spajati s uređajima koji imaju elektronsku ploču eBUS



Priključne ili spojne dimovodne cijevi

U tehnici grijanja od presudnog su značaja za ispravan rad uređaja sustavi za dovod zraka koji je potreban za izgaranje i odvod dimnih plinova. Kako bi Vas upoznali s nekim pravilima vezanim uz dimovodne cijevi u prethodnom broju Vaillant plusa objavili smo prvi dio Pravila struke Udruženja obrtnika grada Zagreba (Sekcija dimnjačara o priključnim ili spojnim dimovodnim cijevima), a ovdje slijedi nastavak.

10.0 Vođenje spojnih priključnih cijevi

Dimovodna priključna cijev ne smije se provoditi kroz strop u gornju etažu i tamo eventualno spajati na dimnjak, vertikalni dimovodni kanal. Priključne cijevi ne smiju se postavljati i ugrađivati u spuštene stropove i zidove ili polagati u nepristupačne šupljine i okna. Priključne dimovodne cijevi ne smiju se voditi (kroz strop) u druge katove. Pravilo je da se priključne cijevi ne smiju provoditi kroz prostorije gdje inače nije dozvoljeno postavljanje plinskih ložišta (i ložišta uopće).

Provođenje priključnih cijevi kroz druge stanove ili prostorije (istog stana) može se izvesti, ali tada su ove izvedene u „masivnoj izvedbi“ s karakteristikama troslojnog dimnjaka. Termin masivna izvedba treba isključivo prihvatiti (i tumačiti) kao konstruktivnu izvedbu priključnog dimovodnog kanala sa svim konstruktivnim detaljima

kao kod troslojnog dimnjaka. To podrazumjeva da je dimovodna cijev izolirana i zaštićena kvalitetnom ovojnicom, plaštom. Takav primjer je Prokrom troslojna izolirana cijev.

Pri gore navedenom provođenju mora se voditi računa o konstruktivnoj izvedbi priključne cijevi kako je navedeno u točki 3.0. (Vaillant plus broj 23)

11.0 Udaljenost priključnih cijevi od zapaljivih materijala

Priključne dimovodne cijevi koje nisu toplinski izolirane ili zaštićene na drugi način (provodnim ili zaštitnim cijevima) moraju zadržavati stalan minimalni razmak od zapaljivih građevinskih (i drugih) elemenata na udaljenosti od 20 cm.

Kada su priključne dimovodne cijevi zaštićene na adekvatan način (izolirane negorivim izolacijskim materijalom minimalne debljine 2 cm), tada je dovoljna udaljenost

5 cm od gorivih materijala. Dodatni uvjet kod toga slučaja je da temperatura dimnih sagorjelih plinova u plinskom ložištu ne iznosi više od 160°C. Provjera se vrši kada se plinsko ložište postavi. Kod priključivanja ložišta na kruto gorivo vrijednosti navedenih udaljenosti uvećavaju se za dvostruke iznose.

Sigurnosne udaljenosti mogu biti i manje od propisanih u slučajevima da je sigurno da pri maksimalnom opterećenju ložišta tj. nazivnoj snazi ložišta ne mogu nastupiti temperature veće od 85°C.

12.0 Dužine priključnih, spojnih dimovodnih cijevi i kanala

Ukupna dužina priključne, spojne dimovodne cijevi (i) ili dimovodnog spojnog kanala ne bi trebala prelaziti 2 m. Ukupna dužina definira se kao zbroj svih efektivnih dužina cijevi i ekvivalentne dužine cijevnih lukova i koljena. Kod određivanja dužine priključne cijevi



treba uzeti u obzir ekvivalentne dužine lukova.

Radi utvrđivanja ekvivalentne dužine lukova mogu se koristiti tablice navedene u stručnoj literaturi. Za približno određivanje ekvivalentne dužine uzima se u obzir promjer priključne cijevi i da je njen radijus luka jednak promjeru cijevi ($R = D$). Dužina se određuje kao trostruki (hidraulični) promjer cijevi (npr. $R = D = 12$ cm, ekvivalentna dužina luka je $3 \times 12 = 36$ cm), što je minimalni zahtjev.

Ukoliko usponski vertikalni dio priključne cijevi iznad dimovodnog nastavka, prirubnice ložišta iznosi $3D$, odnosno tri promjera dimnjaka (npr. $D = 12$ cm - $3D = 36$ cm), tada uz jedno koljeno ($R = D = 12$ cm - Lekv. = 36 cm) horizontalna dionica može imati dužinu od 128 cm ($36 + 36 = 72$ cm, $200\text{cm} - 72\text{cm} = 128$ cm).

Ako priključna cijev ima dva koljena tada horizontalna dionica može imati dužinu od 92 cm ($3D = 36$; 2 luk = $2 \times 36 =$ Lekv. 72 ; $36 + 72 = 108$ cm; $200\text{cm} - 108\text{cm} = 92$ cm).

Ove navedene vrijednosti za plinska atmosferska otvorena ložišta mogu se samo iznimno uvećati za otprilike 10% ako se radi o predtlačnim ložištima (kotlovnice).

13.0 Važenje Pravila struke

Ovo pravilo struke koristit će se do donošenja odgovarajuće Hrvatske norme. Dijelove koje Hrvatska norma neće obuhvatiti, nastaviti će se i nadalje upotrebljavati. Pod primjenjivom Hrvatskom normom smatramo usvojenu Europsku normu u izvorniku ali svakako pravednu za službenu upotrebu.

Obrazloženje i pojašnjenja za donošenje Pravila struke

Priključne cijevi svrstavaju se u najvažnije dijelove sustava dimnjak - dimovod - ložište. Izravnog Pravilnika o njima nema, a dijelovi tekstova razasuti su u nizu stručne literature. Segmenti prepoznatljivih tekstova često su protekom vremena dopunjavani ili preuređeni za potrebe drugih interesnih skupina. Dimnjačarska struka to smatra neprihvatljivim i neprimjerenim, jer ne smije biti popustljivost u kriterijima procjene stanja dimovoda od projektiranja do izvođenja.

Obzirom na očite opasnosti kod plinskih ložišta i dimovoda sva tumačenja moraju biti restriktivna i bez mogućnosti odstupanja od pravilnika struke. Popustljivosti i odstupanju nema mjesta kod ocjenjivanja projekta, izvođenja ili kontrole postojećeg stanja dimovoda, tim više jer kod izvođenja novih dimovoda nema razloga za neprihvatanje i nepoštivanje ovog pravila struke.

Sve napisano ima temeljni zahtjev, a on je sigurnost uporabe dimnjaka i dimovoda za njihove korisnike. Za taj cilj nema odstupanja. Svatko tko čini odstupanja mora za njih odgovarati, pogotovo ako netko nešto izvodi bez znanja područnog dimnjačara. Svrha kontrole dimnjačara nije da istražuje gdje je netko do drugih struka nešto nepravilno ili nepropisno izveo. Dakle svatko tko nešto izvodi na dimnjaku i dimovodu mora odgovarati za svoj posao, a ne onaj koji nije „otkrio“ takav posao.

Ukoliko i kod pridržavanja ovog Pravila struke dode na kraju do neprimjerenog rezultata odvođenja produkta sagorijevanja iz ložišta mora se uz sudjelovanje svih učesnika (dimnjačara, plinoservisera, izvođača dimnjaka i dimovoda i ostalih...) pronaći sigurno rješenje s time da u tom slučaju nema odgovornosti dimnjačara i drugih sudionika ako su se pridržavali Pravila struke.

Nepridržavanje ovih pravila uz loš i negativan krajnji rezultat djelotvornosti dimovoda, povlači pak odgovornost svakog od učesnika.

Postavke ovog Pravila struke kao što je početno rečeno nalaze se u nizu stručne literature, a preuzete su one postavke koje su restriktivnije i garantiraju veću sigurnost korisnika.

Na kraju treba istaknuti da će se ovo Pravilo dopunjavati, osuvremenjivati, mijenjati ako se dokaže drugo ispravnije rješenje ili opravdanost drugačijih kriterija i pristupa. U tom smislu očekujem konstruktivna obrazloženja novih postavki za ispravak postojećih. Kritika bez novog prijedloga nije kritika već izraz drugih pristupa nespojivih s potrebom postojanja pravila struke.

Izvor: Pravila struke Udruženja obrtnika grada Zagreba, Sekcija dimnjačara - Priključne ili spojne dimovodne cijevi; autor Jakobović ing. Željko, tvrtka Ening; dokument stupio na snagu 04.07.2007.



Mlad i dinamičan tim obrta Plinomont Jerovec

Kako se u hladnijim mjesecima vraćamo u kontinentalne krajeve kako bismo posjetili naše vrijedne i kvalitetne članove KIV-a, tako je na našem putu nezaobilazna stanica i Ivanec, gradić južno od Varaždina. Tamo je, naime, smještena tvrtka Plinomont Jerovec, gdje smo razgovarali s njenim vlasnikom, gospodinom Borisom Pintarićem.

Klub
Instalatera
Vaillant



Plinomont Jerovec

Nakon što je završio školu za plinoinstalatera, gospodin Pintarić radio je na instalacijama plina u ivanečkoj tvrtci Ivkom. No kada je 1992. godine ugradnja plina doživjela svoj veliki uzlet, gospodin Pintarić se odvažio otvoriti vlastitu tvrtku iza obiteljske kuće na adresi Jerovec 252 u Ivancu.

Posao je brzo rastao, tako da Plinomont Jerovec danas, osim gospodina Borisa ima četiri zaposlenika te jednog naučnika koji

je na praksi, a odlikuju se brzinom, kvalitetom i dobrom organiziranošću. Tako su im za potpuno opremanje srednje velike obiteljske kuće koje uključuje postavljanje plinskih instalacija, uređaja za grijanje i radijatora te uvođenje tople vode, potrebna dva dana. Zaposlenike najčešće „regrutira“ već kada kod njega odraduju praksu, educira ih i zadržava jer ga, kao i većinu plinoinstalaterskih radnji diljem Hrvatske, zabrinjava nedostatak radne snage. No tim koji sada radi

za Plinomont Jerovec je, prema riječima gospodina Pintarića, iako mlad, izuzetno sposoban i kvalitetan te otvoren za daljnje učenje.

Iako pokrivaju gotovo cijelo područje Varaždinske županije, obzirom da je 90% područja plinificirano, a ostalih 10% pokriveno UNP spremnicima (spremnici na ukapljeni naftni plin) gospodin Pintarić ističe kako imaju prilično jaku konkurenciju. Naime, samo u Ivancu djeluje desetak plinoinstalaterskih obrta



G. Boris Pintarić u svom uredu



Unatoč brojnoj konkurenciji, obrt ima i previše posla

i tvrtki. Katkad im ne idu u prilog nestručnost i needuciranost tih obrta pa se događa da Plinomont Jerovec strankama mijenja neadekvatne instalacije i uređaje. Gospodin Pintarić također smatra da je problem u neprimjerenim proizvodima koje njihova konkurencija nudi, a razlog tome je niska platežna moć stranaka. Naime, krajnji korisnici vrlo često odlučuju se za povoljnije, ali i nekvalitetnije uređaje ili pak uređaje s manjom snagom a koji nisu dovoljni da „pokriju“ neki objekt.

Plinomont Jerovec godišnje ugradi stotinjak uređaja, s tim da posebno pokušavaju „progurati“ one s fasadnim priključkom. Kada je riječ o oglašavanju, ne koriste ga. „Svojim zaposlenicima uvijek kažem“, sa smiješkom objašnjava gospodin Pintarić, „mi smo sami sebi reklama kako u pozitivnom, tako i u negativnom smislu, tako da se uvijek trebamo truditi kako bismo posao obavili maksimalno učinkovito i uspješno jer naš rad govori sam za sebe.“

Kada govorimo o objektima na kojima obično rade, to su najčešće obiteljske kuće, manji poslovni prostori, čak i stanovi, a kao poseban kuriozitet gospodin Pintarić ističe nekoliko crkava. Najčešće postavljani Vaillantovi proizvodi su turboTEC uređaji, često u kombinaciji sa spremnikom uniSTOR, no u posljednje vrijeme dobro su krenuli i kondenzacijski uređaji. U povojima je također i ugradnja solarnih sustava

kojih na varaždinskom području ima tek nekoliko i, bez obzira što su u planu novi projekti, gospodin Pintarić se nada da će prodaja takvih sustava krenuti još bolje kada država počne sa sufinanciranjem projekata.

„Iako smo u početku upotrebljavali uređaje različitih proizvođača“, govori gospodin Pintarić, „ubrzo smo se i mi i krajnji korisnici uvjerali kako Vaillantovi uređaji jednostavno nemaju konkurencije niti zamjerki. Danas postavljamo isključivo Vaillantove uređaje i naša suradnja je izvrsna, a posebno želim pohvaliti Tehnički odjel.“ Sve pohvale na račun Plinomont Jerovca idu i iz Vaillanta - osim što su stalni posjetitelji na KIV skupštinama, zaposlenici tvrtke su i česti gosti edukacija u Vaillantovom edukacijskom centru VEC. Osim toga, gospodin Pintarić trenutačno pohada Strojarsku školu u Varaždinu gdje se školuje za strojarskog tehničara kako bi mogao dobiti licencu za voditelja radova.

Odličnu poslovno-prijateljsku suradnju Plinomont Jerovec ostvaruje i sa servisom Plin-Mont iz Žigrovca te njegovim vlasnikom Josipom Posavcem, čiji tim pušta njihove uređaje u pogon te ih servisira, a vrlo često im se gospodin Pintarić s punim povjerenjem obraća i za savjet. Uređaje najčešće kupuju u Meteor Grupi te u trgovačkoj kući Matrex u obližnjem Varaždinu.

Slobodno vrijeme gospodin Pintarić najčešće provodi sa svojom obitelji, suprugom Šteficom koja radi u



Izuzetna suradnja s Predstavništvom Vaillant: g. Boris Pintarić (lijevo) i g. Krešimir Simon (desno)

odvjetničkom uredu te sinovima Davorom, budućim policajcem i Mariom, gimnazijalcem koji se nada da će se jednoga dana pridružiti ocu u vođenju posla. Gospodin Pintarić također se rekreativno bavi različitim sportovima - trčanjem, biciklizmom, fitnessom, a kao ispušni ventil koristi - boksačku vreću.

Kada govorimo o planovima za budućnost, gospodin Pintarić se nada zadržavanju postojećeg obujma posla i daljnjem educiranju kako bi tvrtka nastavila s kvalitetnim izvođenjem radova, a u čemu im želimo puno sreće!



Sjedište tvrtke smješteno je iza obiteljske kuće g. Pintarića



G. Boris Pintarić jako je zadovoljan svojim timom



Grupiranje u timove je prošlo prilično „bezbolno“

VSS skupština u HOC Bjelolasica



Nijedna grupa nije znala što ih čeka...

Godišnje druženje s ovlaštenim serviserima, članovima Vaillant Servis Sistema, održano je ove godine u rujnu u HOC Bjelolasica. U službenom dijelu predstavljene su brojne novosti koje će našim VSS-ovcima olakšati svakodnevno poslovanje. Izrečene su i mnoge pohvale servisima koji su tijekom godine kvalitetno pružali svoje usluge krajnjim korisnicima. U neslužbenom dijelu lijepo smo se zabavili uz mnoštvo igara te ugodna večernja druženja.



...ili kako doći do cilja

Dana 11. i 12. rujna održana je još jedna godišnja skupština najbolje servisne mreže u Hrvatskoj - Vaillant Servis Sistema. Vaillant i članovi VSS-a iz godine u godinu usavršavaju svoje poslovanje i u najmanjim segmentima. Tijekom zajedničkog druženja u trajanju od dva dana na prekrasnoj Bjelolasici, uspjeli smo obuhvatiti sve - novosti u zajedničkom poslovanju, pohvale najboljima i ciljeve za sljedeću godinu, ali i zanimljiva druženja.

Nastavljaju se redovita školovanja u VEC-u, a njih je pohađalo čak 325 polaznika. Uz to, u Predstavništvu Vaillant održana je i edukacija na temu rashladne tehnike te smo tako obučili dodatnih 60 servisa.

Kada je pak riječ o proizvodima, naglasak je stavljen na vrDIALOG i vrnetDIALOG te toplinske crpke geoTHERM i izvedene projekte. U Graditeljskoj školi u čakovcu ugrađen je i prvi mikro-kogeneracijski uređaj ecopower koji proizvodi električnu energiju za potrebe školskih radionica.



Bitno da su zadatak svi shvatili ozbiljno...

Službeni dio skupštine održan je prvi dan. Ove godine ponovno je provedena analiza servisa, članova VSS-a. Trenutačno na području Hrvatske imamo 92 aktivna servisa, tri manje nego prošle godine, a oni zapošljavaju ukupno 212 serviseru. Ovom prilikom predstavljen je novi cjenik rezervnih dijelova džepnog formata koji je stupio na snagu 15. rujna 2008., a osim toga dostupan je i katalog rezervnih dijelova na CD-u.

Nakon prezentacije slijedio je neslužbeni dio našeg druženja. Obzirom da smo se okupili u Olimpijskom centru, sve naše igrice bile su sportskog karaktera. Tako smo se prvenstveno okušali u orijentaciji na Bjelolasici. Dvanaest timova - Jastreb, Risnjak, Mrkopalj, Dobra i mnogi drugi opremljeni su s



...i tako krenuli u osvajanje nagrada



G. Predrag Boroš se iskazao u skakanju u vrećama



G. Mato Validžić je pokazao kako se gađa praćkom



Vrijeme nas je zaista poslužilo tijekom našeg dvodnevno-druženja na Bjelolasci



Odaziv na ovogodišnju VSS skupštinu je bio iznad svih očekivanja



Regulator d.o.o. najbolji je servis s područja Hrvatske

kartom područja te GPS uređajem. Cilj svake grupe bio je obići osam kontrolnih točaka, a na svakoj ih je čekao dodatni grupni zadatak. Kako su pojedine grupe svladale minsko polje, prebacivanje lijanama ili hodanje preko visećeg mosta najbolje svjedoče naše fotografije.

Nakon napornoga dana uslijedila je i ugodna večera. Prisutnima se ovom prilikom obratio direktor Predstavništva Mario Opačak koji je zahvalio svim VSS servisima na uspješnoj suradnji tijekom prethodnog razdoblja te uručio nagrade. Za početak je nagrađen najbolji VSS servis na području grada Zagreba i okolice - Petrokov servisi, kao i najbolji servis s područja ostatka Hrvatske - Regulator iz Vinkovaca. Ovim putem još jednom čestitamo navedenim servisima! Slijedila je podjela svečanih diploma novim članovima VSS-a te su se tada na pozornici redali obrti: Solis Romano, Plinoservis Slunjski, VM Frigo, Murk, Centro-plin te Elkom. Sve smo to zajedno proslavili uz pjesmu i ples, a veselo druženje nastavilo se do ranih jutarnjih sati.

Slijedeći dan proveli smo također „sportski“. U prijepodnevnim satima čekalo nas je natjecanje u različitim igrama. Timovi su ovoga puta odmjeravali snage u bacanju kamena s ramena, povlačenju konopa, bacanju potkove, skakanju u vrećama, gađanju s lukom i strijelom te mnogim drugim

izazovima. Natjecateljski duh, zabava i smijeh ni ovoga puta nisu izostali.

Zajedničko druženje zaokružili smo ručkom u restoranu Sabljaci na istoimenom jezeru, i to uz obilje domaće hrane, ukusne delicatose i odlično vino. Upravo taj petak rođendan je slavio jedan od naših dugogodišnjih servisera - gospodin Ivan Domin vlasnik obrta Domin-plin. Brojne čestitke koje su uslijedile kao i prigodan dar ugodno su iznenadili gospodina Domina. Ovu priliku iskoristili smo za uručivanje još nekih nagrada. Naime, kako bismo zahvalili za promicanje i instaliranje prvog mikro-kogeneracijskog sustava u Hrvatskoj, svečana priznanja uručena su obrtu Termoservis i tvrtki Mika d.o.o. iz Čakovca. Jednako tako, kao zahvala za doprinos na području obnovljivih izvora energije i promicanje imidža marke Vaillant priznanje smo uručili Obrtu Kovačević iz Donjeg Miholjca. Ovim putem još jednom zahvaljujemo navedenim obrtima, a uspješna suradnja se nastavlja!

Druženje koje smo ostvarili u ova dva dana dovelo nas je do zaključka kako su veliki izazovi i dalje pred nama i da će biti potrebno uložiti mnogo rada i truda kako bi VSS nastavio djelovati kao najbolji servisni lanac u Hrvatskoj. No potaknuti rezultatima koje smo ostvarili i zajedništvom koje smo stvorili, vjerujemo kako će Vaillant i VSS na njih odgovoriti uspješno i s lakoćom.



Zabavno druženje potrajalo je do dugo u noć...



Tijekom ručka u restoranu Sabljaci proglašeni su pobjednici igre orijentacije



G. Ivan Domin je ovom prilikom proslavio rođendan



G. Romano Posavec je imao priliku koristiti luk i strijelu



Timovi su se okušali u orijentaciji na Bjelolasci



Pogled na jezeru Sabljaci oduzimao je dah

ENING



Dipl.ing. Željko Jakobović vlasnik je obrta Ening

U ovom broju poželjeli smo našim čitateljima donijeti malo sreće i to na način da posjetimo jedan od najboljih dimnjačarskih obrta u gradu Zagrebu. Zato se uhvatite za vaše gumbе jer počinje priča o obrtu Ening, u vlasništvu Željka i Marka Jakobovića, čiji su radni prostori smješteni u zagrebačkoj Medimurskoj 11.

Obrt je osnovan 1990. godine, kada je gospodin Željko odlučio napustiti tvrtku Dimnjak i zaploviti u tada prilično nesigurne vode te postao samostalni privrednik. U to vrijeme Ening je imao samo dva zaposlenika. Danas, uz pomoć malo dimnjačarske sreće, Ening zapošljava 15 radnika i tri praktikanta. Tu je 10 dimnjačara, jedan tehničar, gospođe Dubravka i Leona u administraciji te gospoda Željko i Marko Jakobović, kao inženjer i diplomirani inženjer strojarstva. Djelatnosti obrta sastoje se u inženjeringu toplinarstva i dimnjačarskim poslovima, održavanju i kontroli kotlova, ložišta i dimnjaka, te izdavanju nalaza za priključak ložišta.

Ening pokriva područje Zagreba koji je, doznajemo, podijeljen na 57 dimnjačarskih područja ili tzv. „rajona“ na kojima dimnjačarsku službu obnaša 26 obrta i tri trgovačka društva na način da im je Poglavarstvo grada Zagreba javnim natječajem dodijelilo koncesiju. Ening tako djeluje na jednom području u Centru, dva na Črnomercu i tri na Trešnjevci. Svi dimnjačarski obrti su članovi koji djeluju u sustavu Hrvatske obrtničke komore, a postoji i Udruženje obrtnika Zagreba u okviru kojeg je i Sekcija dimnjačara. Ipak, gospodin Željko smatra da je na organizaciji dimnjačarstva u gradu potrebno poraditi - postoji mnogo

starih dimnjaka, kao i mnogo novih aparata te je potrebna sanacija dimnjaka i njihova prilagodba novom načinu uporabe sa suvremenijim plinskim aparatima.

Što se samog dimnjačarskog posla tiče, gospodin Željko nam se požalio kako ima još niz neriješenih problema. Naime, iako je tehnologija u Hrvatskoj uznapredovala te ni u čemu ne zaostajemo za ostatkom Europe, način rada od obrta do obrta uvelike se razlikuje. „Ne postoji jedinstveni kriterij za ocjenjivanje dimnjaka“ objašnjava nam gospodin Željko „neki su stroži, a neki blaži. Imamo i velikih problema sa zatečenim stanjem

na terenu. To se uglavnom odnosi na način spajanja plinskog trošila s dimnjakom. Potrebno je ujednačiti rad dimnjačara i na tome trenutačno radimo - u pripremi je Pravilnik o održavanju dimnjaka koji bi trebao biti donesen tijekom sljedeće godine, kao i više Pravila struke.“

Gospodin Željko može se pohvaliti da je napisao nekoliko Pravila struke a među njima je i ono o Priključnim ili spojnim dimnovodnim cijevima, koje je objavljeno i u Vaillant plusu kako bi se svi dimnjačari pridržavali barem nekih osnovnih postavki kao niti vodilja. No zbog svih navedenih problema, gospodin Željko nam



Dimnjačari obrta Ening djeluju u šest „rajona“: jedan u Centru, dva na Črnomercu i tri na Trešnjevci



Danas Ening broji petnaest zaposlenih i tri praktikanta

kaže kako su dimnjačari vrlo često kritizirani, a taj problem sa smiješkom naziva „muke po dimnjačarima“. Naime, krajnji korisnici često su zbunjeni proturječnim informacijama koje dobivaju a koje, u konačnici, rezultiraju površno obavljenom gradnjom dimnjaka. Gospodin Željko smatra kako se jedino rješenje nalazi u zajedničkom dogovoru izvođača radova, odnosno građevinara, plinoinstalatera te dimnjačara, budući da je jedino dogovorom i transparentnošću rada moguće postići zadovoljavajuće rezultate.

Pitali smo gospodina Željka i o čestim slučajevima trovanja povratom sagorjelih plinova iz dimnjaka o čemu smo imali prilike čuti u posljednje vrijeme. „Nisu uvijek krivi dimnjaci“ odgovara nam „vremenske prilike poput vjetera, stvaraju nepovoljne atmosferske tlakove koji utječu na uzgon u dimnjacima i povrat otrovnih dimnih plinova iz atmosferskih,

otvorenih plinskih aparata. Zbog toga je dobro što Vaillant preporuča zatvorena plinska ložišta koja onemogućavaju takve pojave povrata otrovnih sagorjelih plinova.“

Uredaji koje Ening također pokušava promovirati su svakako i kondenzacijska ložišta, trenutačno najkvalitetnija na tržištu. To sa sobom povlači i veće uštede plinskog energenta uz nešto višu cijenu samih aparata. U odabiru plinskih ložišta ne bi smjela prevladati kupovna moć, već kvaliteta i sigurnost njihovih korisnika. Rješenja s tehnološki kvalitetnim kondenzacijskim Vaillantovim ložištima omogućuju veću udobnost stanovanja, a nikako opasnost kao kod atmosferskih ložišta na koje mogu utjecati ventilatori i kuhinjske nape za odvođenje zraka i stvaranje podtlaka u prostoriji gdje se nalazi aparat, što pak uzrokuje trovanje ugljičnim monoksidom.

No kako ipak ne bi sve bilo tako crno, pitali smo gospodina Željka kako vidi svoj obrt u budućnosti. „Nadam se jedinstvenoj regulaciji rada svih dimnjačarskih obrta i tvrtki, a jednako tako i boljoj organizaciji te jednakoj dostupnosti tehnologiji. Kada je riječ o samom Eningu, želimo osuvremeniti svoj rad, kompjuterizirati obradu prateće dokumentacije i arhive.“ Osim toga, saznali smo kako se Ening tijekom sljedeće godine namjerava preseliti u veći poslovni prostor nedaleko od sadašnjeg sjedišta gdje će biti omogućeno kvalitetnije primanje stranaka i još ugodniji prostor za rad i poslovne partnere.

Uz tako ambiciozne planove za budućnost, zanimalo nas je ima li gospodin Željko slobodnog vremena. Kako doznajemo, provodi ga s obitelji te vrlo često putuju po svijetu. A za kraj, željeli smo da nam kaže koju riječ o suradnji s Vaillantom. „Izuzetno smo zadovoljni suradnjom“ govori gospodin Željko „čak bih volio da taj odnos intenziviramo zbog zajedničkog nastupa prema klijentima, kako bismo im približili proizvode poput kondenzacijskih ložišta i ukazali na njihovu prednost. Posebno pohvaljujem tehnički odjel i suradnju s gospodinom Topličancem, koji nam je uvijek na raspolaganju.“

A mi u Vaillant u možemo se samo složiti - suradnja je uistinu besprijekorna i dijelimo želju obrta Ening da se tako i nastavi!



Ugodan uredski prostor u Medimurskoj 11 uskoro će zamijeniti novi i veći nedaleko od sadašnjeg sjedišta



S lijeva na desno: g. Marko, gđa Dubravka, gđica Leona i g. Željko

Prezentacija u Karlovcu



Prisutnima je predstavljena Vaillant Group i cijeli Vaillantov proizvodni asortiman

Vaillant kao vodeći europski proizvođač plinskih zidnih uređaja za grijanje svakako se može pohvaliti prepoznatljivošću, sveprisutnošću te dobrim odnosom sa svojim partnerima. Dana 19. rujna ove godine održana je prezentacija za

sve Vaillantove partnere s područja Karlovačke županije u Hotelu Korana Srakovčić u Karlovcu. Osim djelatnika naših dugogodišnjih trgovaca Žepoha, Termocommercea i Keraterma, prisustvovali su i brojni instalateri te projektanti.

Tijekom prezentacije prisutnima je predstavljena Vaillant Group i cijeli Vaillantov proizvodni asortiman. Pritom je naglasak stavljen na zidne plinske uređaje - „konvencionalne“ i kondenzacijske, kao i visokoučinske kondenzacijske kotlove. Osim toga, predstavljena je toplinska crpka geoTHERM te su prikazani i neki primjeri postavljanja. Za članove KIV-a s ovoga područja organizirana je i posebna akcija u okviru Sustava nagradivanja instalatera.

Nakon prezentacije slijedio je domjenak koji je bio idealna prilika za druženje i pitanja nepostavljena tijekom prezentacije. Svi uzvanici ovom su prilikom dobili i prigodne poklone, a ovim im putem još jednom zahvaljujemo na dolasku!

„Dani ostvarenih snova“ u Termocommerceu



Poslovnica Termocommerce-a u Branimirovoj 173 u Zagrebu približila je svoju ponudu kupcima

Tvrtka Termocommerce d.o.o. iz Zagreba osnovana je 1990. godine i bavi se veleprodajom i maloprodajom opreme za

centralno grijanje, klimatizaciju, ventilaciju, plin, vodovod, sanitarije i keramiku. Zajedno sa sjedištem u Zagrebu, tvrtka danas ima 27

poslovnica u svim većim gradovima Republike Hrvatske. Od samog osnutka Termocommercea je jedan od uvoznika Vaillantovih proizvoda, a suradnja s Predstavništvom Vaillanta pokazala se izuzetno uspješnom.

U razdoblju od 13. listopada do 15. studenog ove godine u poslovnici u Branimirovoj 173 u Zagrebu održavaju se „Dani ostvarenih snova“. Svi posjetitelji u ovom razdoblju mogu od predstavnika vrhunskih proizvođača, koji svoj asortiman nude u poslovnicama Termocommercea, dobiti savjete iz prve ruke. U tjednu od 13. do 18. listopada na raspolaganju posjetiteljima bili su predstavnici Vaillanta. Uistinu brojni upiti tom prilikom popraćeni su savjetima, letcima i brošurama, a riješene su i mnoge nedoumice vezane za aktualnu sezonu grijanja.

Skup o prirodnom plinu

U organizaciji HEP Plina i Strojarskog fakulteta u Slavanskom Brodu (Sveučilište u Osijeku) šestu godinu za redom održan je Skup o prirodnom plinu. Voditelji ovogodišnjeg Skupa bili su gospoda Pero Raos (SFSB) i Nikola Liović (direktor HEP Plina). Skup je održan 16. i 17. listopada u prostorima hotela Osijek, a svečano ga je otvorio član Uprave HEP-a Stjepan Tvrdinić koji je tom prilikom istakao sve veću važnost prirodnog plina u svjetskoj potrošnji energenta te najavio širenje i razvoj HEP-ove djelatnosti prirodnog plina.

Predavanja dvodnevnoga skupa temom su bila vezana uz distribuciju prirodnog plina, praćenje plinovodnog sustava, projektiranje, zaštitu i opasnosti pri izgaranju prirodnog plina te tehničku regulativu. Na skupu je izloženo 30 radova, a osim uglednih sveučilišnih profesora i uspješnih poduzetnika iz Hrvatske, svoja iskustva s područja plinarstva predstavili su i predavači iz Njemačke, Mađarske te Bosne



Skup o prirodnom plinu je održan u Hotelu Osijek

i Hercegovine. Osnovna zadaća ovoga skupa bilo je upotpunjavanje i proširivanje znanja stručnjaka u području plinarstva.

Kao predstavnik tvrtke Vaillant GmbH nastupio je direktor Tehničkog odjela Boris Topličanec. U svojoj prezentaciji o mikro-kogeneracijskom postrojenju ecopower prisutnima je pokazao kako ovaj uređaj upotrebljava plinski motor s unutrašnjim izgaranjem koji pokreće generator za proizvodnju struje, dok se toplina koja se oslobađa radom

koristi za potporu grijanju te za pripremu PTV.

Na skupu je bilo prisutno više od 250 sudionika čiju su strukturu činili distributeri prirodnog plina, ovlaštene inženjeri svih smjerova graditeljstva, sveučilišni profesori sa SFSB-a i Fakulteta strojarstva i brodogradnje Sveučilišta u Zagrebu, čelni ljudi pojedinih tvrtki članica HEP Grupe, predstavnici tvrtki koje se bave proizvodnjom i distribucijom materijala potrebnih za izgradnju i održavanje plinovodnih sustava i mnogi drugi.

Na Špancirfestu s Meteorom

Festival grada i gradskih šetača, Špancirfest, održava se svake godine u Varaždinu. Festival glazbe, ulične zabave i starih zanata odvija se na brojnim varaždinskim ulicama i trgovima, a na različitim pozornicama organizirani su scenski i glazbeni događaji. Tu je i prodajno-izložbeni program u sklopu kojeg su organizirane degustacije tradicionalne varaždinske gastronomije.

Na poziv našeg dugogodišnjeg partnera, tvrtke Meteor, i ove smo godine krajem kolovoza posjetili taj najpoznatiji festival u zemlji. Obzirom da je Meteor Grupa d.o.o. jedan od sponzora Špancirfesta, imali su nam mnogo toga za pokazati. Uz stručno vodstvo gospodina Dragutina Mike i gospode Kristine Borak, upoznali smo grad Varaždin i njegovu kulturu.



U ugodnom društvu na varaždinskom Špancirfestu

Tako smo se na ulicama grada divili brojnim umjetninama - predmetima, slikama i rukotvorinama oblikovanim na temelju tradicijske osnove i uzoraka - koje su se mogle izraditi i kupiti na festivalu. Osim toga, svi zabavljači, izvođači, štulaši i klaunovi davali su u svojim nastupima sve od

sebe i ostavili nas bez daha.

Puni lijepih i živopisnih dojmova, zaključili smo da ćemo se sigurno vratiti dogodine. Meteor Grupi i našim „festivalskim vodičima“ ovim putem zahvaljujemo na pozivu i na ugodno provedenom danu!



Infomobil u Daruvaru na trgu u centru grada

Jesenski sajmovi

Jesen je već duži niz godina odlično razdoblje za brojne gospodarske susrete i sajamske nastupe. Od rujna pa sve do prosinca u gradovima diljem Hrvatske održavaju se različita gospodarska događanja, a Vaillant sudjeluje na mnogima od njih.

Ovoga rujna započeli smo u mjestu Sibirj pored Slavonskoga Broda gdje je upravo završena izgradnja plinske mreže. Ovdje smo nastupili s Infomobilon u suradnji s našim dugogodišnjim uvoznikom Termocommerceom, a posjećenost je bila iznad svih očekivanja. Osim članova KIV-a, posjetili su nas i brojni krajnji korisnici koji su uspjeli riješiti nedoumice

vezane uz tekuću sezonu grijanja. Slijedio je Jesenski međunarodni zagrebački velesajam, održan u razdoblju od 16. do 21. rujna. Naš Infomobil je i ovoga puta bio smješten ispred paviljona 8a, a od ljubaznih djelatnika Predstavništva bilo je moguće dobiti prospekte i brošure za sve Vaillantove proizvode.



Infomobil u centru Vukovara



Na Jesesenskom zagrebačkom velesajmu posjećenost je, kao i uvijek, bila izuzetno velika



Na sajmu SASO u Splitu smo nastupili s tvrtkom Petrokov



Na štandu nije manjkalo ni ostalih Vaillantovih partnera

Listopad smo započeli u Osijeku. Naš Infomobil mogli ste od 2. do 5. listopada pronaći na 10. Osječkom jesenskom sajmu gdje smo nastupili s našim dugogodišnjim partnerom Žepohom. Prije sajma u Rijeci „ugurali“ smo dnevne prezentacije Infomobilom u Vukovaru, Požegi i Virovitici gdje je posjećenost bila iznad svih očekivanja. Uslijedio je Sjevernojadranski sajam u Rijeci od 15. do 19. listopada na kojem smo bili prisutni u suradnji s našim partnerima s toga područja - tvrtkama Petrokov, Termocommerce i Montaža Šimić.

U razdoblju od 22. do 26. listopada Vaillant je bio generalni pokrovitelj sajma SASO u Splitu, kao i 4. Energetskog summita koji se održao u sklopu sajamskih događanja. Za vrijeme summita kolega Dalibor Crnić održao je prezentaciju na temu Vaillantovih toplinskih crpki. Oni koji nisu uspjeli prisustvovati prezentaciji mogli su nas pronaći na izložbenom štandu s djelatnicima tvrtke Petrokov

gdje su bile dostupne sve potrebne informacije o cjelokupnom Vaillantovom asortimanu.

Studen je započeo dnevnom prezentacijom Infomobilom. Tako smo 7. studenog bili u Gospiću gdje su nas posjetili i učenici Strukovne škole Gospić. Od 20. do 23. studenog nastupili smo na 1. Međunarodnom sajmu gradnje i stanovanja u Zadru i to s predstavnicima tvrtke Žepoh. Posljednji u ovom nizu bio je Katarinski sajam u Slavanskom Brodu u razdoblju od 24. do 28. studenog gdje ste nas mogli pronaći na vlastitom izložbenom štandu. Osim različitih dnevnih nagradnih igara za sve posjetitelje sajma, organizirana je i nagradna igra za naše instalatere, članove KIV-a.

Ovu priliku želimo iskoristiti kako bismo zahvalili svim našim partnerima s kojima smo nastupili, kao i svim zainteresiranim posjetiteljima! Vidimo se na proljeće!



Na sajmu u Rijeci smo nastupili s partnerima Petrokov, Termocommerce i Montaža Šimić



Prezentacija u Gospiću privukla je učenike Strukovne škole Gospić



U uredu tvrtke Plinar d.o.o.

Plinar d.o.o.

Tvrtka koja nudi cjelokupnu uslugu - od projekta do servisa

Ovoga smo puta posjetili jednog od najiskusnijih Vaillantovih partnera u Sloveniji. Riječ je o tvrtki Plinar d.o.o. čiji je osnivač, direktor i vlasnik gospodin Darko Grilc. S plinom se susreo još davne 1981. godine kada se zaposlio kao serviser u tadašnjoj gradskoj plinari. Godine 1991. svojim je znanjem i odlučnošću za uspjehom krenuo u osnivanje vlastite tvrtke koja se tada zvala Elektro plin servis d.o.o. Ona je prošle godine preimenovana u Plinar d.o.o. u kojem je trenutno uz Darka zaposlen još jedan djelatnik.

Već od samoga početka gospodin Darko surađivao je s drugim tvrtkama i samostalnim obrtnicima. Tako mu se kao samostalni obrtnik godine 1992. pridružio bivši kolega iz plinare, gospodin Marko Srakar. Njegove servisne usluge poznate su kao izuzetno kvalitetne i zapravo nema uređaja koji bi mu mogao stvarati probleme. Njegove savjete više puta koriste i djelatnici Vaillanta u Ljubljani jer je sa svojim bogatim iskustvom uvijek spreman pomoći.

Od 1993. godine usko surađuje i s gospodinom Jožom Isteničem koji ima vlastitu tvrtku za instalaciju plinskih uređaja. Gospodin Jože poznat je kao pošten i marljiv čovjek koji zna nasmijati svoje društvo. Kada govorimo o suradnji s gospodinom Grilcem, kaže kako je na prijateljskoj i visokoj poslovnoj razini te da među njima nema nikakvih nesuglasica.

U 2005. godini pridružio im se još gospodin Zvone Levačič, prethodno zaposlen u tvrtki Elektronabava. I



G. Jože Istenič (desno) na paintball turniru u Poreču



G. Marko Srakar prima nagradu za drugo mjesto u gadanju glinenih golubova



Ogradu stubišta ukrašava Vaillantov zec



U poduzeću su aktivni i u sportu



G. Darko Grilc (desno) u razgovoru s g. Zvonom Levačičem

on se odlučio za put samostalnog obrtnika, a najviše voli pružati uslugu puštanja u pogon, kako uređaja tako i onih najstroženijih automatika. Kaže da je suradnjom s tvrtkom Plinar jako zadovoljan te da su odnosi među svima na visokoj razini.

Radni dan uvijek započinje radnim sastankom na kojem se podijele dnevni zadaci i razgovara o bitnim stvarima te nakon toga uglavnom svatko ide na svoju stranu. Kao što smo već prije napisali, njihov je posao odlično organiziran i podijeljen, ali to ne znači da se u slučaju potrebe ne zamjene i odrade zadatak kolege.

Gospodin Grilc njeguje i suradnju s ostalim stručnjacima iz struke, a mnogo pomaže i kod organizacije i realizacije obuke koju organizira obrtnička komora na razini regije.

Jednako tako dolazi na sve obuke u Vaillant Ljubljana, gdje ga osobito zanimaju nove tehnologije i upotreba obnovljivih izvora energije, solarni sustavi i toplinske crpke. Kao primjer možemo navesti da je ove godine s vanjskim suradnicima instalirao najviše kompaktnih uređaja auroCOMPACT koji uz standardno grijanje na plin upotrebljavaju i sunčevu energiju za pripremu potrošne tople vode.

U ukusno uređenim prostorima na adresi Brnčičevi 13 u Ljubljani uz Vaillantov servis ondje se nalaze i poslovne prostore knjigovodstvenog servisa Konto M, čija je vlasnica Darkova supruga gospođa Marjeta Mihovec Grilc. Nekoliko je godina bila zaposlena u suprugovoj tvrtki, no 1999. godine odlučila je započeti obavljati računovodstvene usluge za druge tvrtke kao samostalna

poduzetnica. Trenutno vodi brigu o više od 40 stranaka.

Plinar d.o.o. ne treba se bojati za svoju budućnost, budući da svi znaju: „Dobar glas daleko se čuje!“ Osim toga uvijek se brinu za mladi kadar čemu u prilog ide i činjenica da je u tvrtki svoj zanat izučavalo više od 20 učenika od kojih je polovica već samostalna. Uskoro će im se pridružiti i Darkov sin Gregor koji završava studij strojarstva na Fakultetu za strojarstvo u Ljubljani. On će preuzeti projektni dio posla.

Suradnja Vaillanta s tvrtkom Plinar d.o.o. iz godine u godinu sve je snažnija te se nadamo da će tako biti i ubuduće. Svima u tvrtki zahvaljujemo na prijateljstvu i podršci te im želimo mnogo poslovnih i osobnih uspjeha!



Suradnja s Vaillantom ide zaista daleko...

Sajam ZEPS

Početak listopada u suradnji s tvrtkom Luk d.o.o. organizirana je izuzetna promocija Vaillantovog proizvodnog programa na glavnom bosansko-hercegovačkom sajmu ZEPS 2008. održanom u Zenici

BIH



Suradnja s tvrtkom Luk d.o.o. pokazala se izuzetno uspješnom

Jubilarni 15. po redu glavni bosansko-hercegovački sajam ZEPS 2008. zasigurno je važno mjesto susreta gospodarstvenika te omogućava izravnu komunikaciju s potencijalnim poslovnim partnerima. Sajam je ove godine zabilježio rekordan broj izlagača, oko 700, dok broj posjetilaca prelazi brojku od 60 000.

Vaillantov izložbeni štand bio je reprezentativan, dok je sam cilj sajamskog izlaganja bila promocija novih



Sajmovi poput ovih idealno su mjesto susreta poslovnih partnera

tehnologija, a posebna pažnja pridana je solarnim sustavima i toplinskim crpkama. Veliko zanimanje izazvalo je i uvođenje novog proizvoda na bosansko-hercegovačko tržište - kotao na kruto gorivo - Beaver (Protherm).

Ovim putem želimo još jednom zahvaliti našem partneru tvrtki Luk d.o.o. na izuzetno uspješnoj suradnji prilikom zajedničkog izlaganja na sajmu ZEPS!



Izložbeno-prodajni salon tvrtke Luk d.o.o. u Sarajevu

Sredinom godine kompanija Luk d.o.o. otvorila je moderni prodajno-skladišni centar u Sarajevu površine 5000 m², čime su učvršćeni temelji za značajnije širenje i dalji ubrzani razvoj tvrtke. Izložbeni salon, u okviru kojeg je posebna pažnja dana Vaillantovim proizvodima, zauzima površinu od 500 m², dok je distribucija, praćena vlastitim voznim parkom, olakšana i skladišnim prostorom od oko 3800 m². Pored toga, predstavljena je i nova prodajna linija, u sklopu prodajnog salona Bagno, koja obuhvaća visokokvalitetne programe sanitarija, keramike i opreme za kupaonice.

Poslovni uspjesi Vaillantovih partnera

Tvrtka Luk d.o.o. jedan od vodećih Vaillantovih uvoznika za bosansko-hercegovačko tržište otvaranjem novog poslovnog centra u Tuzli potvrđuje ulogu jednog od lidera na tržištu

Prateći trend rasta i prepoznajući potrebe tržišta, otvorena je i nova poslovnica u Tuzli.

Poslovnica ima pet zaposlenih, oko 350 m² unutrašnjeg i 300 m² vanjskog izložbenog prostora te vozilo za lokalnu distribuciju.

Važno je istaknuti podršku koju Vaillant pruža svojim poslovnim partnerima te da uspjeh tvrtke Luk d.o.o. jednim dijelom može smatrati i svojim uspjehom.

Vaillant u Sarajevu na novoj adresi

Nastavljajući koracima uspjeha Vaillant bilježi još jedan napredak...



Izgled poslovnog prostora



U showroom-u možete pogledati što sve Vaillant nudi...

BIH

Riječ je o promjeni sjedišta poslovnice Vaillant d.o.o. koja se nalazi na atraktivnoj lokaciji u centru grada Sarajeva. Razlozi za donošenje ove odluke su brojni, a samo neki od njih su porast tržišnog udjela i širenje mreže poslovnih partnera. Poslovni prostor veličine oko 190m² omogućava korisnicima bolju kvalitetu pružanja usluga i pravovremenih informacija.

Vaillant u sljedećem razdoblju priprema i otvaranje edukacijskoga centra za svoje ovlaštene instalatere i servisere kojih na području Bosne i Hercegovine ima oko 80. Cilj je podizanje razine stručnosti i profesionalnosti ovlaštenih serviseru čime se u konačnici jača Vaillantov brend. Svakodnevno komunicirajući sa

svojim korisnicima i poslovnim partnerima nastojimo biti brži, bolji i spretiji tim koji će na profesionalan način odgovoriti svim potrebama naših klijenata. Naš je cilj ostati prvi i pravi odabir kupaca na području grijanja i hlađenja!

Nekoliko riječi o poslovnom prostoru...

Sam ured odlikuje se prostranošću i osvjetljenjem s posebnom ugradnjom rasvjete koja noću daje izuzetan vizualni efekt. Zanimljiv detalj predstavlja i umjetna trava koja okružujući izložbene primjerke prikazuje Vaillant kao ekološki osviještenog proizvođača. Ništa manje važna činjenica je položaj na veoma pristupačnoj i dostupnoj lokaciji s osiguranim parkirnim mjestima.



Budući edukacijski centar



Ured direktora Semira Botića



Ovdje priča počinje i završava...

Kontakti:

Vaillant d.o.o. Sarajevo
Zvornička 9,
71000 Sarajevo, BiH
Tel.: +387 33 210-407
Fax: +387 33 210-409
vallant@bih.net.ba
www.vallant.ba

Sajam Tehnoma u Skopju



Vaillant se po prvi puta predstavio na vlastitom izložbenom prostoru u suradnji s tvrtkom Energosistem

Na 34. međunarodnom sajmu metalurgije, elektronike, nemetala i graditeljstva - Tehnoma, koji je održan 14.-18. listopada 2008. godine u Skopju, Vaillant se prvi puta predstavio na vlastitom izložbenom

prostoru u suradnji s tvrtkom partnerom Energosistem. Na 56 m² izložbenog prostora Vaillant je predstavio svoje plinske zidne konvencionalne i kondenzacijske uređaje, solarni i električni program, klima uređaje te toplinsku crpku geoTHERM plus.

Unatoč činjenici da u Makedoniji plinifikacija kućanstava još nije započela, na sajmu se pojavio neočekivano velik broj posjetitelja koji su pokazali izuzetno zanimanje za Vaillantov plinski program kao i za geotermalnu toplinsku crpku.

U sklopu sajma također je organizirana i prezentacija za projektante i ostale poslovne partnere tvrtke Energosistem.

Nakon uvodne riječi predstavnika tvrtke Energosistem, predstavnici Vaillanta detaljnije su upoznali prisutne s programom toplinskih crpki te sa solarnim programom. Prezentacija je bila izuzetno dobro posjećena što nam je posebno drago i što nam govori da i na području Makedonije postoji mnogo potencijalnih budućih Vaillantovih partnera. Nakon prezentacije priređen je prigodni domjenak.

Ovim putem željeli bismo zahvaliti svim djelatnicima tvrtke Energosistem (uvoznik za Makedoniju), a posebno gospodinu Zoranu Kondratenku na svesrdnoj podršci i uloženom trudu u sklopu cjelokupne organizacije sajamskog nastupa.

Edukacija servisa iz Makedonije



Seminaru su prisustvovali tvrtke Energosistem, JP Kumanovo Gas, Sigma Term i Tetra

Krajem kolovoza ove godine po prvi puta je održano školovanje servisa iz Makedonije. Dvodnevni seminar održan je u edukacijskom centru Vaillantovog Predstavništva u Beogradu, a prisustvovali su

tvrtke Energosistem iz Skopja, JP Kumanovo Gas iz Kumanova, Sigma Term iz Velesa te Tetra iz Bitole. Obzirom da je u Makedoniji započela plinifikacija, povećana je potražnja za plinskim uređajima te samim time i Vaillantovim asortimanom.

Seminar se sastojao od teoretske i praktične nastave. U teoretskom dijelu prisutnima je predstavljen Vaillantov proizvodni program s naglaskom na zidne plinske uređaje te električni uređaj eLoBLOCK koji je izuzetno tražen na području koje još nije zahvatila plinifikacija. Također je obrađena i servisna tematika (ispunjavanje radnih naloga, jamstvenih listova i slično). U praktičnom dijelu svi prisutni imali

su priliku i sami raditi na Vaillantovim uređajima u Praktikum edukacijskog centra.

U okviru tvrtke Energosistem u Skopju postoji i skladište rezervnih dijelova za Vaillantove uređaje, a ovom prilikom su prisutni servisi dogovorili suradnju s gospodinom Ljupčetom Nedelkovim koji vodi taj dio. Osim toga, dogovorena su i daljnja školovanja u Vaillantu koja će se održavati prema potrebi kako bi se uspješno pratili svi zahtjevi makedonskog tržišta za plinskim uređajima.

Tijekom školovanja svi prisutni dobili su prigodne darove, a zajedničko druženje koristilo se za razmjenu iskustava s različitim tržišta.

geoJETTING sustav bušenja

Vaillant Group je u rujnu ove godine predstavila novi djelotvorni sustav bušenja za dobivanje geotermalne energije iz zemlje - sustav geoJETTING. Istom prilikom je proslavljeno i osnivanje servisne tvrtke Vaillant geoSYSTEME GmbH koja će novi sustav nuditi Vaillantovim korisnicima u svim europskim zemljama.

Novi sustav bušenja **geoJETTING** omogućava brži, jednostavniji ali i jeftiniji način postavljanja geotermalnih sondi. Za razliku od „tradicionalnih“ sustava bušenja, geoJETTING koristi vodu pod visokim tlakom. Voda pod tlakom do 1000 bara omogućava bušenje na način da „reže“ zemlju čime se izbjegava stvaranje blata što je uobičajeno kod uobičajenih sustava. Sustav geoJETTING osvojio je nagradu Ruhr2030 društva Initiativkreis Ruhrgebiet za izvanredno inovativno rješenje.

Novoosnovana tvrtka Vaillant **geoSYSTEME** GmbH nudit će novi sustav bušenja Vaillantovim korisnicima na tržištu cijele Europe. Sve viši troškovi loživog ulja i plina te potreba za zaštitom okoliša povećavaju potražnju za uređajima koji koriste obnovljive izvore energije. Osim toga, danas s tehnologijom toplinskih crpki krajnji korisnici mogu uštedjeti i do 50% energije.

Vaillant svojim korisnicima nudi energetske efikasne i za okoliš prihvatljive sustave za grijanje, ventilaciju i klimatizaciju koji koriste obnovljive izvore energije. Stoga u Vaillantovom proizvodnom asortimanu možete pronaći solarne sustave, sustave koji se koriste fotonaponskim ćelijama, sustave toplinskih crpki, ventilacijska rješenja za niskoenergetske kuće, kao i inteligentna rješenja regulacije i nadzora. Tvrtka geoSYSTEME kao i sustav bušenja geoJETTING savršeno nadopunjavaju Vaillantovu ponudu te smo sigurni da ćemo na ovaj način moći u još većoj mjeri udovoljiti potrebama naših krajnjih korisnika.



Sustav geoJETTING će zasigurno olakšati postavljanje toplinski crpki zemlja-voda

Dragi čitatelji, kao što ste već i navikli, posljednja stranica našeg i Vašeg časopisa Vaillant plus namijenjena je isključivo fotografijama koje nam Vi pošaljete. Ovoga puta mogli ste nas pronaći na jedrenju, a družili smo se i s kućnim ljubimcima - što većim, što manjim...



Gospodin Milenko Šimić (Montaža Šimić, Rijeka) sjetio nas se prilikom posjeta Dubrovniku koji je osvojio u nagradnoj igri KIV-a te nas razveselio ovom razglednicom



Malena Nika Šafranko poslala nam je svoju sliku kako bi nam pokazala koliko se veseli poklonima koje njezin tata donosi s KIV skupština. Ovim putem pozdravljamo malu Niku i njezine roditelje u Đurđancu!



Gdica Tea Linić ponosna je vlasnica prekrasnog Dubaija na kojem je ovom prilikom „reklamirala“ Vaillant. Ovim putem pozdravljamo gdicu Teu i njezinog oca, člana KIV-a gospodina Roberta Linića (Grobnik, Čavle) te zahvaljujemo na poslanoj fotografiji!



Gospođice Nika i Bruna Kajfeš objasnile su nam kako je njihova Mitzi najsretnija kada je čuva Vaillantov zec! Zahvaljujemo Niki i Brunu te se nadamo da će nas se sjetiti još koji put!



Gospodin Tomislav Vlahoviček (TIM Vlahoviček, Novaki Sv. Nedjelja) uspio je okupiti svoj brojni tim i poslati nam njihovu zajedničku fotografiju. Ovim putem ih sve zajedno pozdravljamo!



Vaillantovo jedro obrta Murk i dalje plovi našim lijepim Jadranom. Romantične slike poput ove uvijek nas oduševavaju. Zahvaljujemo gospodinu Božidaru Martinoviću na poslanim fotografijama!



Gospodin Robi Globočnik (Instalacije Marcen, Prebold, Slovenija) na svom je odmoru dokazao da Vaillant ne voli samo zečeve.



Ovim putem pozdravljamo djetelnike Instalacija Marcen te im zahvaljujemo na poslanim fotografijama!

Ukoliko želite da se i Vaša fotografija pojavi u Vaillant plusu, slobodno je pošaljite na e-mail: vaillant-plus@vaillant.hr ili poštom na adresu: Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH, Planinska 11, Zagreb, s naznakom "Za Vaillant plus". Očekuje Vas prigodan poklon.